

# COMPROMISO

Publicación de la Sociedad Rural de Lobos - N°2 - Junio de 2015

**Gustavo Sobrero**

Los logros sociales

**Luciano Arata**

El camino es la pluralidad

**Campaña 15-16**

Un nuevo tablero de juego

**Ramos generales**

El almacén de "Purrete" en Barrientos

**Cooperadora del  
Hospital de Lobos**

Todos tras los mismos objetivos

**Martín Almada**

Con el mejor alambre

Ganadería · Sanidad en el rodeo lechero

Agricultura · Volver al trigo...¿o no?

Congreso CRA 2015 · El compromiso en la participación

Silvina Álvarez · El Ateneo en acción

Eugenia Anaya · Reorganizar el jardín: las oportunidades del invierno

Blanco y negro, por Ana Inés López



VANGUARDIA RURAL SERVICIOS INMOBILIARIOS

MARTILLERO ADRIÁN MASTRONARDI MATRÍCULA 3137 CMLZ info@vanguardiarrural.com.ar vanguardiarrural@gmail.com



CONTACTOS: Sebastián Zara CEL: 011 15 38033325

Advertisement for 'Compramos VACAS y TOROS' with images of cows and text: 'CON DESTINO A FAENA CONSERVA MANUFACTURA GORDA'.

Advertisement for 'COMPAÑIA ARGENTINA DE GRANOS' with statistics: '43 PLANTAS DE ACOPIO', '35 AÑOS DE TRAYECTORIA', '+90 SUCURSALES COMERCIALES'.



MARCELO RONCOLI · ALBERTO RONCOLI

Haciendas · Administraciones Consignaciones al Mercado de Liniers REMATES · GORDO · INVERNADA · CRÍA · CABAÑAS Realizamos filmaciones para remates televisados

En instalaciones Sociedad Rural de Lobos 25 de Mayo 51 · Lobos · (02227) 423669 / 15 552793 · roncolihaciendas@hotmail.com.ar

Advertisement for 'Mancino Maderas' with logo and text: 'de Osmar Nicolás Mancino MADERAS PARA GALPONES · ARTÍCULOS RURALES MANGAS · TRANQUERAS · ALAMBRES · MADERAS PARA TECHO'.



Quiénes somos Con frecuencia escuchamos hablar de las instituciones intermedias, asociaciones civiles sin fines de lucro, organizaciones no gubernamentales (ONG)...

Los logros sociales 6

El camino es la pluralidad 10

Campaña 15-16 Un nuevo tablero de juego 12

Sanidad en el rodeo lechero 14

Volver al trigo... ¿o no? 16

El Ateneo en acción 18

Ramos generales 20

El compromiso en la participación 22

Table with 3 columns: PRO, UCR (E. Saenz), Frente Renovador. It compares agricultural platforms.

Con el mejor alambre 26

Quando todos persiguen los mismos objetivos 28

Reorganizar el jardín: las oportunidades del invierno 30

Blanco y negro 32

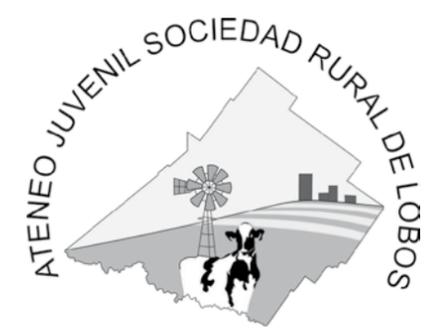
COMPROMISO Publicación de la Sociedad Rural de Lobos Nº2 - Junio de 2015

Staff

Director: Luciano Arata Producción y coordinación: Subcomisión Editorial de Sociedad Rural de Lobos. Integrantes: Raúl Berrueta, Román Castro, Silvina Álvarez, Adalberto Mársico, Rodolfo Maddio...

Publicación independiente de distribución gratuita - Las opiniones vertidas por columnistas no reflejan necesariamente el punto de vista de la revista...

Sociedad Rural de Lobos Las Heras 87 - Lobos - Buenos Aires - Argentina Tel. 0800-333-2896



Una institución trabajando desde el campo para toda la comunidad

# Quiénes somos

Con frecuencia escuchamos hablar de las instituciones intermedias, asociaciones civiles sin fines de lucro, organizaciones no gubernamentales (ONGs). Pero pocas veces nos detenemos a reflexionar sobre la verdadera labor que éstas desarrollan y su impacto en la comunidad.

Estas instituciones cumplen una verdadera función social, al representar a sus integrantes y llevar adelante acciones para su desarrollo e interactuar con diversos actores de la sociedad.

Además, muchas veces cumplen funciones que no les corresponden, pero dada la situación o el momento de la historia que les toca vivir, se ven obligadas a desarrollar.

A lo largo de la historia han demostrado ser de vital importancia para las comunidades, ya que las mismas generan interacción, desarrollo y crecimiento. Hay muchas en nuestra comunidad y al enumerarlas sería difícil no omitir alguna de ellas.

Vamos a detenernos, por un momento, a analizar a la Sociedad Rural de Lobos y su rol como institución. Es una entidad de primer grado, conformada por productores agropecuarios de nuestro partido, cuya misión es representarlos, llevando adelante acciones para el desarrollo de su actividad, la de las familias que trabajan en el medio rural, sus poblaciones y la comunidad en general.

Si bien es responsable de desarrollar esta tarea en nuestro partido, no está sola en esta misión. A nivel provincial, es integrante de la Confederación de Asociaciones de Buenos Aires y La Pampa (CARBAP), conformada por 112 sociedades rurales de estas dos provincias.

En el orden nacional, CARBAP es integrante de Confederaciones Rurales Argentinas (CRA), junto a 14 confederaciones que representan la producción agropecuaria de todo el país, desde Jujuy hasta Ushuaia, teniendo más de 100.000 productores asociados.

Este entramado nacional, con representación en casi todas las localidades rurales del país, hace que el Movimiento Rural Confederado sea considerado el más amplio y representativo de la Argentina.

Nos parece importante compartir con ustedes estas reflexiones, para que nos identifiquen y puedan sumarse a nuestro trabajo. Porque todos somos campo, todos somos ciudad, pero sobre todo, somos argentinos. ●



CONSIGNATARIA DE HACIENDA

*Ser una empresa confiable nos permite tener a nuestros amigos como clientes, y también a nuestros clientes como amigos*

Moreno 43 – Lobos

gonzalocardonersrl@speedy.com

Tel.: (02227) 431348 / 15552586 / 15534816

Agronomía  
**D.O.M.** S.A.

Centro de Servicios  
**MONSANTO**  
imagine™ 

Av. 16 Nº 82 - NAVARRO  
Tel. 02272 430 311  
agronomiadom@copenet.com.ar

RUTA 205 KMT. 99.300 - LOBOS  
02227-421874/275  
agronomiadom@speedy.com.ar

Tenemos lo que buscas ...

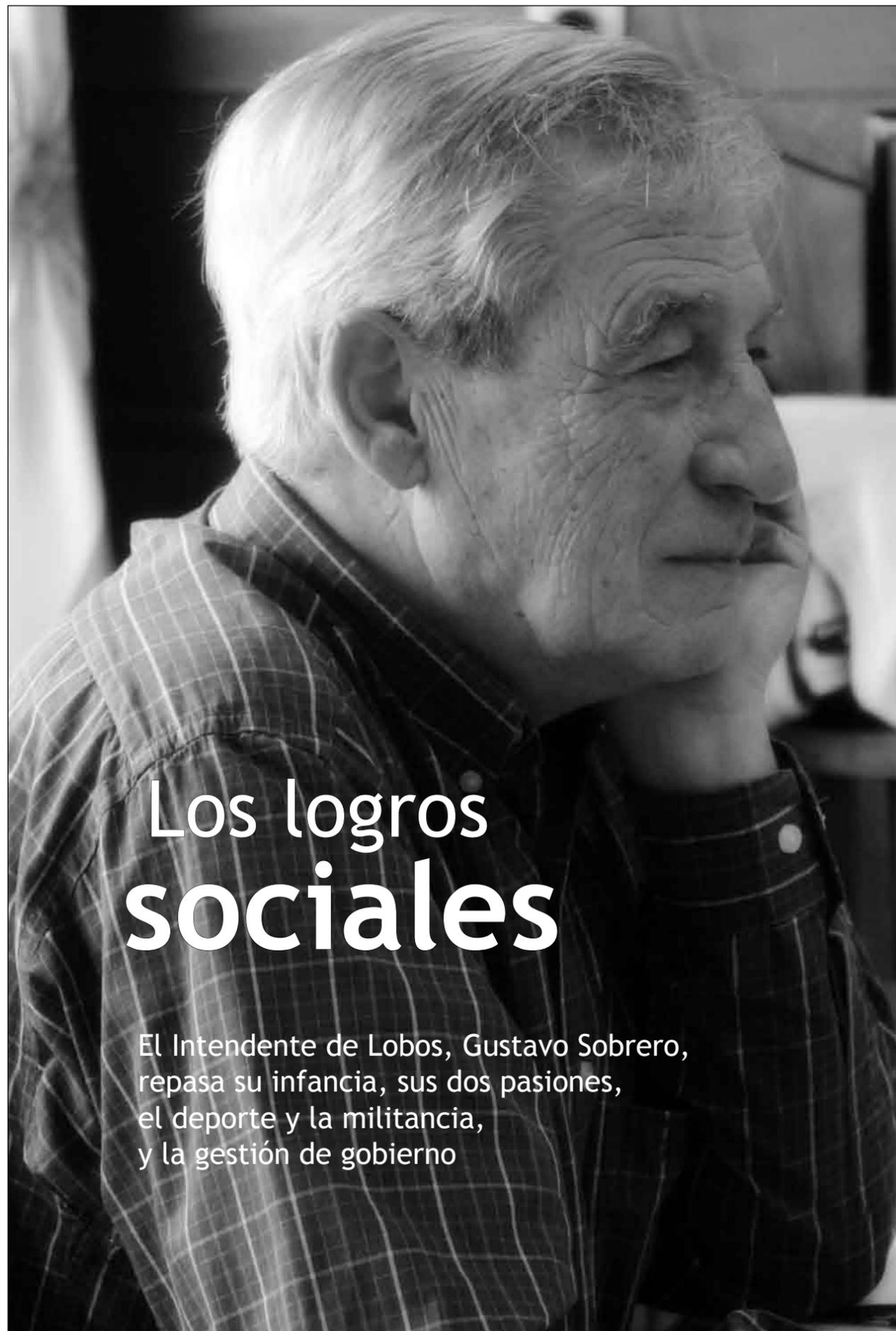
**Ferretería Corralón**  
**Don Atilio**  
Tel.: (02227) 494042  
**Salvador María-**

**Artículos  
de Ferrería  
en General**

**Bulones - Pinturas  
Materiales Eléctricos  
Art. de Jardinería  
Productos para piletas y Otros**

**Materiales  
para la  
construcción**

**Cemento - Cal - Hidralit  
Ladrillos - Chapas - Tejas  
Hidrófugos - Hierros y otros**



# Los logros sociales

El Intendente de Lobos, Gustavo Sobrero, repasa su infancia, sus dos pasiones, el deporte y la militancia, y la gestión de gobierno

Cielo cubierto con nubes grises e intensa lluvia. Paraguas y botas como objetos imprescindibles. Entramos al palacio municipal, nos anunciamos en su oficina y la secretaria responde que el Intendente está próximo a llegar. Luego de una corta espera, Gustavo Sobrero llega y nos recibe en su despacho. Es el momento de la entrevista.

## ¿Cómo era Lobos en su infancia?

Sin duda alguna, los recuerdos son más afectivos que estructurales. Nací en Lobos, mis primeros años los viví en la calle Manuel Caminos, entre Buenos Aires y Rivadavia. Luego, con la familia, nos trasladamos a la casa de mis abuelos en la calle Cardoner.

Tuve una infancia feliz. Estaba cerca del “campito” de la estación ferroviaria y con mis amigos jugábamos todo el día al fútbol. Teníamos las típicas vivencias de esa época: no había televisión y pasábamos mucho tiempo al aire libre. Recuerdo que la iluminación de las calle era tenue. De hecho, viví el paso a la luz de mercurio.

Siempre practiqué deportes, lo cual me permitió recorrer y conocer varios clubes locales.

## ¿Hay una decisión personal o una influencia familiar en su vocación docente?

Hay una influencia familiar innegable, ya que mi padre fue profesor de educación física e inspector de enseñanza. La verdad, en un principio yo quería estudiar medicina. No pude hacerlo y me decidí por el profesorado de educación física. Comencé joven, ya que terminé el secundario a los quince años. En esa época se podía adelantar los años, algo que considero una locura. Habrán pensado que era inteligente (ríe).

## Hay antecedentes de militancia política en su familia.

Sí, mi madre militaba en el peronismo y fue algo natural que siguiera sus pasos. Con el paso del tiempo y la posibilidad de estudiar, me empapé de la doctrina justicialista en diversas lecturas y la adopté desde el entendimiento y el sentimiento.

Los años setenta, previos a la dictadura,



fueron de efervescencia política. Hubo muchos proyectos de la juventud y gran cantidad de personas participando en las unidades básicas y comités. Lamentablemente, todo terminó mal con la llegada de los militares al poder.

**Lobos, en aquellos años, era una ciudad muy distinta a la actual. Desde su visión en la gestión, ¿hubo políticas que planificaron un desarrollo ordenado?**

Hace treinta años que la planificación del crecimiento de nuestro partido tendría que haber sido proyectada. Lobos tiene un desarrollo desordenado, creció para todos los puntos. Nunca hubo una planificación demográfica y, en este momento, es complicado llegar con los servicios esenciales a todos los lugares, porque demandaría una inversión millonaria. De todas formas, el municipio acompañó el crecimiento de la ciudad. Pero hay una realidad, la persona que va a vivir en calle de tierra, tiene que entender que cuando llueve hay barro y cuando está seco vuela tierra.

**El año pasado se registraron gran cantidad de lluvias y los caminos rurales se volvieron intransitables. ¿Qué sistema considera el adecuado para la administración del arreglo y mantenimiento de la red vial?**

Tendría que ser gestionado por un organismo con regulación municipal y que tenga la participación activa de organizaciones no gubernamentales, como por ejemplo, la Sociedad Rural de Lobos.

Hubo un proyecto de ordenanza en el que se trabajó y que por diferentes motivos no se pudo llevar a cabo.

**Hay casos exitosos de administraciones privadas, como es el de Tandil.**

No descarto ningún sistema, siempre que resuelva el problema. Igual, prefiero el sis-

tema que es administrado por el municipio y cuenta con la participación de diferentes organismos.

**En el tema de seguridad, ¿qué opina del Comando de Patrullas Rurales?**

Todo lo que se haga en prevención del delito



es beneficioso y creo que en este sentido se está trabajando bien. En relación a este tema, considero que una buena medida a futuro sería que el destacamento de la Patrulla Rural esté en el predio de la Sociedad Rural de Lobos. Es el sitio con mejor acceso y calidad en comunicaciones. Es algo en lo que ya se trabajó y que por motivos ajenos al municipio y a la entidad no pudo llevarse a cabo aún.

**¿Y en relación a la seguridad de la ciudad en general?**

En Lobos, la mayoría de los delitos son hurtos y no robos violentos como en otras ciudades. En cuanto a las estadísticas, las cifras de delitos muestran que se siguen sosteniendo con el paso de los años. Lo que ha cambiado es la edad de los delincuentes: cada vez son más jóvenes.

El problema de la seguridad es complejo, ya que le excede al municipio y tiene tres patas: funcionamiento de la justicia, acción de las fuerzas policiales y políticas eficaces. En definitiva, es una responsabilidad compartida. Es un tema que amerita hablarlo más profundamente en otra entrevista.

**La salud pública es un tema delicado, ¿cuál es el panorama local?**

En el Hospital siempre estamos haciendo gestiones, como obtención de nombramientos y conseguir aportes provinciales. También es importante la ayuda que brindan los CAP (Centro de Atención Primaria), que funcionan en las localidades de todo el partido. Cuentan con médicos generalistas, obstetras, pediatras, entre otros. Tienen jornadas de seis horas de atención al paciente, con alternancia de especialidades. Se realizan atenciones primarias, brindando la posibilidad de no tener que trasladarse a Lobos. En el caso que se requiera, hay derivación al Hospital.

**Lobos, desde hace unos años, accedió a la educación universitaria, ¿habrá avances al respecto?**

El primer logro fue traer el CBC (Ciclo Básico Común) que dio la oportunidad a jóvenes -que quizás nunca hubiesen podido comenzar a es-

tudiar- de cursar el primer año de una carrera universitaria. Además, poder seguir carreras terciarias como Tecnicatura en Seguridad e Higiene y Gestión Ambiental. La idea es traer más carreras que tengan desarrollo regional.

**Una vez aprobado el CBC, ¿cómo se resuelve la continuidad en el estudio del alumno con escasos recursos económicos, que hoy debe continuar la carrera universitaria fuera de Lobos?**

El plan nacional PROGRESAR es una ayuda para continuar estudiando. Naturalmente, no se puede vivir sólo con este plan social, pero es un apoyo importante. En algunos casos particulares, nuestro municipio brinda una ayuda extra, pero no podemos ofrecer más asistencia porque no contamos con un presupuesto mayor.

**Pregunta final: ¿cuál considera como mayor logro en su gestión y cuál como cuenta pendiente?**

Conseguimos construir más de mil viviendas, estamos por llegar al ciento por ciento de pobladores de la planta urbana con servicio de agua potable e hicimos una gran obra de asfalto.

Una cuenta pendiente es la red cloacal. Todavía nos falta avanzar y nuestro anhelo es que todo el pueblo cuente con este servicio.

Sin embargo, a mí no me gusta hablar de las obras públicas realizadas, como sucede con la mayoría de los políticos. Prefiero mencionar los logros sociales de esta administración: los programas de deporte, salud y educación universitaria. Son, y seguirán siendo, nuestros pilares en la gestión de gobierno. —●

Fotografías: Ligia Riscino

**TALABARTERÍA  
REGALERÍA**

Moreno 152 Loc.1  
Tel (02227) 424435  
Lobos  
estilo\_polo@yahoo.com

# El camino es la pluralidad

Luciano “Chano” Arata, actual presidente de la Sociedad Rural de Lobos. Una mirada sobre el nacimiento de Compromiso y un valioso proyecto sobre becas que está en marcha

**¿Cuándo surgió la idea de la Sociedad Rural de Lobos de crear Compromiso?**

Hace unos años la Rural publicaba una revista. Era un medio realizado a pulmón, inclusive por los limitados adelantos tecnológicos (no había cámaras digitales ni internet). El responsable de la publicación fue Rudy Yanarella, dirigente histórico de la entidad. Cuando Rudy dejó de hacerla, nadie tomó la posta, quedando latente la inquietud de retomar la iniciativa.

Siempre tuvimos la idea de tener un medio de comunicación propio. En el último tiempo, coincidieron tres patas para que el proyecto de la revista saliera a la luz: la conformación del Ateneo que trajo nuevos aires e ideas, la contratación de los servicios de la consultora Ceyzeta (encargada de la comunicación integral

de la institución) y la decisión manifiesta de la Comisión Directiva en llevar a cabo el proyecto. Es decir, se juntó el saber, el cómo y la fuerza motora para que la publicación sea una realidad que disfrute el público lector.

**¿Cuál es el objetivo que se busca con este medio?**

Se pretende continuar rompiendo la barrera campo-ciudad. Todos somos parte de una misma comunidad, por eso a través de la revista buscamos despertar el interés general. No sólo hay notas técnicas destinadas a los productores y trabajadores rurales, sino que también se muestra una ONG, un político, un artista, un educador, entre otros. En definitiva, se refleja la identidad de nuestra comunidad. Cualquiera que lea Compromiso podrá saber cómo es Lobos.

Asimismo, se pretende plasmar la pluralidad de voces, dando la oportunidad de expresar diferentes ideas a quien quiera hacerlo. Queremos que el entrevistado se sienta cómodo, ya que sus opiniones serán escuchadas y respetadas. En el contraste de pareceres es donde se encuentran los mejores resultados.

**En esta iniciativa, la entidad ha tenido un importante apoyo de los anunciantes.**

Nos acompañan con optimismo y entusiasmo desde el momento que les presentamos la propuesta, lo cual nos garantiza estabilidad en el tiempo. El único desafío es que el entusiasmo no decaiga y permanezcan las ganas para llevar adelante la revista.

**En el orden institucional, ¿qué otro proyecto de la Sociedad Rural está por concretarse?**

Tenemos avanzada la propuesta de becar a alumnos que quieran continuar estudiando, una vez finalizado el nivel secundario. En la primera etapa, les daremos prioridad a los chicos que quieran estudiar una carrera relacionada con el agro. El requisito para que el interesado acceda a la beca no sólo será ser buen estudiante, sino también que no cuente con una solvencia económica que le permita completar sus estudios. De manera que se analizará cada caso en particular. Se firmará un convenio para que cuando el becado termine sus estudios y se inserte en el ámbito laboral, devuelva progresivamente la ayuda. Ese dinero financiará a los futuros estudiantes que necesiten la beca.

Durante los años que dure la carrera, la Rural realizará un seguimiento del desempeño del becado. Por este motivo participamos a los directores de las escuelas, que serán los nexos entre los alumnos y nuestra institución. Ellos detectarán a los alumnos, realizarán un informe y la Comisión Directiva de la Rural evaluará las diferentes situaciones. Además, se mantendrán entrevistas con los padres de los chicos seleccionados.

El proyecto está en marcha y se han realizado reuniones con los directores de la Escuela Agropecuaria de Antonio Carboni y el CEPT N° 16 “El Arazá”. La idea es continuar con otros establecimientos educativos.

**El 2014 fue un año duro para transitar por los caminos rurales del partido de Lobos. La entidad estuvo trabajando para abordar este problema.**

En nuestra zona, todo el 2014 fue marcado por una catástrofe climática. La red vial rural se encontraba intransitable en su totalidad, la municipalidad no daba respuestas y quedó al descubierto que no había un plan de contingencias, tan sólo un intento de buscar culpables. En ese contexto, la Sociedad Rural de Lobos presentó un plan distinto, superador, inspirado en una experiencia exitosa que lleva varios años funcionando en el partido de Tandil.

Me paraban en la calle para decirme que estaba



*“En el contraste de pareceres es donde se encuentran los mejores resultados”*

loco, que la Rural no debía meterse en este problema. Por el contrario, estoy convencido de que no hay nadie con más autoridad que los productores agropecuarios para ocuparse del tema, ya que dependemos a diario de los caminos. Con esto no estoy diciendo que la privatización del servicio sea la única solución. No creo en soluciones mágicas, salvadoras y milagrosas, pero sí estoy convencido que con el actual sistema no alcanza, porque no está a la altura que los tiempos modernos exigen. Hoy el campo moviliza a diario volúmenes muy importantes de cereales, animales, leche, insumos como fertilizantes, semillas, etc.

Viendo la realidad de los partidos en donde han ensayado modelos de gestión innovadores que funcionan, me di cuenta que había un común denominador en esos lugares, independientemente del color político de los funcionarios: la buena voluntad y predisposición para superar problemas, para salir adelante y, además, empatía entre el poder político y las instituciones intermedias que acerquen propuestas para sumar.

No es mi intención buscar culpables. Creo que esta problemática excede a los municipios, debería ser parte de una política de estado. Hay que erradicar los caminos de tierra, no digo de un día para el otro, por supuesto, pero me desanima que ni siquiera se hable de esto (tanto políticos oficialistas como opositores, ni el mismo gobierno). Y es preocupante, ya que no es sustentable producir, vivir o estudiar en el campo bajo estas condiciones. —●

# Campaña 15-16

## Un nuevo tablero de juego

No podemos hablar de la nueva campaña sin referirnos, brevemente, al cierre de la 14-15. El escenario actual, desde Salta a Bahía Blanca, está atravesado por situaciones financieras casi idénticas, salvo algunas excepciones:

- 1) Resultados negativos en campo arrendado.
- 2) Proveedores de insumos que comienzan, tristemente, a levantar el teléfono para acudir a los abogados, en busca de ayuda para cobrar deudas que parecen incobrables.
- 3) Falta de liquidez del lado de la producción.
- 4) Reducción del consumo de bienes y servicios generales en los pueblos del interior.

Con esta situación como punto de partida, el “tomador de decisiones” debe sentarse a pensar qué hacer en la campaña siguiente, pues aquí hay biología involucrada y el calendario no espera a nadie. Allí es donde aparecen los interrogantes más profundos, pues, a la situación de **bajos precios** de nuestros productos, **escasa liquidez** y **financiamiento caro**, debemos agregarle la **incertidumbre institucional**. En la mayoría de las zonas sembraremos con un gobierno y cosecharemos con otro, cuyas intenciones de fondo respecto del comercio de granos aún se desconocen casi por completo.

En nuestro trabajo, nos toca recorrer el país productivo evaluando situaciones financieras y productivas, y asesorando diferentes modelos de empresa agrícola. Las frases que se repiten de manera constante son:

- “Con este campo pierdo plata pero no lo puedo perder, hace mucho que lo alquilo”.
- “No puedo achicarme y reducir el crecimiento en superficie de los últimos años”.

- “Tengo una estructura que mantener y un equipo de maquinarias que no puede quedar durmiendo la siesta”.

Vale recordar que en empresas agrícolas en campo alquilado, en promedio, el 30 al 40% del capital enterrado se llama “arrendamiento”. Esto quiere decir que por allí está la luz al final del túnel, si es que queremos hacer de las nuestras: empresas rentables y **sustentables**.

Y aquí aparece la gran dificultad, quizás la mayor entre todas:

- “Tengo que sentarme con el dueño de este campo, que no va a querer bajar lo que cobra”. “¿Cómo le digo?”

Llegamos así al centro de la cuestión, en este momento del año y en particular en esta campaña. En primer lugar debemos mirarnos el ombligo, analizar la situación y preguntarnos:

- ¿Qué quiero de mi empresa en la campaña que viene?
- ¡Presupuestar!
- Financieramente, ¿aguanto una nueva campaña de resultados como esta?
- ¿Estoy dispuesto a perder plata para mantener la superficie sembrada?

Sugerimos ser abiertos y claros, y mostrarle al dueño del establecimiento mi situación de resultados de la campaña pasada y los rendimientos que obtuve y los costos que afrontaré en la 15-16; lo cual genera resultados escasos o negativos, si le sumamos el alquiler.

Está claro que en algunas zonas se han obtenido rendimientos excepcionales, que permitieron salvar los costos o ganar algún peso, pero las sugerencias de análisis son exactamente las mismas, pues debemos mirar presupuestos con rendimientos promedio.

### Gestión comercial y productiva

En términos comerciales al interrogante sobre hacer fina o no y, dentro de ella trigo o cebada, la sugerencia concreta es:

· Para aquellas zonas en donde el clima lo permita, pensar en cebada para cumplir los vencimientos financieros de fin de año, pues hasta diciembre no es muy probable que algo cambie, y trigo de alta calidad para vender durante el año en 2016, si es que apostamos a un cambio de condiciones comerciales en este producto.

· Pensando en soja, el escenario actual, tanto de oferta y demanda como financiero, no muestra ninguna variable de peso que pudiera generar grandes cambios en el precio, aunque la escalada del petróleo y la devaluación del dólar son variables a mirar de cerca, al igual que el clima en Estados Unidos. Así que siempre, pero siempre, es recomendable para aquella soja que me guardaré, quedar abierto a una posible suba en el precio, y al mismo tiempo abierto a posibles devaluaciones. Para ello la alternativa por excelencia se llama PUT noviembre 15. Expresado en criollo, al momento de escribir esta nota, comprar un piso de precio de 224 dólares posición noviembre 15 me costaba sólo 4 dólares. Es decir, quedo con un piso de 220 dólares por tonelada, igual al precio de hoy.

Y para finalizar, no olviden a don Charles Darwin: “No es la especie más fuerte la que sobrevive sino la que se adapta mejor al cambio”. ●

Ing. Hernán Fernández Martínez  
Consultor de Empresas Agropecuarias  
Enrique Zeni y Cía.



Centro Control Lechero UGT de Lobos

Entidad Oficial N° 55

Tel.: (02227)  
421694  
15-530558  
controllechero Lobos@gmail.com

# Sanidad en el rodeo lechero

Desde el punto de vista epidemiológico, podemos dividir el rodeo lechero en tres grandes categorías:

- Terneras. Acá tenemos desde estaca (0 a 60 días), recria 1 y recria 2.
- Vaquillonas. Dentro de este grupo tenemos a las pre-servicio, en servicio y las preñadas.
- Vacas adultas, vacas en ordeño y secas.

En este artículo nos concentraremos en la población adulta.

En los últimos años, nuestros rodeos lecheros sufrieron cambios que trajeron como consecuencia una concentración en la producción de leche. Los tambos se intensificaron tanto en carga animal (animales/ha) como en producción individual, llevando, en muchos casos, al encierro de la hacienda como estrategia puntual o como sistema en sí mismo. Esta situación trae aparejado un mayor contacto entre los animales y un estrés adicional, que hace más susceptible a las vacas a sufrir algunas de las enfermedades que nombraremos más adelante. Por otro lado, la mayor exigencia a la que se somete la hacienda, en búsqueda de una mayor producción individual, condiciona a estar más propensa a enfermarse.

Hay que tener un plan sanitario preventivo implementado, que nos proteja en cada momento del ciclo productivo. Siempre hay que recordar que todo gasto que se haga en prevención, será siempre una inversión y no un costo, y será mejor utilizado que sufrir las consecuencias posteriores.

Un plan sanitario completo debe incluir:

- **Plan sanitario obligatorio:** se incluyen las enfermedades que son de vacunación obligatoria. Algunas las ejecuta un ente nacional (afto-

sa), otras el veterinario (brucelosis) y otras el productor (carbuncho).

- Aftosa: se vacuna una vez al año las categorías mayores a 2 años, mientras que las menores se hace cada 6 meses.

- Brucelosis: se deben vacunar las hembras entre los 3 y 8 meses de edad una sola vez. Nunca debe revacunarse.

- Carbuncho: se vacuna todo animal mayor a 2 años preferentemente en primavera, que es cuando se incrementa la aparición de esta enfermedad.

- **Control de enfermedades:** se considera a la brucelosis (sangrado anual de toda hembra mayor de 18 meses y machos enteros mayores de 6 meses) y la tuberculosis (prueba de tuberculina a todo animal mayor de 3 meses).

- **Plan sanitario productivo:** se deberá definir para cada zona y/o establecimiento cuál es el plan más adecuado para prevenir las enfermedades más prevalentes.

En un plan sanitario de animales adultos, con la aplicación de vacunas a las vacas preñadas, se busca lograr la protección a sus crías. Esta vacunación se realiza al secado (7 meses de preñez) y reforzando a la entrada al parto (30 días antes del parto). De esta manera, logramos transferir la inmunidad pasiva a su cría mediante la toma del calostro (siempre y cuando lo tome en cantidad suficiente y antes de las 12 horas de nacido). Estas vacunas son: diarrea neonatal y síndrome respiratorio. En ese momento, también podemos aplicar una vacuna, buscando proteger a la vaca de algunas infecciones de la glándula mamaria en la próxima lactancia como Startvac y Rotatec J5. Ayuda a proteger infecciones mamarias en

el periparto de E.coli y Staphylococcus aureus, y en caso de que la enfermedad aparezca, será un cuadro más leve.

Las vacunas reproductivas (IBR DVB) son ideales aplicarlas 20 días antes de comenzar los servicios. En el tambo, al tener constantemente vacas en distinto momento productivo, se hace casi impracticable. Una buena medida sería vacunar todas las vacas en ordeño dos veces al año, con el objetivo de aumentar la inmunidad de todo el rodeo en vez de buscar el pico máximo de respuesta al momento del servicio.

En zonas anegadas o en épocas de inundaciones, se recomienda incorporar la vacuna contra Leptospira en el plan sanitario.

Como comentario final, cabe destacar que es

importante establecer un plan sanitario acorde a cada establecimiento, que sea práctico de realizar. Capacitar al personal para implementarlo en cuanto al manejo de las vacunas, como a la forma de aplicación y que entiendan el porqué de cada maniobra.

- **Control de enfermedades metabólicas de la producción:** este grupo incluye las enfermedades ocurridas debido a la producción durante el periparto (síndrome vaca caída, retención de placenta, metritis, cetosis, torsión de abomaso, neumonía) como durante la lactancia (mastitis, meteorismo, enfermedades podales). —●

Juan Pablo Abal  
Médico Veterinario

Categoría	Vacuna	Nombre comercial	Criterio
Vaquillona a servicio	IBR/DVB y campylobacteriosis y leptospirosis		Dos dosis de intervalo de quince a veinte días, con la última dosis entre quince y veinte días antes del comienzo del servicio
Vaca a servicio	IBR/DVB y camp y leptospirosis		Dos dosis de intervalo de quince a veinte días, con la última dosis entre quince y veinte días antes del comienzo del servicio. Se puede hacer dos anuales a todo el rodeo
Vaquillona seca	E Coli/Rotavirus IBR/DVB/PI3	Diarrea neonatal Complejo respiratorio	Dos dosis de intervalo de quince a veinte días, con la última dosis entre quince y veinte días antes del comienzo del parto
Vaca seca	E Coli/Rotavirus E Coli/Staureus IBR/DVB/PI3	Diarrea neonatal Startvac J5 Complejo respiratorio	Dos dosis de intervalo de quince a veinte días, con la última dosis entre quince y veinte días antes del comienzo del parto



# ML

COMERCIALIZACIÓN DE HOLANDO ARGENTINO

## BERNARDO MIGUEL LAMARCHE

REPRESENTANTE





Buenos Aires 543 - Lobos - Tel/Fax: (02227) 421357 - lamarchemiguel@yahoo.com.ar

# Volver al trigo... ¿o no?

## Claves para afrontar la campaña

El cultivo de trigo realiza un aporte fundamental al suelo por su volumen de rastrojo, mejorando el balance de carbono y sistema radicular, y favoreciendo la infiltración y almacenaje de agua. Estamos en presencia de un sistema agrícola-ganadero de baja sustentabilidad y se demostró que la agricultura ya no es un negocio fácil.

A continuación, los aspectos de manejo a tener en cuenta.

### Elección del lote

Es importante incluir el trigo en la rotación. En siembra directa, el antecesor soja es el más recomendado. Mientras que el antecesor maíz-sorgo presenta algunas dificultades que afectan la implantación, como son el alto volumen de rastrojo en superficie con distribución desuniforme y la relación alta C/N de los residuos provocando menor nitrógeno inicial.

### Elección de cultivares, fecha y densidad de siembra

Densidad de siembra: para no fallar en la siembra es muy importante conocer la calidad de semilla propia, sobre todo el poder germinativo con y sin funguicida y el peso de mil granos para alcanzar la densidad de siembra en semillas /m<sup>2</sup> y kg/ha.

La elección de la densidad de cada variedad es, junto con la de la fecha de siembra, una de las decisiones más importantes a tomar al momento de sembrar. El trigo se caracteriza por su gran capacidad de compensación a través del macollaje, para lograr mayor cantidad de espigas y granos por m<sup>2</sup>.

En nuestra zona, las fechas de siembra comienzan desde el 20 de mayo al 1 de julio para cultivares ciclo largo a intermedio largo (280-300 pl. /m<sup>2</sup>) y del 1 de julio al 1 de agosto para cultivares de ciclo corto (300 a 350 pl. /m<sup>2</sup>).

### Control de malezas

Una correcta identificación de las malezas y el análisis de sus ciclos de emergencia nos permiten diseñar la mejor estrategia. Las malezas gramíneas invernales más comunes son:

-Pasto de invierno, Rye grass y avena: compiten activamente durante todo el ciclo del cultivo por luz, nutrientes y agua disminuyendo el rendimiento y calidad comercial. Estas malezas se controlan en barbecho con glifosato y en pos emergencia del cultivo con graminicidas específicos de alto costo y limitada ventana de aplicación (2-4 hojas de malezas). Dentro de las latifoliadas, entre las

más comunes figuran: rama negra, mastuerzo, caapiquí, biznaga y cardos, entre otros. Se controlan con mezclas de herbicidas hormonales y sulfonilureas.

### Fertilización

Para conocer con qué recursos contamos es imprescindible el análisis de suelo. Fundamentalmente P Bray y N NO<sub>3</sub> - para calibrar la fertilización y materia orgánica, sales, PH, saturación de bases para realizar correcciones y realizar un seguimiento a largo plazo.

- **Fosforo:** el cultivo extrae 5 kg/tn grano, y la dosis depende del P disponible del análisis. Los momentos pueden ser en presiembra o siembra, preferentemente al costado y debajo de la semilla y las fuentes pueden ser DAP, MAP, SPT y/o mezclas arrancadoras con S. Es importante el uso de bacterias solubilizadores de P para obtener este nutriente de formas inorgánicas, como *Pseudomonas* aplicadas en la semilla junto con los funguicidas terapicos de semillas. Para lo cual, debemos evaluar la compatibilidad de la mezcla. Nos puede dar un plus de P a bajo costo.

- **Nitrógeno:** debe estar disponible para el cultivo hacia fines de macollaje y/o principio de encañazón, momento en que la absorción de la planta es más activa. Los requerimientos del trigo es de 30 kg/tn grano. Puede aplicarse al voleo o en la siembra en el caso de urea, o chorreado en el caso del UAN. Es un nutriente móvil en el suelo que depende de las condiciones ambientales para su absorción y su eficiencia puede ser entre 50-80 %, debido a las pérdidas por volatilización y lavado. Si se pretende lograr un aumento de proteína en grano, se puede aplicar N vía foliar en hoja bandera.

### Control de enfermedades y plagas

El monitoreo de las enfermedades y el conocimiento de los umbrales nos permite realizar, en caso de ser necesario, aplicaciones rentables con la mejor relación beneficio/costo. En cuanto al manejo es necesario identificar aquellos patógenos presentes en la espiga (fusarium y carbones principalmente) y los que afectan el área foliar (septoriosis, mancha amarilla y roya anaranjada, entre otros).

La fusariosis o golpe blanco es la de mayor

importancia por su incidencia directa sobre el rendimiento y calidad del grano. Las condiciones de alta humedad relativa y lluvias durante la floración son favorables para la entrada del hongo. Los controles con funguicidas son efectivos sólo con la espiga emergida y anteras expuestas.

Las enfermedades foliares como mancha amarilla y septoriosis son llamadas necrotróficas. El ciclo del patógeno lo cumplen parte en el suelo, rastrojos infectados y en el cultivo. Entre las alternativas de manejo figuran el uso de variedades tolerantes, rotación de cultivos, aplicación de terapicos de semilla, empleo de diferentes mezclas de triazoles, imidazoles, bencimidazoles y la utilización de funguicidas foliares basados en triazoles y mezclas de triazoles + estrobirulinas.

El curado de la semilla es la práctica más económica y más efectiva para impedir el ingreso de patógenos del suelo. Se puede combinar uso de funguicidas, insecticidas y bacterias solubilizadoras de P (*Pseudomonas*) y promotoras de crecimiento (azospirillum). La roya naranja es la enfermedad foliar más importante y la diseminación de las esporas es por viento. Las estrategias son: manejo integrado mediante el uso de cultivares tolerantes/resistentes y control químico según umbrales de daño económico (UDE) que evalúa el costo de la aplicación y la incidencia/severidad de la enfermedad según el estadio fenológico del cultivo.

Las plagas más importantes son gusano blanco y pulgón verde que afectan raíces, plántulas y la espiga, afectando el peso de los granos.

### Perspectivas de mercados y análisis del cultivo

Las ventas del último ciclo trabadas por el cepo a las exportaciones, pérdidas económicas y un precio que no cerró las cuentas, hace que el productor no se sienta motivado a sembrar este cereal. A pesar de la coyuntura no podemos tomar decisiones que podamos lamentar en el futuro.

Hoy el precio del cultivo es de \$ 1.000 la tonelada pero el productor debería recibir al menos \$ 1.500, si no existieran los descuentos que aplican los compradores por las trabas a las exportaciones. Sin el cepo a las ventas externas, calculan los analistas, que tendría que valer alrededor de \$ 2.000.

Para la próxima cosecha la posición enero está en US\$ 147 la tonelada, valor que estaría indicando una expectativa de normalización de la exportación esperada del próximo gobierno debido a los anuncios de algunos de los candidatos.

Los rindes de indiferencia dada la relación de precios y costos, son lo suficientemente elevados como para desmotivar la siembra, pero si cambia el contexto y el próximo gobierno elimina las retenciones al momento de cosecha, el trigo ganaría US\$ 50 más.

Lo importante, para mejorar la situación del trigo es que, además de desregular el comercio, haya una sana competencia entre la molinería y la exportación, para dar un mensaje claro. Hoy el productor tiene una quita de 50 o 60 dólares por tonelada vendida, situación que desalienta cualquier inversión en el cereal.

Pero, al mismo tiempo, hay factores positivos a favor de la siembra de trigo que debemos considerar:

- La inclusión de trigo dentro de la rotación agrícola demostró ser una herramienta efectiva para el control de malezas. Permite, además, incrementar la disponibilidad de materia orgánica en los suelos contribuyendo a la mejora de la fertilidad física de los mismos, que será aprovechada por cultivos posteriores. En este sentido, el doble cultivo trigo-soja es la alternativa económico-financiera a explorar.

- Las claves serían elegir los mejores lotes para alcanzar altos rendimientos y con calidad comercial (gluten, proteína). Para ello, debemos analizar las prácticas con mayor retorno económico kg por \$ invertido.

El 2015 se estableció como año internacional del suelo y nuestra misión es la de proteger este recurso para las generaciones futuras. Es clave realizar las prácticas de cultivos que consuman agua evitando excesos, favorezcan la captura de carbono, mejoren la estructura y aumenten la fertilidad de los mismos. ●

Ing. Agr. Lucas Aggollia

Ing. Agr. Adrián de Andrés

(CIAL- Círculo de Ingenieros Agrónomos de Lobos)

· Servicio de siembra y cosecha

· Insumos

· Asesoramiento

· Alquiler y aparcería de campos

· Servicio de embolsado y extracción de grano

**R.M. AGROPECUARIA**  
S.R.L.

DE SERGIO RENZELLA  
Y RODOLFO MADDIO

Juan Bautista Alberdi 1460 - Lobos  
Tel. (02227) 421848 / 15536738 / 15554175  
rrmaddio@speedy.com.ar



# El Ateneo en acción

**Silvina Álvarez: abogada y miembro del Ateneo Juvenil de la Sociedad Rural de Lobos. Detalla las actividades desarrolladas durante 2014 y las próximas a llevar a cabo en 2015**

**¿Cómo llegaste a ser miembro del Ateneo Juvenil de la Sociedad Rural de Lobos?**

Fui convocada por Raúl Berrueta para la primera reunión de carácter informativa sobre la conformación de la agrupación, realizada en diciembre de 2013. Me atrajo el objetivo que poseen los ateneos, vinculado a la unión entre campo-ciudad y cómo se puede llevar a cabo por medio de distintas formas de integración.

**Para ser ateneísta, ¿es necesario estar vinculado a la actividad agropecuaria?**

No es necesario. De hecho, entre los más de veinte miembros del Ateneo de Lobos encontramos profesionales de distintas disciplinas como: profesores de educación física, diseñadores de indumentaria, trabajadores sociales, veterinarios, ingenieros agrónomos. También hay miembros sin carrera terciaria o universitaria. El único requisito para integrar los ateneos, es tener entre 17 y 35 años.

**¿Qué te motivó a formar parte de este tipo de organización?**

Cuando viví en Capital Federal iba a las villas a realizar asesorías jurídicas, acompañada por una monja perteneciente a la Congregación de Hermanas San Antonio de Padua. En 2009 realicé un viaje a Bolivia, por intermedio de esa congregación, en el que estuve veinte días trabajando en un hogar de niños huérfanos de hasta cinco años de edad.

Fuera en el lugar que viviese, siempre participé en instituciones que trabajan para ayudar a personas en situaciones de vulnerabilidad.

**¿Qué actividades realizó el Ateneo durante el año pasado?**

El primer paso que dimos en el 2014 fue para recaudar fondos con la rifa de una petisa, donada por Sebastián Zara (también miembro de la agrupación). Además, co-

menzamos a colaborar con AFyN en la cena mensual. Desde ese momento, concurren dos o más integrantes a servir las mesas en cada evento.

Para festejar el día de la primavera llevamos a los chicos de AFyN a pasar una jornada recreativa en la Laguna de Lobos, durante la cual almorzamos y jugamos. Fue una valiosa experiencia, tanto para los niños de AFyN como para nosotros, ya que nuestro primer trabajo en grupo estuvo rodeado de afecto y nos brindó la posibilidad de poder conocer las distintas realidades de los chicos.

Para Navidad, llevamos golosinas y compartimos una tarde con ellos en el hogar. Asimismo realizamos una campaña para juntar papel, diarios, revistas y cartón con el objetivo de colaborar con AFyN.

De igual forma, estuvimos brindando nuestra colaboración al merendero "Sonrisas del Mañana".

En agosto, participamos del Congreso de Ateneos Carbap de Santa Rosa, La Pampa, y en noviembre, del Congreso de Ateneos CRA en Salta. A este último asistieron más de 500 ateneístas y nos capacitamos en temas sobre liderazgo y sustentabilidad. Desde mi punto de vista, lo positivo fue valorar el trabajo en equipo, la resolución de problemáticas en grupo y poner el acento en una comunicación eficaz.

Organizamos dos peñas abiertas en el predio ferial de la Sociedad Rural de Lobos, a las que asistieron desinteresadamente artistas de la zona como Sandro Cepeda, Daniel Cucurulo, Dúo La Cifra de Roque Pérez, entre otros.

Además, colaboramos en la Expo Lobos 2014 ayudando en las entradas, cantina y la organización de un baile.

También organizamos una carrera de sortija y un baile en la localidad rural de Antonio Carboni, a beneficio de los Bomberos Voluntarios de esa comunidad. En el 2015 tenemos pensado volver a realizar estas actividades.

**¿Qué propuestas tienen para 2015?**

Hoy, con un año de experiencia, seguimos trabajando con el objetivo de romper las barreras campo-ciudad, logrando un sentimiento de pertenencia a nuestras entidades. Para ello avanzamos en distintos proyectos: armar charlas técnicas para los productores y trabajadores rurales, concurrir a escuelas para que los alumnos conozcan el ateneo y sumarlos al cambio.

En 2015 ya participamos de la reunión de delegados de ateneos en Bahía Blanca y del congreso CRA en Santa Fe. Tenemos planeado pintar la escuela N° 28 "La Anita" de Barrientos.

Entre los mayores logros de lo ocurrido en 2015, podemos mencionar nuestra participación en la puesta en marcha de Compromiso.

**¿Cómo hace un joven para acercarse al Ateneo?**

La convocatoria está abierta para todos los chicos que tengan entre 17 y 35 años, que les guste colaborar y trabajar en equipo. Para cualquier tipo de consultas, acercarse a la sede de la Sociedad Rural de Lobos, Las Heras 87, por facebook Ateneo Juvenil de Lobos, twitter @AJuvenilSRL y mail: ateneolobos@gmail.com ●



# Ramos generales

Hernán Hugo Mongiardini, “Purrete”,  
historia viviente del reconocido  
almacén de Barrientos



Dos viejos surtidores de combustible, unas mesas hechas con carretes y unos trozos de tallos de árboles como asientos forman parte de la entrada. Fachada con ladrillo a la vista, puertas de madera y en lo alto del portón, un cartel enlozado con el número 43. En el interior, todo se conserva a pesar de los años: piso de ladrillo, estanterías, vitrinas, mesas y bancos rústicos. La única incorporación “moderna” es una mesa de pool.

**¿En qué año su familia adquiere el almacén?**

Mi papá lo compró en 1956. En esa época era un almacén de ramos generales, que perduró hasta la década del 70. Había desde comestibles hasta alambres de púa, baterías Champion, pinturas Alba. En fin, de todo.

El primer dueño del almacén fue Etchenique, después pasó a ser de Barrientos, siguió O’Gorman y luego Maldonado, que fue el propietario anterior

a mi padre.

El año próximo cumplimos sesenta años como propietarios del almacén.

**¿Es Barrientos o paraje “El Arazá”?**

En los planos de catastro este lugar pertenece al paraje “El Arazá”, pero el nombre Barrientos (por uno de los viejos dueños del almacén) nunca se lo van a poder sacar, por una cuestión de reconocimiento.

**¿Su familia siempre vivió en esta zona?**

Sí, nosotros vivíamos a doce cuadras del local. Muchos de los que nos visitan me preguntan por qué no vendo las tres hectáreas y me voy. Pero pienso, ¿a dónde me voy a ir?, ¿para qué?

**El apodo “Purrete”, ¿cómo aparece?**

Desde chiquito, en los partidos de fútbol, me apodaron “Purrete”. En el colegio, en el club, todos los chicos nos llamábamos por los apodos:

Codino, Torcaza, Misto.

Un día, en la escuela, la maestra se enojó y dijo que terminaríamos con los sobrenombres. Al ratito, ella pidió que pase a dar la lección un compañero y lo llamó por el apodo “codino”. Al final, se equivocó (risas).

Con el tiempo, el almacén también incorporó mi pseudónimo y todos los visitantes lo reconocen. En realidad, el nombre original es Mongiardini Hermanos.

**¿La primaria la hizo en la Escuela N° 25?**

Así es, hice hasta sexto grado. Primero tuvimos de maestra a Juana Belardinelli hasta tercer o cuarto grado y después vino Nelly Pérez, hasta sexto.

**El club Alumni, emblema del lugar, tiene más de un siglo de vida.**

El club nació en 1914. Primero se hacían kermeses al aire libre y más tarde, se compraron las chapas y se armó el galpón.

Gané más de veinte y pico de copas jugando al fútbol. Había una cancha de once, en la que competíamos con los diferentes cuarteles. Se juntaban familias, llegaban muchos carros y sulkis.

En ese momento había equipos de primera y reserva en el club, lo que habla de una zona muy poblada.

**¿Cómo se fue transformando la vida social en la localidad?**

De a poco, los cambios y la evolución en la pro-

ducción fueron afectando la cantidad de habitantes. Antes, teníamos tambos grandes que demandaban mucha mano de obra (se realizaba todo el trabajo a mano). Al haber menos oferta de trabajo, el lugar fue sufriendo una pérdida importante de gente.

**Además del almacén, ¿qué otros comercios o fábricas hubieron en la zona?**

Tuvimos dos carnicerías y dos fábricas de queso. Además, un colectivo a Lobos. Una de las fábricas era de Burnhauser, la otra de Matheu.

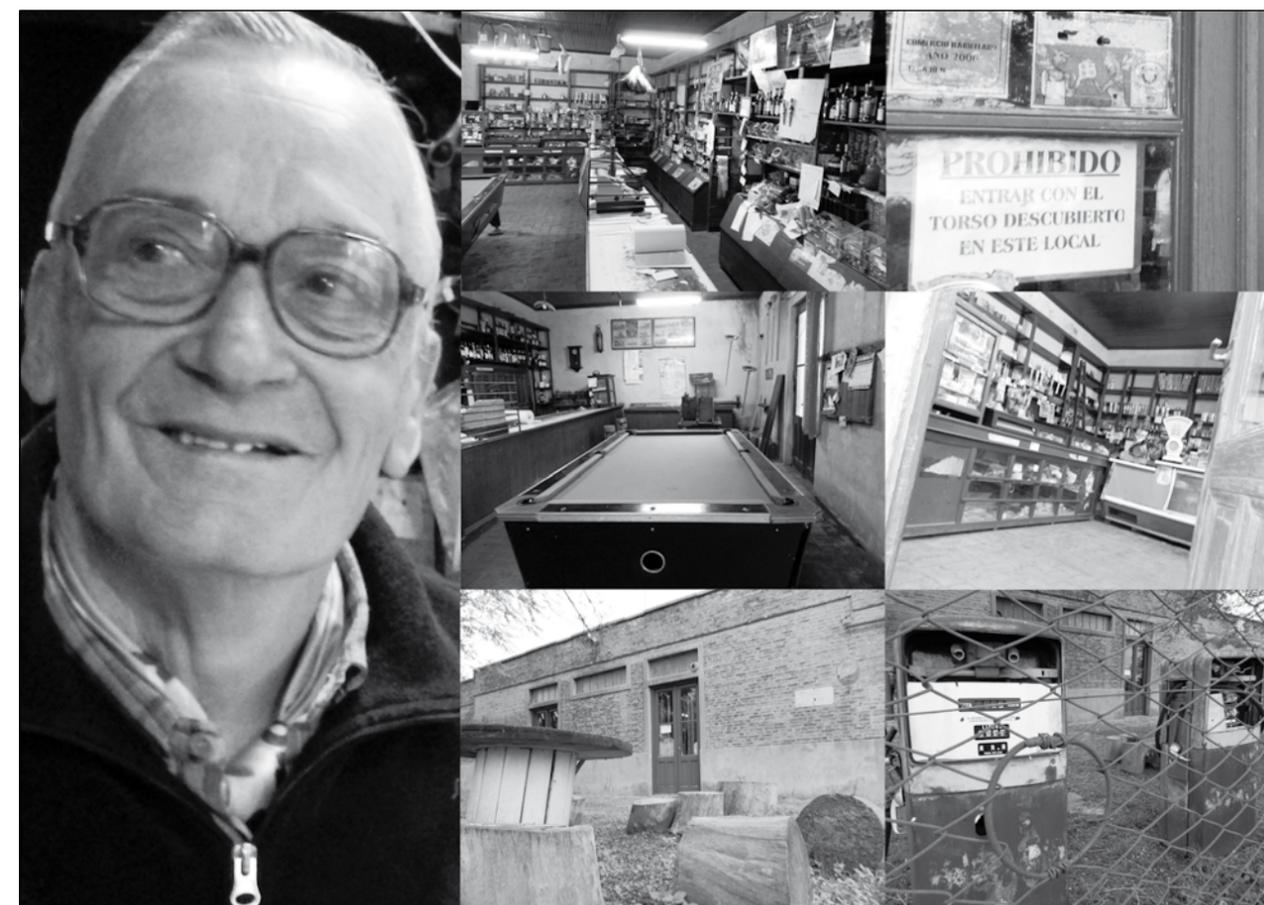
También llegamos a tener un peluquero que venía todos los fines de semana, mientras en la semana trabajaba en un banco en Buenos Aires.

**Con el tiempo, el establecimiento ha cambiado de público.**

Muchos jóvenes de Lobos vienen al almacén. Se sigue haciendo conocido de boca en boca. Tuve visitantes extranjeros, tanto de países limítrofes como europeos. Además, nos visitan turistas que vienen a la Laguna o a la Bahía y hacen cabalgatas.

A su vez, somos una zona dedicada al polo y en estos últimos diez años, bajó el comercio que había en esta actividad. Tuvimos algún comprador de caballos de polo que pasó por el almacén a tomar alguna bebida, pero no como antes.

En los meses de invierno se produce un estancamiento, por una cuestión climática y por el estado de los caminos. En cambio en el verano tenemos más movimiento. —●



# El compromiso en la participación

Entre el viernes 15 y el sábado 16 de mayo se realizó la edición 2015 del Congreso CRA en la ciudad de Santa Fe, bajo el lema Compromiso, Cambio, Reconstrucción y Futuro



El Congreso CRA 2015 tuvo una asistencia de más de 350 dirigentes agropecuarios, de los cuales 160 fueron ateneístas. Lobos dijo presente a través de Raúl Berrueta (miembro de la Comisión Directiva de la Sociedad Rural de Lobos y del Ateneo Juvenil de Lobos) y Sebastián Zara (miembro del Ateneo Juvenil de Lobos).

En el primer día del encuentro ruralista, las palabras de bienvenida estuvieron a cargo del Dr. Manuel Corral (Intendente de Santa Fe), el Med. Vet. Francisco Mayoraz (Presidente de la Confederación de Asociaciones Rurales de Santa Fe), el Dr. Rubén Ferrero (Presidente de CRA) y el Dr. Antonio Juan Bonfatti (Gobernador de Santa Fe). El primer orador fue Monseñor José María Arancedo, Arzobispo Metropolitano de Santa Fe.

Luego del coffee break, Atilio Penna, consultor especializado en diseño organizacional y entrenamiento de CEOs, disertó sobre gestión empresarial dentro del sector agropecuario. Continuaron exponiendo Cecilia Velea y Fabio Quetglas sobre pobreza, educación, sociedad y territorio.

Alrededor de las 15 hs. llegó el turno de Hugo Alconada Mon, periodista y prosecretario del diario La Nación, y de Matías Longoni, periodista agropecuario, quienes debatieron sobre el periodismo de investigación en Argentina. Más tarde, Alejandro Katz, reconocido ensayista y



editor, disertó sobre democracia, desarrollo y el posible futuro en común.

Para cerrar la jornada Jorge Giacobbe, consultor político, presentó sus últimas mediciones electorales.

La disertación que dio inicio al día sábado estuvo a cargo del Dr. Miguel Piedecabras, miembro del Consejo de la Magistratura y el Dr. Pablo Lanusse, ex fiscal federal. Luego, el periodista Alfredo Leuco expuso sobre el país que se va y el país que se viene.

Por la tarde, Daniel Sabsay, abogado constitucionalista, reflexionó acerca de la calidad de las instituciones argentinas.

El cierre del Congreso CRA 2015 estuvo a cargo del presidente de la entidad, Dr. Rubén

Ferrero, quien expresó “la participación es la herramienta a través de la cual se construye la democracia real, una democracia moderna, una democracia de consensos, una democracia que de una vez y para siempre archive la dicotomía amigo-enemigo. Ni debe haber amigos dentro del poder ni enemigos fuera de él. Debe haber dirigentes dotados de gran vocación de servicio, de talento y sensibilidad, abiertos y receptivos cuyo único compromiso sea para con la República y sus ciudadanos. La participación comprometida es la herramienta para el cambio y la reconstrucción”. —●

Fotografías: gentileza Diego Abdo, Jefe de prensa y comunicación de CRA

## BIROCCIO FORRAJES

Venta de forrajes en general  
Pasto - Pollos bebés - Cloro  
Artículos para pileta

Loyola 336 - Lobos  
Tel.: (02227) 422738 / 15 531494  
gabrielbiroccio24@hotmail.com

## VETERINARIA “EL FORTIN”

DEPARTAMENTO PEQUEÑOS ANIMALES  
Clínica | Cirugía | Radiología | Ortopedia | Análisis Clínicos

Dr. Joaquín Ortiz [Cel: (02227) 15500124]  
Dr. Roberto Turdó [Cel: (02227) 15612468]

Urgencias Veterinarias  
veterinariaelfortinlobos@hotmail.com



Rivadavia y Rauch | Lobos | Tel: (02227) 421366

Comparación de plataformas agropecuarias del PRO, de la UCR y del Frente Renovador (\*)

	PRO	UCR (E. Sanz)	Frente Renovador
Referentes agropecuarios	Alfredo de Ángeli, Carlos Reutemann, Pablo Torello, Cornelia Schmidt Liermann, Jorge Srodek, Andrés Domínguez, Guillermo Bernaudo.	Eduardo Manciana.	Carlos Garetto, Eduardo Buzzi, Felipe Solá, Gilberto Alegre.
Restricciones a las exportaciones agropecuarias	Eliminación de los ROE y derogación de toda la normativa dictada al respecto desde 2006 a la fecha. Eliminación de la Ucesci.		Eliminación del sistema ROE, cupos y todo tipo de restricciones a las exportaciones de productos agropecuarios.
Trigo Cebada	Eliminación del 100% del derecho de exportación de trigo en diciembre de 2015.	Eliminación del 100% del derecho de exportación de trigo.	Eliminación del 100% del derecho de exportación de trigo en diciembre de 2015.
Maíz / Girasol	Eliminación del 100% del derecho de exportación.	Reducción del derecho de exportación en maíz.	Eliminación del 50% del derecho de exportación.
Soja	Reducción paulatina del derecho de exportación a razón de 5% por año.		Para pequeños productores: utilización de parte de lo abonado por derechos de exportación de soja para deducción de impuestos nacionales o aportes previsionales.
Carnes	Eliminación del 100% del derecho de exportación.	Eliminación de todos los obstáculos para exportar carnes.	
Economías regionales	Eliminación del 100% del derecho de exportación de los productos de las economías regionales.	Eliminación del 100% del derecho de exportación de los productos de las economías regionales.	Eliminación del 100% del derecho de exportación de los productos de las economías regionales.
Financiación			Créditos oficiales para el sector a valor producto para capital de trabajo, incorporación de tecnología y bienes de capital (granos, hacienda o leche). Créditos para retención de vientres (a valor carne).
Política tributaria	Eliminar la aplicación del impuesto a las ganancias a lo que se denomina "resultado por tenencia". Permitir la utilización de los saldos a favor de IVA sin restricciones por parte del contribuyente. Amortización acelerada de inversiones (maquinaria agrícola, galpones, alambrados, fábricas, pasturas, genética bovina, sanidad, etc.). Eliminación de las reglamentaciones y regímenes de información que impliquen superposiciones, dobles obligaciones de entrega de información o trámites innecesarios o excesivos para el control fiscal, aduanero y sanitario.		Beneficios fiscales a los productores que comercialicen novillos pesados (más de 440 kg).

(\*) Publicado en Revista CREA, Nº 414 - Abril de 2015

www.absargentina.com.ar

Pioneros en mejoramiento genético animal  
para ayudar a alimentar el mundo



A. Castellanos 1169  
S3080ASQ Esperanza  
Santa Fe, Argentina  
Tel. 03496-428990  
www.absglobal.com

s e r v i c i o  
c i e n c i a  
é x i t o



**PETRAGLIA AUTOMOTORES S.A.**

Moreno y Dorsi - Lobos  
Tel.: (02227) 421208 / 432295 L.R.  
ventas@petragliasa.com.ar  
Facebook: Petraglia Automotores S.A.



**PETRAGLIA S.A.**

Perón Nº 125 - Lobos  
Tel.: (02227) 421208 / 432295 L.R.  
fiat@petragliasa.com.ar



**S Y S MAQUINARIAS S. A.**

TRACTORES: PAUNY - DEUTZ  
MASSEY FERGUSON - HANOMAG  
MAQUINARIA: MAINERO Y GHERARDI

Ruta 205 Km 98,500 - Lobos - Tel. (02227) 422072 / 15 610657  
Email: sysmaquinarias@yahoo.com.ar

Productos Lácteos

**Marimyl**



LACTEOS MARIMYL de Miguel A. Triviño  
Arévalo y 241 Emp. Lobos, Buenos Aires, Argentina  
e-mail: lacteosmarimil@hotmail.com • Tel. (02227) 432470

**MARTÍN ALMADA**

Trabajos de alambrados en gral.  
Tejidos olímpicos  
Feed-lot • Mangas • Corrales

RIVADAVIA 372 - LOBOS  
Cel. (02227) 15 532893  
Tel. (02227) 423753

# Con el mejor alambre

**Martín Almada**  
Alambrador y vacunador.  
Obtuvo el segundo puesto  
en el décimo Campeonato  
Nacional de Alambradores,  
realizado en el marco  
de ExpoAgro 2015

¿Cómo fueron tus comienzos en el oficio?

Mi familia vivió toda la vida en el campo. Desde chico realicé trabajos de reparaciones y después, por una cuestión de oportunidades, lo tomé como un oficio.

¿Es una actividad difícil?

Todavía sigue siendo un trabajo artesanal, duro, de muchas horas de dedicación y mano de obra especializada. Supongo que como cualquier trabajo en el campo, hay que tener vocación para hacerlo.

Tenés otro trabajo vinculado al campo.

Sí, soy vacunador del Ente Sanitario que funciona en la Sociedad Rural de Lobos. Combino las dos

actividades. Los meses que no estoy vacunando, que en total al año son ocho meses, me dedico a realizar alambrados.

**Hace poco tiempo obtuviste un premio...**

Logré el segundo puesto en el décimo Campeonato Nacional de Alambradores. Este concurso se desarrolla todos los años, en el marco de ExpoAgro, y cuenta con el auspicio del Grupo Acindar. La empresa brinda todos los materiales para realizar el alambrado del campeonato, con el objetivo de que se difunda la utilización de postes, varillas, esquineros y alambres de acero. La idea es vender este tipo de material, ya que la madera escasea y la que hay no es de buena calidad. No mejora ni abarata los costos, sino que es una opción que agiliza el trabajo. Para nosotros fue una contra trabajar con acero, porque estamos acostumbrados a la madera.

En el concurso participamos 82 parejas, cada una conformada por un alambrador y un peón. La prueba consistió en armar diez metros de alambrado, en treinta y cinco minutos. Si no terminabas en ese tiempo, quedabas automáticamente eliminado.

Como dije, los organizadores te daban los materiales y las herramientas, con una salvedad: te limitaban el uso de algunas herramientas. Por ejemplo, nosotros habitualmente usamos un desovillador de hilo, para que no se enrede el alambre. En el concurso no dejaban usarlo. Entonces, hubo que trabajar con mucha cautela, para que el alambre no se enredara

impidiendo hacer el trabajo. Pero con la experiencia diaria sabíamos que si no surgía ningún inconveniente, lo íbamos a poder realizar.

Algunos de los puntos que evaluaron fueron: tiempo, prolijidad, forma de hacerlo, resistencia, tensión del alambre. Hubo un sorteo de cinco parejas por vuelta, con cinco tiradas de alambre.

Competimos con personas de diferentes edades, aunque los jóvenes tuvieron un mejor rendimiento. De hecho, los chicos que ganaron (de la localidad de Toay, La Pampa), corrían en la línea. Sacaban los mismos puntos que las personas mayores, pero con una diferencia de 5 a 10 minutos. Los ganadores del tercer puesto son de General Guido, provincia de Buenos Aires.

En cada ronda sólo clasificaban el primero y el segundo. Fueron tres días de competencia. Las clasificaciones fueron el viernes, las semifinales se realizaron el sábado por la tarde y la final, el domingo.

¿Volverías a competir?

Gracias a la posibilidad de poder participar, me di cuenta que hay personas que entrenan para el concurso. Fui invitado en varias oportunidades, pero como la campaña de vacunación comenzaba los primeros días de marzo y se superponía con ExpoAgro, nunca había podido asistir. Este año, la campaña de vacunación comenzó a mediados de marzo y me dio la posibilidad de concursar. Fue una linda experiencia, que espero poder repetir el año próximo. ●

“Todavía sigue siendo un trabajo artesanal, duro, de muchas horas de dedicación y mano de obra especializada. Supongo que como cualquier trabajo en el campo, hay que tener vocación para hacerlo.”

# Cuando todos persiguen los mismos objetivos

Gabriel Biroccio y Norberto Moscoloni, Tesorero y Vocal, respectivamente, de la Cooperadora del Hospital Zonal General de Agudos de Lobos. Los esfuerzos destinados a cumplir una gran meta: tener la terapia intensiva

¿Cuál es el objetivo principal que persigue la Cooperadora en estos días?

**Gabriel Biroccio** - En la actualidad estamos completamente abocados a la construcción de la sala de terapia intensiva. El domingo 17 de mayo realizamos una Maratón Solidaria y el resultado fue más exitoso del que esperábamos. Sin dudas, la ayuda que recibimos fue una caricia para nosotros. Teníamos cierto miedo, ya que las ambiciones eran llegar a una suma de cuatrocientos mil pesos. No sólo logramos juntar ese monto, sino que lo superamos. Estamos agradecidos con todos los particulares, empresas y organizaciones que nos ayudaron. Además, quisiéramos destacar que gracias a la gestión de la Sociedad Rural de Lobos, conseguimos donaciones de los productores y el próximo 25 de junio se realizará un remate a beneficio de la terapia.

**Norberto Moscoloni** - Ahora empieza el trabajo nuestro: contratar la empresa, controlar que se realice el trabajo, que se cumplan con los tiempos y las formas y que se disponga del material. Para lo cual vamos a hacer un contrato, ya que queremos quedar cubiertos ante cualquier tipo de inconveniente que pudiese surgir.

¿Cómo nació la idea de una maratón solidaria?

**GB** - La idea fue presentada por Norberto. Primero la trabajamos y luego nos empezó a motivar. Así que fuimos a conversar con Carlitos Jáuregui, quien estuvo de acuerdo y con Carmelo Cinnadaio, que dijo sí automáticamente. Nos prendimos, lo empezamos a promocionar y entendimos que era una movida grande. El domingo fuimos a buscar las urnas, llegamos a Zapiola y no la podíamos encontrar. Terminamos en una fiesta familiar, tomando café, comiendo torta y pasando la urna para recaudar fondos.



¿Ya cuentan con el equipamiento para la sala de terapia?

**NM** - El Ministerio de Salud de la Provincia de Buenos Aires se comprometió a donarnos el equipamiento y otorgar los nombramientos. Ya nos avisó que tiene el 40% del equipamiento comprado, el único requisito que nos exigen es tener construida la terapia. Hay una premura por parte del ministerio para inaugurar la sala, por cuestiones lógicas de la época.

¿Tienen una idea de tiempos?

**NM** - Los tiempos los marca la finalización de la obra. Creemos que para mediados de agosto vamos a tener terminada la terapia.

Además de este proyecto importantísimo para la ciudad, ¿qué otro rol cumple la cooperadora?

**GB** - Estamos pagando semanalmente las guardias pediátricas. Además, el mantenimiento de toda la estructura edilicia. Ya tenemos reparada íntegramente una máquina lavadora que hace años se utiliza en el Hospital, sólo nos falta la parte eléctrica para conectarla. También se está arreglando el motor de una ambulancia, para

integrarla a los vehículos del nosocomio.

Con dinero que sobre de la Maratón Solidaria, tenemos pensado cerrar los pasillos entre las distintas dependencias del Hospital. Lo veníamos haciendo, aunque todavía nos falta. El proyecto es que los pasillos queden cerrados, para que el traslado de los pacientes entre las salas sea mejor.

Las organizaciones sin fines de lucro están supliendo un rol que el estado no siempre brinda. Mientras tanto, las comunidades son quienes colaboran...

**GB** - Es una realidad indiscutible, pero sabemos que si no lo hacemos nosotros, no vamos a tener la sala de terapia intensiva. En Lobos, contar con otra terapia es una necesidad prioritaria.

Por último, queremos manifestar nuestra felicidad por el apoyo recibido y agradecer por todas las donaciones. Además, y a medida que continúen llegando ayudas (como viene sucediendo día tras día), iremos actualizando e informando por los medios la cifra recaudada. Consideramos que es la manera más seria de responder al pueblo por tanta colaboración desinteresada. ●



Miembros de la Cooperadora en acción. Norberto Moscoloni (Vocal), Gabriel Biroccio (Tesorero) e Iván Coppari (Presidente).

**TRANSPORTES  
MARCIANESI  
LOBOS**

**HACIENDA - CEREALES**  
TEL. 02227 421427 / 422999  
CEL. 15 552361

**DULCE DE LECHE Y QUESOS**

**LOS MORITANES**

Elaborados por Julio César Álvarez  
CAMINO REAL LAS CHACRAS  
LOBOS - PCIA. DE BUENOS AIRES  
Tel.: 02227- 423689  
E-mail: losmoritanesdulce@yahoo.com.ar

# Reorganizar el jardín: las oportunidades del invierno

Aprovechando el reposo invernal de las plantas, es momento para realizar trasplantes de árboles y arbustos y divisiones de matas en herbáceas perennes, lo que nos permitirá recrear un nuevo jardín.

Mi recomendación principal es poder **analizar la función** que deberá cumplir el jardín o el sector que deseamos cambiar, en base a las necesidades que cada uno tenga. Diagramar los cambios y escribirlos o dibujarlos previamente al trasplante es lo ideal, para no equivocarse y maximizar los recursos del trabajo.

## Consejos para problemas frecuentes

Enumeraré algunos problemas comunes para solucionar que aparecen en los jardines y el invierno nos proporciona la oportunidad de transformación a bajo costo, usando lo que tenemos.

- Falta de crecimiento del césped debajo de la copa de un árbol, cerca de una pared que mira al sur o por proyección de sombra de una edificación.



**Solución:** demarcar formalmente dicho camino con durmientes enterrados, espaciados con césped entre medio.

- Disimular u ocultar visuales indeseables o separarnos de los vecinos.

**Solución:** se proyectará la plantación de arbustos perennes, con un previo análisis de la magnitud a la que llegará de adulto, para que

**Solución:** el uso de cubresuelos o tapizantes de sombra tales como los *Ophiopogon japonicus* Pasto inglés, *Plectranthus veherii* Dólar negro, *Lamium* sp, *Hedera helix* Hiedra inglesa, *Salvia procurrens*, para reemplazar el escaso césped que crece. Estos cubresuelos tienen la ventaja que no se cortan con la frecuencia del césped, por lo que, además, nos proporciona un plus de menor manutención.

- Superficie de un camino que se consolidó espontáneamente, conectando dos sectores del jardín y que el alto tránsito peatonal hizo que el césped se pele.

no crezca demasiado. También, pueden usarse arbolitos que con la copa nos separe visualmente del elemento a esconder u otros elementos no vegetales, por ejemplo empalizadas de madera o de cañas como cerco en medianeras.

- Transformar el jardín en uno más sostenible y natural, con la ausencia de agroquímicos para el control de plagas, enfermedades y malezas, escaso riego artificial, disminución de las especies foráneas invasoras para dar lugar a las nativas de crecimiento espontáneo, manejo adecuado del suelo sin realizar rellenos adaptándonos al suelo existente y reducción al mínimo del mantenimiento general, es una tendencia a nivel mundial de manejo sustentable.

**Solución:** incorporar especies que se adapten a los suelos existentes y al régimen hídrico natural y que necesiten poca poda. Se pueden trasplantar en esta época, en terrón. Por ejemplo, en la zona de la provincia de Buenos Aires, trabajar con gramíneas nativas como *Nasella tenuissima*, *Setaria poiretiana* Pasto palmera, Pasto colorado, *Bothriochloa laguroides* Pasto silvestre, *Melica macra*, cortaderas, herbáceas como *Solidago chilensis* Vara dorada, *Verbena bonaerensis*, Carqueja, *Asclepias*, cubresuelos como la *Salvia procurrens*, *Zephyranthes candida* Azucena de río para sectores inundables, arbustos apoyantes como *Calliandra parvifolia* Plumerillo, árboles tales como el Espinillo, Nogal criollo, *Acacia visco*, *Bahuinia forficata* Pezuña de vaca, entre otros.

## Recursos de diseño

El nuevo diseño puede concretarse teniendo en cuenta recursos que enriquecen el proyecto del paisaje.



1 • Pensar la estructura del jardín con plantas que mantengan todo el año sus hojas -especies perennes- en un 70% y un 30% de especies caducas, para que se conserve bien armado a lo largo del año.

2 • Enmarcar la entrada de la casa -acceso principal- con especies arbóreas perennes, para que todo el año esté impecable y que contrasten cromáticamente. También, se puede utilizar el color de la casa para usarlo de fondo y jugar con los colores por delante y crear un efecto.

3 • Incorporar el entorno al jardín, para extender las visuales a nivel suelo o para hacer propias las copas de los arboles vecinos. —●

Eugenia Anaya · Paisajista  
www.eugeniaanaya.com.ar

# Blanco y negro

Fuimos toda la familia de vacaciones a Villa Gesell. En ese viaje tuvimos el pico de unión familiar, intuyo que se debió a que mis padres estaban en un momento de enamoramiento.

Durante la estadía comimos todas las noches en un lugar distinto. “La jirafa azul” es el que más recuerdo, por el nombre, porque parecía un quirófano gigante y por los muebles de caño y fórmica con abundante rojo. Los demás eran restaurantes normales de la costa argentina, clásicos. Después íbamos a pasear por el centro, a los jueguitos, a tomar un helado a la feria artesanal, que era el lugar donde más a gusto me sentía, entre hilo sisal y mostacillas se expandía mi imaginación.

Una de esas noches tuvimos que agarrar el Regatta gris, porque íbamos más lejos. No entendía muy bien a dónde nos dirigíamos. Llegamos a una casa con parque o jardín. Un chalet blanco heredado de los ochenta. Hacía un poco de frío.

Nos invitó a esa casa un colega de mi papá. En algún momento, tomando un café frente a alguna oficina judicial de La Plata, cayeron en la cuenta que iban, en la misma quincena, al mismo balneario. Se entusiasmaron con la coincidencia y pactaron un encuentro que, como hombres de palabra, cumplieron.

Ni bien llegamos ya se podía notar que todo tenía un tinte creativo, por decirlo de alguna manera, de cierta calidez, de cierta intensidad.

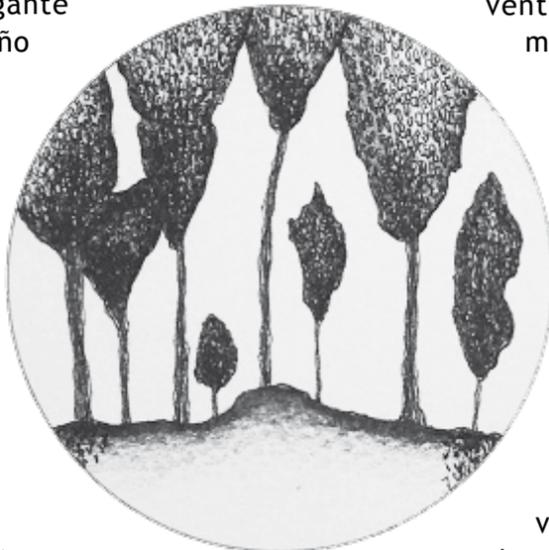
La esposa del tipo estaba en otra, hoy diríamos que estaba drogada, pero en ese momento yo no tenía la posibilidad de imaginarme tal cosa y tampoco creo que haya sido así. La mujer era una bohemia.

Como siempre que llegaba a un lugar nuevo, lo escaneaba con la vista sin decir una palabra, lo cual hacía que la gente me viera como una nena introvertida, sumado a que mis hermanos eran más chicos y cada vez tenía menos cosas que compartir, ellos sólo querían jugar y yo estaba interesada en todo.

La señora me vio y se ve que le parecí cómplice, o algo así, porque me dijo “vení” y me llevó a una habitación demasiado ventilada, donde sonaba una música instrumental parecida a sonidos que quizás había escuchado en alguna película. Después supe que era jazz. La iluminación era tenue. Las ventanas estaban abiertas y una brisa movía las cortinas livianas y creí que había ingresado en otra dimensión. Escuchaba desde afuera la voz de mi papá y su compañero conversando, pero estaba a años luz de ellos.

La señora sonreía todo el tiempo y tarareaba la música, estaba encantada en su rol de bohemia.

Me invitó a sentarme en una banqueta alta, al lado de un tablero junto a una lámpara que lo iluminaba. Trajo unos papeles y los dispersó para que los mire, todo mi campo visual estaba sobre ellos. Me confesó que los hacía ella, yo no entendía qué querían decir pero me hacían acordar a cosas que conocía. Pueden haber sido grabados o tinta china, porque eran blanco y negro, como ella.



Ana Inés López

Ilustración: Agustina López

## Actividades y servicios de la Sociedad Rural de Lobos

### Actividades institucionales

- Realización de campañas de vacunación contra aftosa y brucelosis bovina
- Participación en la Agencia de Desarrollo Local
- Participación en la Comisión de Lucha contra las plagas

### Servicios

- Balanza para camiones
- Balanza para hacienda
- Alquiler de instalaciones
- Alquiler de salón de fiestas
- Trámite de marcas y señales
- Medicina prepaga
- Agente de percepción / Impuesto de sellos
- Servicios contables: liquidación de sueldo y cargas sociales
- Servicio de casillero

### Acción social

- Becas estudiantiles
- Donaciones y colaboraciones a organizaciones sociales

### Acción gremial

- Participación en CARBAP
- Participación en CRA

Las Heras 87 - Lobos - Buenos Aires - Argentina - Tel. 0800-333-2896  
 sociedadrurallobos@sociedadrurallobos.com.ar  
 www.sociedadrurallobos.com.ar



# LOBOS TOUR

Viajes - Excursiones - Turismo

RESERVAS (02227) 432785 / 15-440428

Horario de atención de reservas:

Lunes a viernes: de 6 a 22 hs.

Sábados: de 8 a 18 hs. - Domingos: de 13 a 22 hs.

Servicio habilitado por la Secretaría de Transporte - Habilitación Nacional N°6153

## HORARIOS

LOBOS	CAPITAL
Terminal de Ómnibus	Plaza Congreso (Av. Rivadavia y Montevideo)
LUNES A VIERNES	
06:00	16:30
08:00	18:30
10:00	19:30
	20:30 (*)
SÁBADOS	
08:00	10:30
14:00	16:30
DOMINGOS	
16:00	18:30
21:00	
22:00	(*) Únicamente los viernes

Plan de Ahorro Previo John Deere,  
**UNA INVERSIÓN  
CON FUERZA PROPIA.**



Plan de Ahorro Previo John Deere es una gran herramienta financiera porque le permite resguardar sus ahorros, sin gastos de suscripción y adjudicación ni costos por transferencia o cambio de modelo.

- 100% de capitalización a valor de mercado
- 5 años de financiación
- 0% de interés

Adquiera su Plan de Ahorro Previo en nuestro concesionario:



**Gangoni Hnos. S.A.**

Pte. Juan D. Perón y Acc. Ruta 41  
Lobos - Buenos Aires  
Tel. 02227 - 431444/45 - 431777/78  
Cel. 02227 - 15627709/15613522  
E-mail: ventas@gangoni.com.ar  
www.gangoni.com.ar

# DISTRIBUIDORA HJ

De Jorge Harguindeguy

Distribuidor mayorista y minorista del rubro Eléctrico e Iluminación

**PYME NACIÓN**  
12 CUOTAS SIN INTERÉS  
Todos los días

**FERTIL**  
6 CUOTAS SIN INTERÉS  
+ 10% DESCUENTO  
Solo los martes

**VISA PROVINCIA**  
12 CUOTAS SIN INTERÉS  
+ 15% DESCUENTO  
Todos los días

SEGUI AHORRANDO,  
SIEMPRE CON LAS  
MEJORES MARCAS Y  
LA MEJOR ATENCIÓN...

**12**  
CUOTAS  
SIN INTERÉS  
Jueves, Viernes,  
Sábados y Domingos

**AHORA 12**



Regístrate en nuestra web [www.distribuidorahj.com.ar](http://www.distribuidorahj.com.ar), y podrás realizar pedidos, consultas y ver todas nuestras ofertas!

LOS QUE SABEN  
ELIGEN A LOS QUE SABEN.

Cada vez hay más grandes compañías que confían en New Holland. La calidad, tecnología y performance que ofrecen nuestros productos están en los campos de cada uno de nuestros clientes.

 /NewHollandArg  @NewHollandArg [www.newholland.com.ar](http://www.newholland.com.ar)



CADA VEZ HAY MÁS

SEGUINOS  AGROPACK INSUMOS SRL



ACOPIO | COMERCIALIZACION DE GRANDS | INSUMOS Y SEMILLAS | AGROQUÍMICOS | ASESORAMIENTO TÉCNICO COMERCIAL

**syngenta**

DISTRIBUIDOR OFICIAL

[www.agopack.com.ar](http://www.agopack.com.ar)

**AGROPACK**  
10 años

Tandil  
Colectora L. M. Macaya 405  
54 (0249) 443 4515

Lobos  
Ruta 205, km 101  
54 (02227) 1561 1794

Laprida  
Av. Pereyra y Vías Ferrocarril  
54 (0249) 154 674479

Trenque Lauquen  
Ruta 5 Km 451  
54 (02392) 1561 1763

Pellegrini  
Malvinas Argentinas s/n  
54 (02392) 1557 9462