

COMPROMISO

Publicación de la Sociedad Rural de Lobos - N°13 - Abril de 2017

Ni princesas indefensas, ni héroes fuertes

Entrevista a Fabiana Túñez, quien preside el Consejo Nacional de las Mujeres, organismo rector de las políticas públicas para la igualdad de género y la prevención, asistencia y erradicación de la violencia contra las mujeres





40
AÑOS DE
TRAYECTORIA


COMPAÑIA

+90
SUCURSALES
COMERCIALES

34
PLANTAS
DE ACOPIO

**Juntos
podemos+**

Sumá tu aporte a la educación
y al futuro junto a Compañía
y la Sociedad Rural de Lobos.

WWW.COMPAÑIA.COM.AR 
0800 - 888 - 22472 
COMPANIAOK 



La Ganadera de Lobos S.R.L.
CONSIGNATARIOS DE HACIENDA
de Marcelo y Alberto Roncoli

Consignaciones al Mercado de Liniers
Ventas directas y particulares
Remates FERIA
Filmaciones para remates TV

25 de mayo 51 - Tel: 02227-423-669
Marcelo Roncoli: 1555-2793 / Alberto Roncoli: 1555-2925

 **Ceres Tolvas**
TRABAJANDO JUNTOS

PASTURAS



Consulte por asesoramiento técnico
a cargo de los mejores especialistas
del agro, comprometidos en
brindar soluciones.

LÍNEA EN U\$S A COSECHA
LÍNEA EN PESOS A MEDIDA
TARJETAS RURALES

DISTRIBUIDOR OFICIAL 

 **Ceres Tolvas**
TRABAJANDO JUNTOS



www.cerestolvas.com.ar

 **Agronomía
LOBOS**

Ruta 41 km 174 | +54 2227 423058 / 421175 | agrolobos@cerestolvas.com.ar

4

Ni princesas indefensas, ni héroes fuertes



Entrevista a Fabiana Túñez, quien preside el Consejo Nacional de las Mujeres, organismo rector de las políticas públicas para la igualdad de género y la prevención, asistencia y erradicación de la violencia contra las mujeres.

10

El cambio, una razón de ser permanente en la función pública



Pablo Hasper, abogado, militante radical de extrema trayectoria actual Secretario de Desarrollo y Promoción Social del Municipio de Lobos. También desempeña de forma interina el cargo.

14

Perspectivas de la ganadería

Desde el 2016, un año que pudimos considerar como "de transición" entre políticas de intervención y cierre de exportaciones y las actuales que apuntan al libre mercado y al registro de mercados internacionales. El cambio, significativo, generó expectativas en la producción que decidió renovar hembras jóvenes (steweras y aequilinas) y comenzar un proceso moderado de retorno a las vacas e incremento gradual del peso de faja.

En febrero, comenzó a inicio de un proceso de vacas que más tarde tanto a la venta para la faena como directa a la faena tueros, un efecto claro en la caída del costo de reposición, bajando el valor de la inversión respecto del precio del ganado, con independencia del valor del faja de carne.

La tendencia indica que el stock sigue de crecimiento durante este año y dentro de un período de 12 meses se prevé un crecimiento de oferta de carne y de la oferta de leche.



Diferencia entre producción neta y oferta por faena en cabezas

Año	Producción neta	Oferta por faena
2006	17.000.000	17.000.000
2007	16.000.000	16.000.000
2008	15.000.000	15.000.000
2009	14.000.000	14.000.000
2010	13.000.000	13.000.000
2011	12.000.000	12.000.000
2012	11.000.000	11.000.000
2013	10.000.000	10.000.000
2014	11.000.000	11.000.000
2015	12.000.000	12.000.000
2016	13.000.000	13.000.000
2017	14.000.000	14.000.000
2018	15.000.000	15.000.000
2019	16.000.000	16.000.000
2020	17.000.000	17.000.000

16

El mercado lácteo debe ser transparente



Andrés Egli, vocal titular de la Sociedad Rural de Lobos.

20

Nuevas formas de generar energía



María Rosa Murmis Cucullu es científica de licenciatura en economía en Canadá y luego realizó un máster en energía y recursos naturales en Estados Unidos. En la actualidad trabaja en el área de la energía del Ministerio de Agricultura, desarrollando un programa que promueve el uso de energías renovables en la biomasa.

24

La ruta del trigo

Puntos a tener en cuenta a la hora de defender la cosecha

Cosechar es un momento crítico para todo productor: meses de trabajo, inversión, espera, oportunidad y esperanza, terminan al momento de la cosecha, cuando por fin ven materializada su labor.

Una buena cosecha significa un momento de tranquilidad y tranquilidad llega a un buen resultado. Pero que para cuando hay otros factores, como el productor que pueden poner en riesgo su producto. (Hemos a ver cuáles son esos puntos claves para tener éxito al momento de defender la cosecha).

El trigo, como muchos cereales y oleaginosos, tiene bases y normas de comercialización que conviene tener a mano para analizar los puntos críticos a la hora de negociar con los molinos o exportadores internacionales.

Sabemos que la prima diferenciada tiene un carácter residual ya sea por faja extra, sueldo de grano o por la proporción de tiempo. El tema es cómo defenderlo.

Qué dice la norma (ver cuadro)



28

Se viene la Segunda Chocleada Solidaria

El mencionado evento solidario que tuvo una jornada exitosa en 2016 se realizará este año. Esta vez será la firma solidaria de la Sociedad Rural de Lobos, junto al Abasco Juvenil.

La segunda quincena de mayo es la fecha elegida para realizar la Chocleada Solidaria. El día 9 de mayo, para cada muestra de trigo se eligió una muestra, una muestra de calle Santamaría y colectora de la Ruta Provincial N° 41.



30

La importancia de la inserción de jóvenes en el empleo

Mariana Lemos, responsable de la Oficina de Empleo dependiente de la Secretaría de Desarrollo y Promoción Social del Municipio de Lobos, brindó detalles de los programas de inserción laboral y Construir Empleo.

Comentarios de qué trata los dos programas de inserción laboral: Uno es de pasantías y en el otro se genera una relación de dependencia. La dependencia del primer programa es para el trabajador, mientras que la del segundo es para el empleador. En el primer programa, el trabajador recibe un sueldo y el empleador recibe un subsidio. En el segundo programa, el trabajador recibe un sueldo y el empleador recibe un subsidio.



COMPROMISO

Publicación de la Sociedad Rural de Lobos
N°13 - Abril de 2017

Staff

Director: Luciano Arata
Producción y coordinación: Subcomisión Editorial de Sociedad Rural de Lobos. Integrantes: Raúl Berrueta / Román Castro / Rodolfo Maddio / Adalberto Mársico
Diseño y producción periodística: ceyzeta
Foto de tapa: Ligia Riscino. Modelo: Rosaura Jorge. Arte: Catalina Tagliafico
Ilustración: Niko Battista
Columnistas invitados: Víctor Tonelli / Romina Espósito
Agradecimientos: Fabiana Túñez / José Luis San Román / Silvana Gravaglia / Pablo Hasper / Andrés Egli / María Rosa Murmis Cucullu / Mariana Lemos

Publicación independiente de distribución gratuita. Las opiniones vertidas por columnistas no reflejan necesariamente el punto de vista de la revista. Los servicios y productos que se ofrecen son de exclusiva responsabilidad de los anunciantes. No son remunerados los columnistas de esta publicación. Prohibida la reproducción total o parcial de las notas sin autorización por escrito. Registro de la propiedad intelectual en trámite.

Sociedad Rural de Lobos
 Las Heras 87 - Lobos - Buenos Aires - Argentina / Tel. 0800-333-2896
 sociedadrurallobos@sociedadrurallobos.com.ar / www.sociedadrurallobos.com.ar



ATENEJO JUVENIL SOCIEDAD RURAL DE LOBOS

SOCIEDAD RURAL DE LOBOS
 Pcia. de Buenos Aires

Una institución trabajando desde el campo para toda la comunidad

CARMAP

CSA CON FEDERACIONES RURALES ARGENTINAS

Ni princesas indefensas, ni héroes fuertes



Entrevista a Fabiana Túñez, quien preside el Consejo Nacional de las Mujeres, organismo rector de las políticas públicas para la igualdad de género y la prevención, asistencia y erradicación de la violencia contra las mujeres

Fabiana Túñez nació en el barrio de Barracas de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Se dedicó a la militancia partidaria mientras trabajaba como comerciante de obras de arte y también fue ejecutiva de ventas en el rubro automotor. Es una convencida que la cultura argentina es completamente machista y que es necesario dejar de criar a las niñas como princesas indefensas y a los niños como héroes fuertes.

El año pasado fue convocada por el gobierno nacional para encabezar el Consejo Nacional de las Mujeres y con dudas al principio, pero segura del paso que iba a dar, aceptó el desafío. Hoy,

como funcionaria junto a su equipo diseñaron el Plan Nacional de Acción, Asistencia y Erradicación de la violencia contra las mujeres.

“Nuestra idea es que el plan llegue a cada mujer que sufre violencia, incluye asistencia interdisciplinaria, programas de protección integral, medidas de no acercamiento del agresor, la construcción de treinta y seis hogares y reformas educativas para formar a varones y mujeres en igualdad y equidad en los colegios. También incluye un programa para ayudar a varones violentos recuperados, pero para que sea exitoso, tiene que haber un reconocimiento

de que el problema lo tiene él, porque muchas veces depositan la culpa en la mujer”.

¿Cómo es su llegada a organizaciones que trabajan contra el flagelo de la violencia de género?

Había estado militando activamente en un partido político, pero también estaba muy desilusionada por cómo se hacían las cosas, cómo se trataban. Hace unos años ser mujer y estar en un partido

lo que durante tanto tiempo se postergó?” Pensé mucho, muchísimo, en el rol del Consejo Nacional de las Mujeres. Hacía dos años que no había ninguna feminista en la gestión y lo importante que era y es aportar esta mirada, centrada en la igualdad de género como norte, como objetivo.

Este recrudecimiento de la violencia de género en Argentina, ¿es un fenómeno que se replica igual en otros países? Estadísticamente nuestro



político era —y es— un problema aún sin resolver en Argentina. Así, con todos estos sinsabores a cuestas, a principios de los noventa llegué al Encuentro Feminista Latinoamericano y del Caribe en la ciudad balnearia de San Bernardo. Cuando me encontré con el feminismo como actividad y pertenencia mi alejamiento de la política en ese partido fue cada vez mayor y la militancia en ese entonces se fue diluyendo. Encontré mi camino... “esas gafas de color violeta no me las quité más”.

¿Qué factor incide en su decisión de presidir el Consejo Nacional de las Mujeres?

Cuando la Ministra de Desarrollo Social, Carolina Stanley, me convocó y ofreció esta oportunidad dudé mucho. Obviamente tenía mis miedos de la política en general, pero pensé: “hace mucho que vengo reclamándole al Estado, ¿por qué no utilizar toda la experiencia que tengo?” “¿Por qué no ponerme al servicio del Estado y hacer realidad

país, ¿presenta alto porcentaje de violencia hacia la mujer?

La Naciones Unidas suele publicar unas estadísticas que son estremecedoras: una de cada tres mujeres en todo el mundo ha sido víctima de violencia física o sexual al menos una vez a lo largo de su vida. Esta cifra se eleva a dos de cada tres, si se considera también la violencia psicológica junto a las otras dos. Son datos alarmantes. En nuestro país, desde hace nueve años sabemos que —gracias al trabajo de la ONG “La Casa del Encuentro”— una mujer es asesinada por el hecho de ser mujer cada 30 horas. Esta cifra no baja y es muy preocupante. Es alta, ya que nos pone entre los cinco países con tasas de femicidios por habitante más elevada de la región.

¿La estadística oficial refleja la totalidad de los casos o sigue habiendo un temor a denunciar por parte de la víctima? ¿La creación de las comisarías de la mujer contribuye a visibilizar este →

problema?

La realidad es que aún nuestro país no cuenta con estadísticas oficiales consolidadas que puedan dar cuenta de este flagelo. Estamos trabajando intensamente con el INDEC y la Corte Suprema de Justicia de la Nación para robustecer el Registro Único de Casos de Violencia contra las mujeres y el Registro Nacional de Femicidios.

La creación de espacios especializados, con personal capacitado en perspectiva de género, es algo muy positivo, como también lo es formar a todos y todas. Todos/as incluye también a los operadores de la justicia y las fuerzas de seguridad. Necesitamos del compromiso y la acción conjunta del Estado en su totalidad para dar respuestas integrales a las mujeres en situación de violencia, sus hijos e hijas.

¿Hay una relación entre la magnitud de una ciudad y el porcentaje de casos? ¿Cuáles son las razones del origen de este tipo de violencia? ¿Son cuestiones culturales, sociales, económicas?

Tal y como lo señala la declaración de la Naciones Unidas sobre la eliminación de la violencia contra la mujer: "...constituye una manifestación de relaciones de poder históricamente desiguales entre el hombre y la mujer, que han conducido a la dominación de la mujer y a la discriminación en su contra por parte del hombre e impedido el adelanto pleno de la mujer, la violencia contra la mujer es uno de los mecanismos sociales fundamentales por los que se fuerza a la mujer a una situación de subordinación respecto del hombre". Es decir, que la violencia tiene un origen histórico en la desigualdad estructural entre varones y mujeres, naturalizada durante siglos y reproducida por la cultura.

En ese sentido, no existe una relación entre el tamaño/densidad de población, etnia, religión prevaeciente y/o condición socio económica y la prevalencia de la violencia. Se da en todos los estratos sociales y en todos los contextos culturales.

Una mujer que sufre violencia de género, ¿cuenta con protección del Estado? ¿Qué mecanismos o intervenciones por parte del Estado existen para la asistencia y contención de las víctimas de violencia de género?

Sí, una mujer en situación de violencia tiene derecho a recibir asistencia psicológica, legal y social. Desde que asumimos estamos trabajando en mejorar la calidad de esos servicios en todo el país para dar cumplimiento efectivo a la Ley 26.485. Ahora que contamos por primera vez con un Plan Nacional de Acción para la Prevención, Asistencia y Erradicación de la Violencia (2017 - 2019) con presupuesto. Estamos articulando con las jurisdicciones de todo el país para garantizar que todas las mujeres puedan acceder.

¿Cómo han influido los medios y las organizaciones para que este tema se ponga en agenda?



Los medios y organizaciones influyen muchísimo, así quedó demostrado el 3 de junio de 2015 con la primera marcha “NI UNA MENOS” y las siguientes. La sociedad civil dejó bien en claro que éste es un tema de agenda pública y hoy el gobierno nacional lo ha puesto en la agenda del estado.

¿Cuáles son las políticas llevadas adelante del Consejo Nacional de las Mujeres? ¿Se está trabajando interdisciplinariamente con otras áreas del gobierno?

El Consejo Nacional de las Mujeres es el organismo rector de las políticas públicas para la igualdad de género y la prevención, asistencia y erradicación de la violencia contra las mujeres. Como tal, genera articulaciones con todos los órganos de gobierno para garantizar la transversalización del enfoque de género en todas las políticas públicas.

Las políticas específicas en materia de violencia están volcadas en el Plan Nacional, que se puede ver en <http://www.cnm.gob.ar/pnacerrviomuj.php>

La violencia física, ¿siempre es precedida por la violencia verbal y emocional?

La violencia se manifiesta de diferentes formas. La violencia física suele darse a posteriori de la violencia psicológica pero ambas pueden manifestarse en forma independiente también.

¿Cuánto tiene de cierto que el desarrollo profesional y laboral de la mujer es más complejo que el del hombre?

No creo que tengamos que hablar de complejidad, sino claramente de desigualdad. Dados los estereotipos de género con los que nos educamos y naturalizamos, las mujeres cargamos con todas las tareas de cuidado, lo que implica que tengamos dobles o triples jornadas de trabajo. No sólo en lo que respecta a la crianza de hijos/as sino también al cuidado de adultos mayores y las tareas de “amas de casa”. Mucha gente asume —y sobre todo el mundo de la publicidad— que limpiar, lavar, cocinar, etcétera, es parte de la “condición femenina”. Lo cual repercute directamente en la capacidad de inserción laboral y crecimiento profesional de las mujeres. Es por ello que resulta clave poner en debate las políticas de cuidado, licencias y demás

Algunos datos estadísticos de Lobos

- La Comisaría de la Mujer de Lobos receptiona entre 50 y 60 denuncias mensuales, en su mayoría de tipo civil.
- La edad de los denunciados es variada. Hay víctimas de todo tipo de edad y, en su mayoría, corresponden a personas de bajos recursos.
- Las denuncias hechas por menores se dan tanto en mujeres como en hombres.
- Hay casos de abusos pero estadísticamente son minoría.

que hacen al tema.

En una sociedad machista como la nuestra se da un hecho contradictorio que muestra la figura de la mujer como preponderante (presidenta, gobernadoras, diputadas, líderes de opinión). ¿Cómo se explica este fenómeno?

Creo que ni lo uno ni lo otro, nuestra sociedad es muy machista, de eso no hay dudas. Pero también es una sociedad en la cual las mujeres han logrado, a través de sus luchas, posicionarse, liderar e inspirar a otras mujeres. Pienso en Julieta Lantieri, Eva Duarte, Florentina Gómez Miranda y otras tantas referentes pioneras del movimiento de mujeres.

Sabemos que para lograr la igualdad falta mucho, pero hoy tenemos una sociedad atenta y activa que está dando pasos concretos para conseguir el cambio cultural y educativo que necesitamos para vivir en una sociedad más justa, más democrática y más igualitaria. ➔

Fotografías: Ligia Riscino. Modelo: Rosaura Jorge. Arte: Catalina Tagliafico

CHÁRTER LOBOS - CAPITAL

LOBOS TOUR

Viajes - Excursiones - Turismo

RESERVAS (02227) 432785 / 15-440428

Horario de atención de reservas:

Lunes a viernes: de 6 a 22 hs.

Sábados: de 8 a 18 hs. - Domingos: de 13 a 22 hs.

Servicio habilitado por la Secretaría de Transporte - Habilitación Nacional N°6153

HORARIOS

LOBOS

Terminal de Ómnibus

CAPITAL

Plaza Congreso
(Av. Rivadavia y Montevideo)

LUNES A VIERNES

06:00	14:30
08:00	16:30
10:00	18:30
17:00	19:30
	20:30 (*)

SÁBADOS

08:00	10:30
14:00	16:30

DOMINGOS

16:00	18:30
18:00	19:30
21:00	
22:00	

Transformar el crecimiento en desarrollo

En los últimos años del gobierno anterior se frenó el desempeño de la ganadería y la agricultura reflejándose, por ejemplo, en la pérdida de más de 10 millones de cabezas de ganado y la siembra de la menor superficie de trigo de los últimos 100 años.

La gestión actual, al inicio de su mandato, tomó algunas medidas que beneficiaron a gran parte de la agroindustria, dando una esperanza para que se abriera una nueva página en la historia del país y no volver al pasado.

Transcurrió el tiempo y las medidas no resultaron suficientes. La inflación —uno de los problemas— presiona los costos y, por lo tanto, la rentabilidad de la economía rural se ve afectada.

Nuestra actividad resulta estratégica para el crecimiento económico y social del país, la generación de empleo genuino y el desarrollo del territorio nacional.

Tanto el poder ejecutivo como legislativo deben resolver las ambigüedades e inequidades, teniendo como objetivo unir a todos los organismos del estado en un programa de fomento de las exportaciones.

Hay que mejorar las estructuras burocráticas y logísticas que atentan contra el progreso del agro. Muchos consideran que la solución es una nueva devaluación. La realidad es que hay que trabajar para reducir los costos. Además, la gran presión impositiva limita el espacio territorial provocando que muchas zonas productivas queden excluidas, ya que los negocios no son rentables por estar alejados de los puertos o centros de logística.

Necesitamos políticas integrales, activas, rápidas y sólidas fundadas en normativas que otorguen previsibilidad y sustentabilidad. Es el único camino que nos llevará a transformar el crecimiento en desarrollo.

Seguiremos reclamando por las distorsiones y trabajando por un futuro mejor. Desde este pensamiento y, hace tiempo, Sociedad Rural de Lobos quiere que se conozca el real desempeño del trabajador rural y la implicancia de su accionar en el resto de la ciudadanía.

Revista Compromiso es prueba fiel de esta voluntad: un canal de participación donde se comparten distintas ideas con absoluta libertad y crecimiento mutuo. En este mes de abril se cumple el segundo aniversario de nuestra publicación. Invitamos a todos a seguir acompañándonos, sea desde esta versión impresa, o bien, desde la página web de la Sociedad Rural de Lobos. Muchas gracias por estos dos años juntos. ¡Que sean muchos más! ➔●

Comisión Directiva de la Sociedad Rural de Lobos

Presidente	Luciano Arata
Vicepresidente	Raúl Berrueta
Secretario	Rodolfo Maddio
Prosecretario	Cristian Martínez
Tesorero	Francisco Bourdieu
Protesorero	Pablo Coltrinari
Vocales titulares	Martín Carboni Tomás Cardoner Maren Ebinger Andrés Egli Javier Macchi Adalberto Mársico
Vocales suplentes	Carolina Barraco Daniel Mantini
Revisores de cuentas titulares	Francisco Arata Román Castro Jorge Etcheverry
Revisor de cuentas suplente	Pilar Laurel

Comisión Directiva del Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Lobos

Presidente	Lara Canedo
Vicepresidente	Juan Francisco Núñez
Secretario	Ayelén Canedo
Prosecretario	Natalia Parodi
Tesorero	Noelia Berrueta
Protesorero	Román Castro
Vocales	Rubén Urquía Alejandro Tozzi Mariano Del Barrio
Vocales suplentes	Augusto García Jennifer Sperr
Revisores de cuentas	Adriana Urdiain Raúl Berrueta Hernán Muszio Augusto Echeverri

SYNAGRO
SOFTWARE AGROPECUARIO

EVOLUCIÓN EN CONTROL DE GESTIÓN

APLICACIÓN LOCAL O INTERNET

INTEGRACIÓN OFICINA Y CAMPO

IMPLEMENTACIÓN PERSONALIZADA

20 AÑOS DE TRAYECTORIA

SEGURIDADL SSL

www.SYNAGRO.com.ar

El cambio, una razón de ser permanente en la función pública



Pablo Hasper: abogado, militante radical de extensa trayectoria y actual Secretario de Desarrollo y Promoción Social del Municipio de Lobos. También desempeña de forma interina el cargo de Secretario de Gobierno

A poco más de un año de asumir el gobierno en Lobos, ¿cuáles es la evaluación de gestión?

Cerramos la etapa de transición que tuvimos el año pasado, donde veíamos todas las dificultades encontradas por distintos motivos: por ser una gestión nueva, por ser la primera experiencia en la vida pública para muchos de los funcionarios y, también, por problemáticas severas heredadas como desprolijidades en la parte administrativa, deterioro profundo en maquinarias, cuestiones contables.

En este momento la gestión es nuestra y los

problemas también. Hace unos días, hablaba con el intendente y coincidíamos en que la comparación ya es con nosotros mismos: evento que hagamos ahora, veremos cómo lo hicimos el año pasado.

Cuando hay comparaciones, ¿qué surge?

Este año vamos a tener mucho más soltura. El año pasado íbamos a “pie de plomo” y eso significaba tener previsibilidad. Saber que lo que proyectado íbamos a poder hacerlo, lo hablado íbamos a poder cumplirlo. Fundamentalmente, en la parte presupuestaria. Estábamos reordenándonos.

Teníamos que llegar a diciembre con todos los salarios y proveedores al día, todos los proyectos iniciados terminados o cumplida la etapa que se había programado.

La gran diferencia, en términos comparativos, es que tenemos otro manejo, otra soltura. Muchísimos proyectos que hemos impulsado han funcionado bien, lo que nos da más tranquilidad. En el área de cultura, este año se reeditaron programas como “Los barrios se mueven” y “Arte Noche”. Apuestas que tienen un sello muy marcado de esta gestión, en lo cultural y en lo ideológico-político. Queremos que el vecino pueda disfrutar de eventos de calidad en su propio lugar y de forma gratuita. Es hiper necesario porque muchas veces te plantean ciertas prioridades: “se gasta plata en este evento y no se arregla una calle”. La mayoría de los vecinos trabaja todo el año, paga impuestos, hace un esfuerzo enorme para que sus hijos estudien. ¿No es obligación del estado también generarle un esparcimiento? Hasta es un derecho constitucional. Es una marca de esta gestión que vamos a intentar repetir en otras áreas de gobierno, como en obras públicas. No tiene que ser un consuelo: “tenías barro, ahora tenés un poquito de asfalto”. Tiene que ser el mejor asfalto.

Este año nuestra apuesta va a ser salir del municipio, ir al lugar donde están los vecinos, llevar todos nuestros servicios, obras y programas. Lo que nos pide el intendente es que cumplamos con esta idea: cerca de la gente y con servicios de calidad en todas las áreas. Al hacer un programa intentamos que el ciudadano no tenga que venir al municipio.

Siempre hubo un distanciamiento entre la función pública y la ciudadanía en general. No sucede sólo en Lobos.

No tiene que ver con la mala fe o supuesta soberbia del funcionario —aunque esto ocurre a veces—, sino que éste asume tantas responsabilidades que conllevan tareas que lo alejan de lo cotidiano. Contra eso tenemos que luchar todos los días. En lo personal lo hago, intento no dejar de ir al supermercado o acompañar a mis hijos a sus actividades. La administración pública te absorbe y empezás a recorrer un camino donde te la pasás hablando con representantes. Quien está en la función pública lo hace porque cree que puede aportar algo para corregir o cambiar.

Estando en la calle o en un lugar público, ¿sucedió que alguna persona te increpe de forma violenta?

No me pasó ahora ni antes tampoco. Estuve mucho tiempo en la vida pública. En general, los lobenses son respetuosos.

Nunca he contestado mal a nadie. Eso ayuda. Me gusta mucho escuchar. Hace unos días pensaba por qué me dedico a la política. Muchas veces me enoja, llego a casa y digo basta. Después, naturalmente, me doy cuenta que me gusta escuchar a la gente.

En este momento se viven situaciones de violencia gratuita e irracional, que en oportunidades también se reflejan en las redes sociales.

Comparto esta idea. Se vive con un alto nivel de agresividad. Esto sucede a nivel país pero en Lobos todo repercute más rápido. Ese nivel de tensión de vida o muerte, amigo o enemigo se descomprimió automáticamente con el cambio de gobierno. Los gobernantes tienen que ver con esta realidad y la ciudadanía, también. Los ciudadanos dijeron “basta de esta situación, no podemos seguir así”.

En Lobos pasaban situaciones desopilantes. La política destruía compañeros de colegio, de equipo de fútbol, amigos. Es retroceder. Los tiempos que corren nos exigen una democracia moderna donde el diálogo y la tolerancia sean naturales. Si yo tengo que diferenciarme de vos por pensar distinto, y esa diferencia me transforma en tu enemigo, es como volver a la época de las cavernas.

En lo personal he crecido y madurado pero, además, uno tiene que evitar la confrontación por la confrontación y generar situaciones de conflictos injustificadas.

Hay quien llega a la política con la idea de querer cambiar lo que está mal y se encuentra con el aparato del estado. ¿Cómo es ese choque de intenciones y realidades?

Es la frustración más grande de un político y funcionario que viene con aires de cambio y transformación. También está en nosotros aceptar más los mecanismos, que el estado se modernice para destruir la burocracia, dar transparencia y erradicar cualquier tipo de dispositivo que facilite la corrupción. La burocracia o aparato administrativo tradicional también hay que modificarlo.

Si uno no entiende que algo hay que cambiar, no es el lugar donde tiene que estar. El cambio es una razón de ser permanente en la función pública. Ir corrigiendo sobre lo corregido, mejorando sobre lo mejorado. Si uno dice “está todo bien o es un problema que estuvo toda la vida, no se puede cambiar”, está haciendo mal el trabajo.

Esta gestión vino con la idea de cambio y también coincide con la expectativa de la ciudadanía. ¿Cómo ves esa relación y la paciencia del vecino?

Creo que la gran crisis de esta gestión es el choque de expectativa que tuvo la población con la respuesta dada por la gestión. Mirar para otro lado o no hablar del tema es lo que no queremos. El cambio —en nación, provincia y ciudad— fue por una necesidad y hubo un gran componente de hartazgo. Cuando una persona se harta quiere cambiar en cualquier aspecto de su vida y pretende que todo sea de inmediato. Empezaron a pasar los meses y esos cambios no sólo no eran inmediatos, sino que la ciudadanía tuvo que atravesar situaciones complejas. ➔

Muchos dicen “si sos político no utilices la palabra crisis”. Quiero desmitificar y remarcar que fue la primera gran crisis con la ciudadanía. En gran parte de la sociedad se ha comprendido este mensaje que es durísimo pero es verdad: esto llevará tiempo. Arrancamos una nueva etapa en la política donde el funcionario debe decir la verdad, porque de lo contrario no puede seguir en su puesto.

Todo lo que se dice y se hace está sobre la lupa.

Hay que decir la verdad y, en esta situación, a veces frustramos las expectativas de la población. Si te digo que la reactivación o tu buen pasar no van a suceder mañana u ocurrirán más adelante, algunos sectores de la sociedad lo pueden esperar pero otros no. Somos plenamente conscientes. Claro está que no dejamos a la gente a la deriva. Desde la Secretaría de Desarrollo y Promoción Social el mandato es apuntar a un país y ciudad donde la gente pueda generar sus propios ingresos,

“La respuesta está en la gente, no en la posición ideológica. Es probable que se diga que el estado asiste demasiado. La pregunta es: ¿vamos a dejar que los vecinos la pasen mal?”

trabajar, llevar sus hijos al colegio, pagarles estudios terciarios o universitarios. Sabemos que para eso falta. A ver, ¿qué decimos? ¿Quédense esperando? ¡No! Salimos y acompañamos. No podemos tener un estado que abandone. Soy sincero pero no significa que diga que te la arregles solo. Soy sincero y te ayudo, soy sincero y estoy.

Se enfrentaron dos posiciones, por un lado veníamos de un estado que se proclamaba protector pero, por otro, hay gente que votó el cambio diciendo cortemos con toda asistencia. El gobierno tiene detractores de ambos lados. En general, se ha optado por un camino intermedio y ahí también hay conflictividad.

La respuesta está en la gente, no en la posición ideológica. Es probable que se diga que el estado asiste demasiado. La pregunta es: ¿vamos a dejar que los vecinos la pasen mal?

El otro concepto es que veníamos de un estado que “supuestamente ayudaba”. Un estado que ayuda te saca de donde estás, de lo contrario te condena a un lugar de donde no podés moverte. Ese es el éxito, el gran cambio: que se reactive la movilidad social. No alcanza una gestión de cuatro años. Hay que tener en claro un norte y que el proceso lleva un tiempo de políticas que conduzcan a ese éxito.

Eso es lo que me gusta de este gobierno: nunca ser un fanático cerrado. Cambiemos apuesta a desterrar esta idea. Es un espacio formado por tres partidos distintos, hay mucho independiente, hay gente que viene de estructuras administrativas anteriores. Los funcionarios vienen de distintos espacios. No son extraterrestres que están en la función pública y que mañana, al irse, no se enfrentarán a la realidad cotidiana.

A mí me pasa lo mismo que a la mayoría con situaciones personales distintas. Veo lo que está mal y está mal, me hace mal. El tema no es dejar pasar el tiempo. Hay que analizar las medidas que toma el gobierno, si van por el camino correcto o no. Y si van por el camino correcto, entender que el tiempo requerido para las soluciones no son excusas.

Antes, por ejemplo, se hacían veinte cuadras de asfalto rápidamente y hoy, de pronto, tardan unos meses para hacerlas bien. Tenemos un pueblo que está acostumbrado a las soluciones mágicas.

¿Cómo se internaliza la idea de que la obra debe planificarse?

Más allá del sufrimiento, se comprende. Si vos al vecino le planteás la disyuntiva entre un asfalto bien hecho o uno malo, se acaba la discusión. El problema es si no estás haciendo nada. Si nos pasamos los cuatro años proyectando, programando y no haciendo

nada, también está mal. Todo es equilibrio. Hay que hacer la obra bien, en el tiempo que corresponde, dar respuesta a lo urgente.

Cada vez que nos reunimos con los funcionarios del gobierno provincial nos dicen que planifiquemos. Esta planificación nos lleva unos meses de estudio en papel, sin tener un ladrillo en la calle. Tenés que tener equilibrio, velocidad y eficiencia.

Ahora enfrentamos una elección de medio término que tiene otra naturaleza. Tenemos que demostrar que somos un gobierno que vino a parar una forma de gobernar que la mayoría de la ciudadanía no quería más y que tenemos la capacidad y eficiencia para mejorar la calidad de vida de las personas. Eso no se dice, se muestra. ¿Con qué se muestra? Con obras, programas, proyectos, escuelas, salud, generación de empleo.

¿Qué proyectos van a desarrollar a lo largo del año?

Obra pública, se van a desarrollar más planes de viviendas. Hay obras que el intendente nos ha pedido no anunciar hasta que no estén confirmadas. Tienen que ver con los servicios básicos: cloacas, cordón cuneta, agua. Continuar con el pavimento. Seguir mejorando el resto de los servicios: alumbrado público, limpieza del pueblo, mejora de

los espacios públicos.

También, proyectos más sustanciales que tienen que ver con prestaciones de servicios como la salud. La idea de crear una sala de primeros auxilios en Empalme Lobos, para con el tiempo equiparla con personal y mayor servicio médico. Lo que se busca es mejorar la salud de nuestra población porque está en cabeza del hospital, un organismo provincial. Es asistido por nuestro municipio de una manera transcendental ya que el intendente tiene un compromiso: la salud no se negocia. No importa si es provincial o municipal, importa el vecino que se va a atender y ese vecino es de Lobos. Una forma de asistir al hospital es rejerarquizando las salas de primeros auxilios y un cambio cultural tendiente a que si es una cuestión de guardia o de consulta médica, no tener que ir al hospital.

Otra gran área es terminar el proceso de modernización. Hoy las nuevas tecnologías nos permiten un vínculo inmediato con el vecino. Establecer botones de reclamos en sitios web nos permitirá un control interno fundamental. Vamos a tener cargados en el sistema todos los reclamos y el seguimiento de los mismos.

En materia de seguridad, nada será suficiente porque no es un problema de policías o patrulleros. Es un emergente de una conflictividad social. Habrá más policías en la calle, comisarias, patrulleros, cámaras de seguridad. No es una promesa. Hay dos comisarias construyéndose, una en el Barrio Hipódromo y otra en el PyM. Habrá un nuevo egreso de policías. Hay sistema de cámaras, patrulleros, motos.

Y un tema esencial: un municipio con una muy buena presencia en lo social. Hemos presupuestado para estar cerca de la gente que necesita. Se lo acusó de ser un gobierno frío y no lo somos. Somos una administración que está mucho más presente que otras anteriores.

¿Es un prejuicio natural?

Por ahí tiene que ver con lo que sucedió en los primeros meses de gobierno. Es decir, hubo unos meses de reordenamiento. Hoy es un municipio que está totalmente convencido que

tiene que acompañar a la gente y no necesitamos intermediarios. El funcionario o el intendente pueden estar con los vecinos.

Última pregunta: ¿tienen algún proyecto vinculado con el campo?

La actividad agropecuaria tiene que ser clave para nuestra ciudad. Mirás el partido de Lobos desde arriba y se ve todo verde. Renegar del campo, en una ciudad que está marcada por esta actividad, sería una torpeza. Se ha trabajado muchísimo en los caminos rurales. Hay proyectos para pavimentarlos aunque son obras nacionales o provinciales. Es imposible enfrentarlos desde el municipio. Nosotros creemos que el asfalto es clave para lo productivo y social. Si apostamos por la producción agropecuaria tenemos que permitirle al productor que pueda sacar su producción. Hoy, concretamente, se han mejorado los caminos rurales.

A su vez, no sólo nos interesa la producción sino el vecino de la zona rural que ha sido desmantelado y olvidado a los largo de las administraciones, lo que provocó que migrara a la ciudad en donde tiene mejor acceso a salud, educación, precios. Esta administración está convencida que Lobos no tiene que nuclearse en la parte urbana sino expandirse. Por ejemplo, Empalme Lobos y Salvador María son potenciales a desarrollar porque Lobos tiene que crecer. ➔

Productos Lácteos

Marimyl



LACTEOS MARIMYL de Miguel A. Triviño
Arévalo y 241 Emp. Lobos, Buenos Aires, Argentina
e-mail: lacteosmarimil@hotmail.com • Tel. (02227) 432470



S Y S MAQUINARIAS S. A.

TRACTORES: PAUNY - DEUTZ
MASSEY FERGUSON - HANOMAG
MAQUINARIA: MAINERO Y GHERARDI

Ruta 205 Km 98,500 - Lobos - Tel. (02227) 422072 / 15 610657
Email: sysmaquinarias@yahoo.com.ar

Perspectivas de la ganadería

Pasó el 2016, un año que podríamos considerarlo como “de transición” entre políticas de intervención y cierre de exportaciones y las actuales que apuntan al libre mercado y al regreso al mercado internacional. El cambio, significativo, generó expectativas en la producción que decidió retener hembras jóvenes (terneras y vaquillonas) y comenzar un proceso moderado de retorno a las crías e incremento gradual del peso de faena.

Ambos temas, retención de hembras jóvenes e inicio de un proceso de cría que resta terneros, tanto a la venta para invernada como gordos a la faena, tuvieron un efecto claro en la suba del costo de reposición, alejando el valor de la invernada respecto del precio del gordo, con independencia del valor corriente de cada categoría. Este aspecto, sumado al sinceramiento del costo del alimento a partir de la quita del 100% de las retenciones al maíz y otros granos afectó la rentabilidad de la invernada y particularmente del engorde a corral.

Entre tanto, las expectativas generadas por la vuelta al mercado mundial chocaron con la falta de competitividad exportadora, por escasez de materia prima (novillos) y altos incrementos de mano de obra y energía, que limitaron el crecimiento esperado. Todo ello enmarcado en un proceso de ordenamiento de la cadena que, para decirlo en palabras simples, “estaba patas para arriba”.

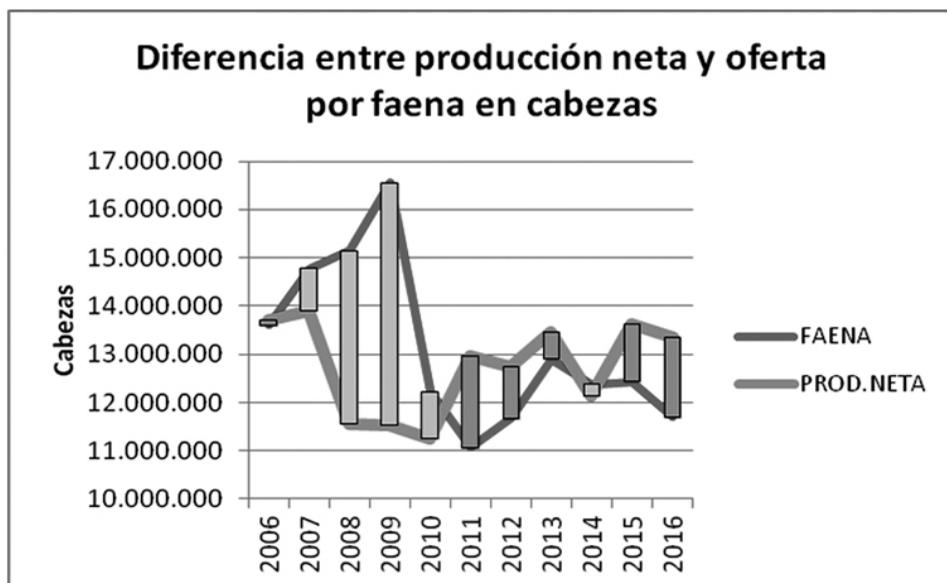
Analicemos los cambios que se fueron produciendo y que nos permiten proyectar para el corto y mediano plazo.

Evolución de la faena (oferta), de la producción real y de los cambios en el stock

Como se observa en el siguiente gráfico las desigualdades entre la producción, que involucra las diferencias de inventario y la oferta que surge de las faenas, muestran los ciclos marcados de **liquidación** con pérdida de 10 millones de cabezas (2007-2011) y de **retención** con recupero de cerca de 6 millones (2012-2016). Dejando a la fecha un saldo neto de alrededor de 4 millones de cabezas perdidas en el stock en la última década.

Es importante tener en cuenta que estamos

en pleno proceso de crecimiento, a un ritmo que supera los niveles de faena y permite predecir un incremento de oferta futura. El cálculo se realizó estimando un stock a marzo de este año cercano a los 53,8 millones de cabezas, con un crecimiento de 1,4 millones sobre el stock a marzo del 2016, un crecimiento de unos 300 mil terneros y el resto fundamentalmente en vaquillonas, vacas y algo de novillito.



La tendencia indica que el stock seguirá su proceso de crecimiento durante este año y derivará en mayor oferta de ganado a faena y carne disponible. La pregunta es, ¿cuándo y en qué cantidad?

Previsión de oferta de carne y destino para 2017 y 2018

La Mesa de las Carnes ha previsto para este año un crecimiento de la oferta de carne vacuna de alrededor de 100 mil toneladas res con hueso más respecto del 2016 y que básicamente este “excedente” se volcará a la exportación. De este modo, la oferta de carne vacuna al mercado interno será igual en volumen y menor por habitante/año debido al crecimiento de la población. El incremento previsto es bajo en función de la recuperación del stock porque se estima que se profundizará la retención de terneros machos y novillitos en cría para la recuperación de la oferta futura de novillos trazados, la categoría que fue desbastada en la última década.

Los fundamentos para esta estimación se basan en la decisión del gobierno, apoyada por la mencionada mesa, de implementar las medidas que permitan recuperar la competitividad exportadora.

Entre estas medidas se destacan:

- La mejora de la competitividad de las empresas formales por control de la evasión impositiva (se pone en marcha el 1° de marzo), laboral/previsional e higiénica/sanitaria, sumada a controles comerciales con “cajas negras” y cámaras de video en palco de tipificación.

- La simplificación de la trazabilidad (todo ternero todo destino) y la recuperación de campos trazados caídos del sistema de exportación.

- La instrumentación de herramientas financieras para recrias y engorde a corral con garantía sobre los propios animales.

- La implementación de reintegros a la exportación en niveles del 5,8% para carnes enfriadas y 5,3% para congeladas.

- El ingreso de las carnes argentinas a mercados de alto valor (EEUU, Canadá y posteriormente México y Corea) sumado a la inminente negociación de un Tratado de Libre Comercio Mercosur-Unión Europea que se llevará a cabo en el próximo mes de marzo en Buenos Aires.

Para el 2018, las estimaciones prevén un incremento más significativo de la faena y la oferta total de carne vacuna, debido a la tendencia creciente del stock y al ciclo de oferta de ganado que estuvo en proceso de retención y alcanzó el objetivo en peso y terminación. Para dicho año se estima una oferta cercana a los 2,9/3 millones de toneladas con un crecimiento significativo de las exportaciones que podrían ubicarse entre 150 y 180 mil toneladas más que en el corriente año, absorbiendo buena parte del incremento de la oferta.

Comportamiento de los precios del gordo y de la invernada

Los precios del ganado gordo para faena que perdieron caso 15% desde fines de diciembre del 2015 a la misma fecha del 2016 comenzarán un proceso de recuperación y suba efectiva desde mediados de febrero hasta mayo, generando un incentivo interesante a la hora de demandar terneros en plena zafra. La exportación que comenzará a ver mejoras en su competitividad, con bajos niveles de oferta de novillos trazados, mantendrá activa su demanda y sostendrá con su puja los precios de todas las categorías. Asimismo sostendrá valores por categorías de exportación

superiores a las destinadas al mercado interno.

El destete de marzo de este año posiblemente muestra un incremento moderado en el número de terneros logrados a pesar de partir con mayor número de vientres. Debido a fallas en el servicio 2015/2016 por la inundación, bajo nivel de condición corporal de vientres en el NEA y fuertes calores desde mediados de diciembre del 2015 hasta bien entrado enero del 2016 en la Cuenca del Salado. Con esa premisa y la mencionada retención de machos jóvenes para recrias, se estima que la oferta de terneros disponibles para la venta en el mercado no será mayor que la del año pasado. Si a esto se suma una mejor relación del precio de venta del gordo/maíz la demanda por invernada volverá a reactivarse y el costo de reposición mantendrá niveles altos.

En resumen, se prevé mejoras en el valor del gordo que estuvo muy alicaído en el último trimestre y para la invernada sosteniendo altos costos de reposición. Los novillos (y las vacas gordas) con trazabilidad Unión Europea mantendrán diferencias a su favor respecto de similares de consumo.

Frente a este escenario, ¿qué hacer?

Es muy difícil dar una recomendación de carácter general cuando cada productor, cada planteo de producción y recursos en cada campo representan “un mundo en sí mismo”. Sin embargo, con carácter muy general, diría que la recría en campos de cría para su eventual venta como novillitos (ahora todos con potencial trazabilidad Unión Europea) y la recría previa al encierre y terminación a corral, aparecen como las mejores oportunidades para generar rentas adicionales a los planteos clásicos. Es algo que quienes lo han desarrollado han comprobado cómo incrementa la productividad y, sobre todo, la rentabilidad de los planteos ganaderos, en cualquiera de los dos extremos del proceso. La posibilidad de que la exportación comience a despegar durante este año es alta y con ello la valorización no sólo de los novillos trazados para exportación Unión Europea sino también como derivado, de los novillitos criados y trazados para ser vendidos y engordados para ese destino. ●

Victor Tonelli

Licenciado en Ciencias Agrarias
Consultor privado en área de ganados y carne

ML

COMERCIALIZACIÓN DE HOLANDO ARGENTINO

BERNARDO MIGUEL LAMARCHE

REPRESENTANTE

 **DeLaval**


BAUDUCCO
Máximo compromiso.

 **GUILLERMO LEHMANN**
COOPERATIVA agrícola ganadera ltda

Buenos Aires 543 - Lobos - Tel/Fax: (02227) 421357 - lamarchemiguel@yahoo.com.ar

El mercado lácteo debe ser transparente



Andrés Egli: vocal titular de la Sociedad Rural de Lobos e ingeniero agrónomo. Integrante de una familia de lazos muy estrechos con la lechería

Antes de comenzar la entrevista comenta que hay inquietud en los productores lecheros. “Hace un año cobrábamos \$3 y hoy recién estamos llegando a los \$5. Esta crisis hizo que muchos productores se movilicen”.

¿No encontraron respuestas en las entidades que los representan?

Tienen respuestas en función de las actividades de nosotros mismos. No hacen magia. Hoy, Matías (De Velazco, presidente de Carbap) no es un general que nos va a venir a salvar. La sociedad tiene que madurar, darse instituciones y dirigirlas. No viene un sindicalista con todo el poder a resolver los problemas. Tenemos que participar.

En otros lugares del mundo no sé si participan tanto más. Lo poco que hacen se nota bastante porque hay respuestas de los dirigentes y funcionarios.

Vayamos al grano de lo que es la lechería en Argentina. Alejandro Sanmartino, Subsecretario de Lechería de la Nación, fue nombrado desde el inicio de la gestión y no produjo nada. Incluso desde CRA y Carbap hay mucha crítica porque no ha podido, sabido o querido dar ninguna señal de hacia dónde iba a ir el negocio. En algún momento se habló de sentar a los funcionarios de comercio y supermercados. Nada lograron y tampoco dijeron por qué.

¿Quedaron supeditados a las leyes del mercado o no quieren intervenir para diferenciarse de las políticas del anterior gobierno?

Desde Sociedad Rural de Lobos o Carbap no queremos que vengan a intervenir. Desde la Subsecretaría se nos preguntó si queríamos “un Moreno bueno”. No queremos “un Moreno bueno”. Queremos que se transparente el mercado. A mí no me gustaría decir que todos los costos están por la nubes, pero sí el costo de vida y todo lo ligado a servicios ha ido aumentando.

En cuanto al alimento —maíz y soja— están en una relación menor a dos a uno. Hay un promedio histórico que cuando es mayor de dos a uno es bueno. Esto quiere decir que con 1 litro de leche se compran 2 kilogramos de maíz. Ahora estamos un poco más abajo, con 1 litro de leche se compra

entre 1,5 y 1,8 kg de maíz.

El susto que tuvimos al principio de la gestión fue fuerte, luego se estabilizaron los precios de los commodities.

Volviendo a las políticas nacionales de lechería: no propusieron nada. Nos gustaría que den señales para dónde ir, ayuden al productor a qué horizonte apuntar.

¿Hay un fenómeno de concentración?

Sí, porque todas las políticas hacen que el más débil abandone. En mi opinión, no podemos ir contra la tendencia mundial, en la que todas las producciones se van concentrando.

Me llega una revista suiza, para los ciudadanos que estamos en el extranjero, y hace unos días leía una nota sobre el último productor de leche en un pueblito. Era de los que le ponían nombre propio a las vacas. En la actualidad sufre esta realidad: en Suiza disminuye la cantidad de tambos y el negocio se concentra. A eso se le suma que en Europa van bajando los subsidios directos e indirectos. Entonces, compiten en volumen o quedan afuera.

Decías que es necesario que se transparente el negocio, ¿dónde ves que está el mayor inconveniente?

Hay que tener cuidado. Un sachet de leche en el supermercado tiene cadena de frío, un envase, si no se vendió a los 3 o 4 días se devuelve —por lo que tiene otra vez transporte—, si el envase es larga vida tiene un costo alto. Hay un costo industrial que no podemos olvidar, lo mismo ocurre con los quesos.

En un análisis realizado por el Plan Estratégico para la Cadena Láctea Argentina (Funpel), hay un gráfico que muestra que Argentina es uno de los países donde es baja la relación entre lo que vale el litro de leche y el valor del producto en góndola.

¿Qué rol juega el gremialismo en este tema?

El poder de la Asociación de Trabajadores de la Industria Lechera de la República Argentina (ATILRA) es muy fuerte. Es un secreto a voces que SanCor anda muy mal y ATILRA muy bien. Sunchales (provincia de Santa Fe) es la meca de ATILRA, que se ha servido de SanCor. Aparentemente no es un problema patrimonial sino un tema de costos. ➔

Agronomía

D.O.M. S.A.

Centro de Servicios

MONSANTO
imagine™



Av. 16 N° 82 - NAVARRO
Tel. 02272 430 311
agronomiadom@opesnet.com.ar

ruta 205 KMT. 99.300 - LOBOS
02227-421874/275
agronomiadom@speedy.com.ar

Muchos productores de la provincia de Buenos Aires veríamos bien que SanCor no exista más. A fines de la década del 90, cuando ocurrió la debacle de la lechería y más tarde la del país, el que lideró la baja de los precios fue SanCor. Pagaba 9 centavos de dólar. Entonces, atrás de eso, toda la industria iba bajando el precio. Hoy también vemos industrias grandes en nuestra zona, como la mencionada anteriormente, que marcan el ritmo.

SanCor y La Serenísima son determinantes.

Son industrias líderes pero hay que ver para qué. En algún momento La Serenísima fue líder en tecnología y la lechería creció. En la actualidad vemos que son líderes para frenar la actividad. Hay pymes que han incorporado tecnología, capacidad de almacenamiento de leche para evitar trabajar sábados y domingos, han crecido y vemos que el resto de las industrias van atrás de lo que pagan las grandes. Si las grandes tienen problemas financieros, arreglan con ATILRA y pagan las pymes.

En esta situación, ¿cómo se transparenta el mercado?

Hablábamos de la diferencia entre el valor que se

y poder captarlos. Muchos creemos que esto es eficiencia pero también falta de transparencia, porque de golpe se ponen de acuerdo para no levantar el precio. Hay que buscar la forma de resolverlo ya que es beneficioso ser eficiente. Como también sería bueno que una industria compre la leche que está cerca para no agregarle valor. Esto frena la competencia.

Ahí viene lo de asociarse para vender la leche: pool de ventas de productos como se hace con la compra. Esta es una de las líneas de trabajo que propone CRA. Depende de la voluntad de los productores, es un camino que hay que ir haciendo.

¿Funciona?

Funciona mejor cuando hay demanda de leche y se complica cuando no hay.

Por otro lado, el estado arrancó con una iniciativa que es buena: el Observatorio Lácteo que lo delegó en Funpel. El objetivo es tener estadísticas de la lechería. Arrancó a mitad del año pasado y está funcionando muy bien. Es un organismo externo que no pertenece al gobierno. Es un principio para hablar de transparencia.

"El productor puede permanecer trabajando tranquilas adentro, aunque sería mejor que destine un 10 o 20% de su atención a lo público y común para contribuir, entre todos, a no tener los costos que tenemos, no tener un año bueno y dos malos. Tenemos que tratar de proyectar un crecimiento sostenido pensando en los jóvenes".

le paga al productor y el de la góndola. Sabemos que el comercio le pone entre un 70 y 100%, porcentajes altísimos. Queremos que el consumidor lo sepa. Tampoco queremos que el día de mañana nos digan cuánto tiene que valer la leche.

Además, pretendemos que si hay transferencia de leche también se conozca. Hay una situación de clearing de leche entre una industria y otra sin competir por la leche.

¿Qué significa?

Está la industria A y B. La A le compra a 10 tambos y la B a 15. A la A le está sobrando leche porque en su posición de producto se le cae el consumo en verano, pero a la industria B en verano vende más porque hace yogures. Entonces la A le vende la leche sobrante que les compró a los productores, en vez de que la B le vaya a comprar a esos productores

La lechería es un negocio del que no se puede entrar o salir fácilmente, tiene un costo alto de entrada y salida. El productor puede permanecer trabajando tranquilas adentro, aunque sería mejor que destine un 10 o 20% de su atención a lo público y común para contribuir, entre todos, a no tener los costos que tenemos, no tener un año bueno y dos malos. Tenemos que tratar de proyectar un crecimiento sostenido pensando en los jóvenes.

Personalmente, no digo que la lechería sea una pasión porque para un negocio es peligroso que sea pasional. Sí sabemos que en el mundo hay demanda de alimentos y tenemos condiciones para producirlos. La idea es que todos dediquemos una parte de nuestro tiempo a lo común, para ver si podemos planificar ese crecimiento. Si no crecemos va a ser difícil y lo van a dirigir los industriales. ●

Actividades y servicios de la Sociedad Rural de Lobos

Actividades institucionales

- Realización de campañas de vacunación contra aftosa y brucelosis bovina
- Participación en la Agencia de Desarrollo Local
- Participación en la Comisión de Lucha contra las plagas

Servicios

- Balanza para camiones
- Balanza para hacienda
- Alquiler de instalaciones
- Alquiler de salón de fiestas
- Trámite de marcas y señales
- Medicina prepaga
- Agente de percepción / Impuesto de sellos
- Servicios contables: liquidación de sueldo y cargas sociales
- Servicio de casillero

Acción social

- Becas estudiantiles
- Donaciones y colaboraciones a organizaciones sociales

Acción gremial

- Participación en CARBAP
- Participación en CRA

Las Heras 87 - Lobos - Buenos Aires - Argentina - Tel. 0800-333-2896
sociedadrurallobos@sociedadrurallobos.com.ar
www.sociedadrurallobos.com.ar

Nuevas formas de generar energía



María Rosa Murmis Cucullu: se recibió de licenciada en economía en Canadá y luego realizó un máster en energía y recursos naturales en Estados Unidos. En la actualidad trabaja en el área de bioenergía del Ministerio de Agroindustria, desarrollando un programa que promueve los proyectos a partir del uso de la biomasa

¿En qué proyectos están trabajando?

Desde hace varios años hay una iniciativa, en conjunto con el Ministerio de Energía y Minería, que se llama PROBIOMASA. El director de BioEnergía del Ministerio de Agroindustria, con el cual trabajo, es el coordinador de ese programa que promueve los proyectos a partir del uso de la biomasa. No se invierte directamente pero sí se realizan capacitaciones, asistencia financiera en iniciativas pequeñas y fomenta su instalación.

Cuando hablamos por teléfono, para acordar la entrevista, estuvimos conversando sobre los biodigestores. Energía a partir de biomasa es más que biodigestores porque hay distintas formas de

generar energía utilizando la biomasa.

Mi rol dentro del ministerio es conseguir financiamiento internacional de instituciones multilaterales para distintos proyectos. Anteriormente trabajaba en relación a lo ambiental y proyectos de desarrollo en general.

¿Nos podrías explicar el proceso biomasa-biodigestores-biocombustibles?

Biomasa es todo lo biológico. Simplificando: en este grupo entrarían los animales y plantas y, a partir de su utilización, puede generarse energía. Puede ser de la forestación, residuos de la caña de azúcar, sólidos urbanos, estiércol, residuos de faena.

Son distintas tecnologías. Lo que está vinculado

a las plantas, a lo vegetal con poco contenido de agua (leña, aserrín, por ej.), es biomasa seca. Este proceso tiende a ser térmico. Dos de las tecnologías son la combustión y la pirolisis. Esta última es una forma térmica de procesar la biomasa en la que no participa el oxígeno. No es una combustión propiamente dicha. También se usa la gasificación, que es un proceso termo-químico mediante el cual la biomasa es transformada en gas.

Después se encuentran los biodigestores, que se usan para la biomasa húmeda. Por ejemplo: estiércol, residuos de faena. Acá participan bacterias que procesan anaeróticamente esos residuos y producen el biogás. Éste contiene, más o menos, la mitad de metano, que es el gas que utilizamos en nuestras casas, y otros gases que hay que eliminar, purificando el biogás para poder usar el metano.

¿En qué se emplea?

Para la casa, o para el establecimiento en sí, es decir, con fines productivos. Lo importante es tener en cuenta que ese proceso anaeróbico no es completo. Hay establecimientos, como tambos o cría de porcinos, que tienen lagunas donde procesan el estiércol. Son encadenamientos de lagunas. Hay una primaria que es anaeróbica y debería haber un tratamiento secundario que es aeróbico. Son distintas bacterias que participan y debería analizarse al final del proceso para saber si ese tratamiento es completo.

El biodigestor sólo hace la primera parte porque es anaeróbico por definición. Se necesita de un tratamiento secundario para tener un efluente que pueda reutilizarse, por ejemplo para fertilizar, o volcarlo a un curso de agua. Esta última no es la solución ideal, siempre es mejor para el ambiente reutilizar y esto puede resultar también en un ahorro: por ejemplo, si recirculo efluentes, tengo que bombear menos agua del subsuelo. Hay distintos tipos de biodigestores según la escala y nivel tecnológico.

¿Estás hablando de una tecnología cara?

Sí, es cara para el productor medio, pero el rendimiento económico depende mucho de la tarifa que paga el productor por la energía que el biogás sustituiría y cuánto se le paga a él si inyecta electricidad a la red. Esos valores están cambiando en nuestro país. Asimismo, depende del nivel tecnológico que se usa y, cuanto mayor es este, tiende a aumentar su costo pero también su rendimiento, y depende de si se va a hacer un aprovechamiento de la energía como electricidad o se utilizará directamente el metano del biogás sin convertir a electricidad.

En realidad, el biodigestor sirve en la medida que se aprovechen los productos. Si lo tenés como una planta de tratamiento nada más, estás liberando el metano a la atmósfera y no reutilizándolo como biogás. En definitiva, estás contaminando. Podés quemarlo instalando una antorcha, que es un mejor para la atmósfera que liberarlo, pero lo mejor es aprovecharlo.

Además, se puede tener una laguna anaeróbica

a menor costo que instalando un biodigestor cuyo biogás no aprovechás. Entonces, el biodigestor servirá si puede usarse y en un futuro puedas conectarlo, por ejemplo, a una red de gas, o invirtiendo en un generador, a la red eléctrica. Mientras que el biofertilizante —que sería el efluente del biodigestor— se aplica en el campo y se reduce tu gasto en fertilizantes comerciales. Es lo que, junto con unos colegas, llamamos sistemas integrados de biogás o SIB. No sólo pensás en el biodigestor sino en un modelo de negocios, en una planta productiva que reutiliza los subproductos.

¿Hay ejemplos en Argentina?

Según un relevamiento realizado por el INTI mediante un convenio con PROBIOMASA, existen algo más de 100 plantas de biodigestión en el país, pero hay pocos casos de utilización completa. Por ejemplo, según estima ese estudio, el biogás generado por el 43% de los biodigestores no es aprovechado. Un aspecto determinante es la tarifa que se paga por la energía. Hasta hace poco tiempo la energía estaba subsidiada, por lo tanto era muy difícil que fuera rentable invertir en una planta de biogás. Como mencioné, esta situación está cambiando. Además, este tipo de sistema tiene que tener otro precio especial. Más allá que en el área de energía hay que sincerar los precios, hay que mejorar la tarifa que se le paga al productor de energía renovable. ¿Por qué tiene que tener un precio especial? Porque cumple un rol ambiental para la sociedad. El productor tiene que recibir más por esta energía ya que está cuidando los recursos que no son sólo propios sino comunes, debido a que la biodigestión reduce la contaminación del agua, el aire, los suelos y el biogás sustituye gas y petróleo que causan el cambio climático.

Este tipo de sistema merece tener un pago especial por ese servicio social.

A nivel de los sistemas que están en el país puede haber alguno que tenga la integralidad mencionada. Pero el relevamiento que hizo el INTI demuestra que las aplicaciones son parciales, que en general no tienen integralidad y que muchas veces se ventea el metano. Es decir, se tira a la atmósfera.

No existe todavía un conocimiento completo de la aplicación del sistema en nuestro país. Por eso a veces las instalaciones no están ajustadas a las condiciones locales.

La biodigestión es un proceso biológico, por lo tanto no funciona igual en todos lados, ya que depende de la latitud, calor, cuestiones atmosféricas, flujo, características del material que se está inyectando. Hay mucho por aprender pero sólo se aprende haciendo. Es un sector que está subdesarrollado que tiene mucho potencial. Según un estudio realizado por la FAO (la Organización Mundial de la Alimentación) con colaboración del INTA, el potencial de recursos de *biomasa seca* es de 37.200 KTEPs (miles de toneladas equivalentes de petróleo), mientras que la utilización actual es de sólo 5.800 KTEPs. Por otra parte, según resultados preliminares de estudios que se encuentra ➔

realizando el PROBIOMASA, los residuos de *biomasa húmeda* de establecimientos porcinos, tambos y feedlots tendrían un potencial de generación de biogás de 650 millones de m³.

Desde el estado, ¿se está alentando?

Sí, de dos formas. Una es la que se publicitó desde el Ministerio de Energía, el proyecto Renovar, que fue una licitación de iniciativas de energías renovables que incluye eólico, solar y biomasa. El sector de biomasa fue el único de los tres que recibió menos ofertas que las que estaban previstas por cupo. Así como tienen más ventajas ambientales, los proyectos de bioenergía son más complicados porque los solares y eólicos son estrictamente de generación eléctrica. En cambio, la biomasa se inserta en un establecimiento productivo que tiene otro objetivo comercial.

Esta inserción en otro negocio le determina una cierta escala, el desarrollo de este tipo de proyectos no se puede venderse a otro y el hecho de cuánto pueda generar está muy limitado por las condiciones de operación de cada establecimiento.

Un factor importante a tener en cuenta es que la generación pequeña para el sector energético tiende a darse desde un establecimiento grande. Cuando se habla de escala hay que saber de qué se está hablando. Para la energía, un mega watt – límite menor de estos proyectos para licitarlos– es pequeño. En tanto que para el sector agropecuario, el que puede generar esa cantidad de energía es un establecimiento muy grande.

En segundo lugar, desde el Ministerio de Agroindustria incentivan estos proyectos en PROBIOMASA, que promueve estas actividades en el país y provee cursos presenciales u online.

Asimismo, se está buscando –es en lo que estoy trabajando– financiamiento internacional. Tenemos ya una iniciativa a la que le falta una última instancia para su aprobación. Es una donación del Fondo para el Medioambiente Mundial (FMAM o Global Environmental Facility: GEF). Este proyecto tiene tres componentes: el primero es proponer un marco institucional, financiero y legal conducente a la instalación de proyectos de bioenergía. El segundo es una red de investigaciones que nuclearía todas las instituciones que están trabajando en este tema en el país. Incluye al INTI, INTA, Ministerio de Agroindustria, universidades, centros de investigación. El objetivo es armonizar y profundizar el conocimiento aplicado. El tercero es construir dos plantas pilotos demostrativas que utilicen energía de biomasa. No significa que sean biodigestores. Posiblemente se hará una de biomasa seca y otra húmeda, pero todavía no está definido.

El total de la donación más la coparticipación argentina (a menudo los que prestan o donan dinero a un país para un proyecto quieren que éste también participe en el financiamiento) son 27 millones de dólares.

¿Hay alguna fecha estimada?

En teoría, en el primer trimestre tendríamos que tener la respuesta final. Eso no significa que las

Estadísticas del estudio del INTI/PROBIOMASA:

Hay 105 biodigestores de los cuales 27% están ubicados en la provincia de Santa Fe, 18% en Buenos Aires, 10% en Córdoba y los demás están distribuidos en el resto del país.

Se estima que 53% pertenecen a privados (uso industrial) mientras que el 37% son públicos: (por ejemplo en municipios para tratamiento de efluentes, colegios), 2% de cooperativas, 3% de ONGs y 5% de particulares (uso personal).

Aproximadamente un 27% están vinculados a la ganadería (efluentes avícolas, de tambos, estiércol de caballo, vacuno, purín de cerdo, mezcla) y un 6% a la agricultura (residuos de desechos de molienda, maíz ensilado, residuos frutihortícolas). 3/4 funciona con residuos de producción propia. 40% no posee más tratamientos de efluentes que el biodigestor.

21% no posee las condiciones mínimas para ser una buena digestión de los efluentes y 39% cuenta con un buen sistema para tratar efluentes.

(Se puede acceder a la información en www.probiomasa.gob.ar/_pdf/Relevamiento%20Biodigestores%20VF%20PROBIOMASA.pdf)

plantas se van a construir inmediatamente. Primero hay una etapa de relevamiento para ver dónde es óptimo construirlas y para organizar el lanzamiento de las otras actividades y de ahí en adelante el proyecto es de cinco años.

¿Hay algún lugar pensado donde se puedan localizar?

No geográficamente, pero sí, a título personal, pienso que a nivel industrial tienen más posibilidades: la forestoindustrial y los biodigestores de estiércol o faena. Por lo que leo en el proyecto son los más viables.

¿En qué país están más avanzados?

China tiene un desarrollo muy importante, a pesar de que es el mayor emisor de gases de efecto invernadero y es el que usa más carbón en el mundo para su generación de energía. El carbón es muy contaminante. Pero están tratando de hacer una transición hacia energías más limpias y tienen mucha experiencia en plantas de biogás. Las tecnologías Chinas pueden ser más afines a las condiciones y realidades de nuestro país, que las de Alemania, por ejemplo.

También Alemania fomentó y subsidió muchísimo su generación de energía renovable, incluyendo la bioenergía, como parte de su política de transición energética, Energiewende. Es importante destacar que en este país se permite la mezcla con maíz porque hace más eficiente la biodigestión. Eso es

algo controversial porque están usando un producto alimenticio que no es residuo. Se hizo tan rentable que ya era un negocio la energía en sí. A mí no me gusta que se utilicen productos alimenticios en la producción energética.

¿Qué capacidad de producción tiene un biodigestor?

Varios, depende de la escala en la que lo construyas. Lo que pasa es que si tenés un establecimiento porcino, por ejemplo, y canalizás todos los efluentes al biodigestor va a producir más gas del que podés utilizar. Habrá un excedente. O subdimensionás y seguís teniendo parte del problema, es decir, hacés un biodigestor más pequeño, o si lo hacés para procesar todos tus purines, tendrás más gas que el que necesitás. O si tenés algún tipo de desarrollo industrial dentro de tu establecimiento lo podés usar. Otra opción es vendérselo a un vecino. No hay estudios de rentabilidad que yo conozca que hayan sacado la tasa interna de retorno de cada uno de estos modelos de negocio, pero entiendo que hay instituciones que tienen pensado hacer estudios en este sentido.

¿Solamente se puede hacer con la producción porcina?

Siempre hablo de porcinos porque es uno de los sectores con más potencialidad para el biogás. Después, la biodigestión se puede aplicar a residuos de faena, algunos estudios indican que puede ser el más viable porque se usa más energía en la planta de faena. En tambos el estiércol está más diluido y hay que hacer una separación previa, pero también es posible. En feedlot es casi imposible cuando están en piso de tierra. Todos los casos tienen sus detalles técnicos. Además de la viabilidad técnica, hay que ver si es rentable y depende de factores como el precio de la energía, lo que te pagan por lo generado, los otros usos que se puede hacer de los efluentes, el tipo de insumo (o sustrato), la política energética, rural, tener un horizonte estable para los inversores.

Cuando decimos que es viable, no significa que no haya que estudiar cuál es el modelo de negocios rentable: escala, tipo de infraestructura que tiene que tener para poder utilizar el biogás, legislación que hay que cambiar para que sea posible venderlo o inyectarlo a una red o utilizar el efluente como

fertilizante. Todo es un camino por hacer y para Argentina puede ser valioso por lo que ya hablamos, y porque contribuye a resolver los problemas energéticos que hoy enfrentamos.

Estás hablando de la posibilidad de establecer redes y abastecer las localidades rurales.

Así es: traer gas y electricidad a las localidades rurales. Hay distintas opciones: no siempre tiene que estar conectado a la red nacional, se pueden hacer redes locales. Otro aporte que hace este tipo de energía a la red eléctrica nacional es que es beneficioso tener generación distribuida. Esto quiere decir que en las puntas haya inyección de electricidad, lo cual equilibra y hace más eficiente el sistema.

Las cooperativas eléctricas rurales pueden tener un rol importante si las normativas las acompañan. Hoy no tienen ningún incentivo para comprar electricidad generada de un biodigestor. También sucede que el productor agropecuario no es un productor energético. Entonces lo estás introduciendo una actividad más que no la percibe como parte de su negocio, esto requiere un cambio en la identidad y capacidades del productor.

¿Cuánto tiene de cultural este cambio?

Mucho. No hay una cultura de preocuparse por los efluentes. Sin entrar en la generación de energía, esta es una solución para la contaminación. Tampoco hubo entes de control efectivos por mucho tiempo, ni suficiente disponibilidad de asesoramiento técnico para, por ejemplo, dimensionar una laguna. En todo este campo trabajan los programas que les hablaba anteriormente para desarrollar las cadenas comerciales, la capacidad institucional y la capacidad técnica de desarrolladores, proveedores, etc. Hay un montón de servicios que están asociados con este negocio y esto hay que desarrollarlo para facilitarle al productor tener esta tecnología y para que esta despegue.

En este último tiempo se han incrementado los controles ambientales y las condiciones para la habilitación de los establecimientos, lo que produjo que en Córdoba, Santa Fe y Buenos Aires se coloquen biodigestores. Es un factor importante para desarrollar una cultura de cuidado ambiental que haya un ente regulador que controle. ●

· Servicio de siembra y cosecha

· Insumos

· Asesoramiento

· Alquiler y aparcería de campos

· Servicio de embolsado y extracción de grano

· Fletes de cereales



DE SERGIO RENZELLA
Y RODOLFO MADDIO

Juan Bautista Alberdi 1460 - Lobos
Tel. (02227) 421848 / 15536738 / 15554175
rrmaddio@speedy.com.ar

La ruta del trigo

Puntos a tener en cuenta a la hora de defender la cosecha

Cosechar es un momento cúlmine para todo productor: meses de trabajo, inversión, espera, incertidumbre y esperanza, terminan al momento de la cosecha, cuando por fin ven materializados sus logros.

Una buena siembra cuando es monitoreada y cuidada llega a un buen resultado. Pero qué pasa cuando hay otros factores ajenos al productor que pueden poner en riesgo su producto. ¡Vamos a ver cuáles son esos puntos claves para tener éxito al

El trigo, como muchos cereales y oleaginosos, tiene bases y normas de comercialización que conviene tener a mano para analizar los puntos críticos a la hora de negociar con los molinos o compradores intermediarios.

Sabemos que se pierde dinero cuando tenemos un camión rechazado ya sea por fletes extras, secado de granos o por la propia pérdida de tiempo. El tema es cómo evitarlo.

Qué dice la norma (ver cuadro)

Norma de calidad para la comercialización de trigo pan
Resolución SAGPyA 1262/04 - NORMA XX



BOLSA DE COMERCIO DE ROSARIO
CÁMARA ARBITRAL DE CEREALES

EL TIPO DURO ADMITIRÁ COMO MÁXIMO UN 5% DE VARIEDADES SEMIDURAS

Grado	Peso Hectolitrico Mínimo kg.	Tolerancias máximas para cada grado						Granos picados %	Trébol de olor semillas c/100g	Humedad %	Insectos y/o Arácnidos	Arbitrajes Establecidos. Descuentos sobre el precio (según intensidad)
		Materias extrañas %	GRANOS DAÑADOS		Granos con Carbón %	Granos Panza Blanca %	Granos quebrados y/o Chuzos % (1)					
1	79	0,20	0,50	1,00	0,10	15,00	0,50					Olores comercialmente objetables desde 0,5 a 2%
2	76	0,80	1,00	2,00	0,20	25,00	1,20	0,50	8	14,0	Libre	Punta sombreada por tierra desde 0,5 a 2%
3	73	1,50	1,50	3,00	0,30	40,00	2,00					Revolcado en tierra desde 0,5 a 2%
Descuento a aplicar por c/kg faltante o sobre el % de excedentes	2,0	1,0	1,5	1,0	5,0	0,5	0,5	2,0	2% de merma y gastos de zarandeo	Merma y gastos de secada	Gastos de fumigación	Punta negra por carbón desde 1 a 6%

GRADO: dentro del tipo contratado el comprador debe recibir mercadería "CONDICIÓN CÁMARA" dentro de cualquiera de los 3 grados establecidos en este estándar.

Libre de insectos y/o arácnidos vivos
Bonificaciones y rebajas por grado
Grado 1: bonificación del 1,5%.
Grado 2: sin bonificación ni rebaja.
Grado 3: rebaja del 1%.

Contenido Proteico

Rangos	Bonificaciones %	Rebajas %
Mayor a 11%	2%	
11%		
Menor a 11%		2%
Menor a 10%		3%
Menor a 9%		4%

Para lotes de Peso Hectolitrico inferior a 75kg/hl, no se aplicarán las bonificaciones por contenido proteico.

Aptitud Panadera
Las partes podrán establecer que se considerará fuera de grado al trigo cuyo gluten no tenga la capacidad de ligar durante el amasado o el levado, determinado mediante el sistema Glutomatic (AACC Nº 3812) o por cualquier otro método que dé resultados equivalentes. A tal efecto las partes deberán incluir como cláusula contractual lo siguiente: "Contrato sujeto al punto 12 del Estándar de Trigo Pan"

(1) Son todos aquellos granos o pedazos de granos de trigo pan (no dañados) que pasan por una zaranda de agujeros acanalados de 1,6 mm. de ancho por 9,5 mm. de largo.

vender el grano!
¿Cuál es la consecuencia de un camión rechazado?

Controles antes y durante la cosecha
Un punto clave es controlar las enfermedades y plagas que puedan causar mermas en las normas

tales como **granos picados** por insectos, **granos con carbón** (causado por *Tilletia Caries*), **granos panza blanca** (causado por *Fusarium graminearum*). Estos controles deberán ser monitoreados por el ingeniero agrónomo que lo asesora y contar con personal capacitado para que cumpla criteriosamente las recomendaciones de un ingeniero en la aplicación de funguicidas e insecticidas. Se ha comprobado que el costo de capacitar al personal cubre por completo el precio de los errores y daños causados por la falta de información. Las buenas prácticas agrícolas son la puerta a una negociación estratégica seguida de los beneficios derivados de implementar. Los beneficios de las Buenas Prácticas en pos cosecha de Granos son los siguientes:

- Mejor articulación con el proceso de transformación agroindustrial de los granos.
- Posibilidad de diferenciar los granos.
- Posibilidad de acceder a mercados exigentes en cuanto a calidad.
- Menores costos por la utilización racional de insumos y servicios.
- Menores pérdidas de granos debidas a deterioros de calidad.
- Menores problemas y costos logísticos por rechazos de mercadería debido a residuos de fitosanitarios y micotoxinas.
- Mejores condiciones de trabajo y trabajadores

más informados.

- Alimentos inocuos para personas y animales.
- Menos contaminación del medioambiente.

Entre los puntos a controlar en el momento de la cosecha podemos nombrar la **humedad** del grano, la hora del día en que se realiza la cosecha (el rocío incrementa la humedad), verificar que la cosechadora esté bien regulada y limpia para evitar alérgenos (como soja, maíz, girasol, etc.) que son castigados. Además, está estudiado que la velocidad de la cosechadora no debe superar los 7 km/h ya que puede incrementar las pérdidas hasta un 30% por granos caídos al suelo y por **granos partidos** durante la trilla. Ya sabemos que esto es realizado por contratistas, pero la cosecha es una sola. Bien vale la pena poner el ojo en ese momento.

¡Limpiar chimangos, carros y camiones es el otro punto! ¿Qué hace el perito clasificador cuando llega el grano al molino? Lo cala, revisa las boquillas y no queremos sorpresas que desmerezcan nuestra mercadería, con una buena escoba y cepillos salvamos miles de pesos. Controlar también el tema de **insectos vivos** que es otro punto que genera pérdidas. No nos olvidemos que estos granos pasarán a ser alimento y no hay en el mercado máquinas que detecten vidrios, así que controlar vidrios, piedras y metales en los camiones es el último punto de este apartado. →



Centro Control Lechero UGT de Lobos

Entidad Oficial N° 55

Tel.: (02227)
421694 / 15-530558
 controllecherolobos@gmail.com



**TRANSPORTES
 MARCIANESI
 LOBOS**

HACIENDA - CEREALES
 TEL. 02227 421427 / 422999
 CEL. 15 552361



Cholila Agroindustrial S.R.L.

Expeller y Aceite de Soja

Ruta Nac. 205 Km. 100, Lobos - Teléfonos: (02227) 43-2151 / 15-531764
 e-Mail: info@cholilasrl.com.ar

La decisión de dónde y cuándo vender nuestra mercadería determinará el mayor beneficio. Claramente el trigo resurgió como el ave fénix luego de la quita de las retenciones. Pero negociar bien depende de nuestra estrategia.

Vivimos detrás de disminuir los costos, a pesar de que los precios de los commodities no dependen del productor. El modo de negociar la calidad de su trigo depende de sus herramientas previas. Cuando logramos negociar con éxito, el mejor margen bruto está asegurado y para ello hace falta información, tiempo y poder.

Información: análisis de la materia prima (% Proteína, Gluten, etc.), tiempo para negociar previamente y no con el camión en puerta; y, por último, poder de negociación para defender nuestra mercadería que se logra con los dos elementos anteriores.

Y Lobos, ¿dónde vende su trigo?

En un breve relevamiento de vendedores y compradores de la zona, destacamos que lo producido en Lobos tiene alguno de los siguientes destinos: Molino Cores en Mercedes, Molino Cañuelas, Molino Lagomarsino (Navarro), Cargill Pilar (actualmente parte del Grupo Cañuelas) Molino Luján y Molino Campodónico en La Plata. Por supuesto que hay muchos más actores en la comercialización pero no reunimos el 100% de los datos.

¿Qué comentaron los compradores de trigo de los molinos encuestados?

En primer lugar, saben que si compran trigo en los meses de mayor oferta (diciembre, enero) pagan los precios más bajos. Si compran en junio, julio y agosto, los precios son mucho más altos para el productor. Entonces el momento de venta dependerá de la capacidad de acopio del productor, ya sea propia o alquilada. El silo bolsa actualmente tiene un costo de 6U\$\$/tn de grano, algo para apuntar.

En segundo lugar pregunté por la famosa incógnita entre apostar al rendimiento o a la calidad. Aquí cabe diferenciar cada caso. Mientras Cargill Pilar, Molino Campodónico y Molino Cores **se distinguen por comprar trigos por calidad**, el resto lo hace según los momentos de necesidad de trigos correctores, que cada vez son mayores.

Entonces, productor ¿invierto en tecnología y un buen cultivar para esta zona? ¿Me van a reconocer esa calidad?

Siempre que hagamos una buena elección de cultivar, preferentemente de grupo 1 ó 2 y realicemos una fertilización nitrogenada en hoja bandera, se verá incrementado el porcentaje de proteína y el molino va a reconocer la calidad porque es parte de la norma. Pero atentos. Tenemos que ir con los resultados de los análisis del grano en mano.

Actualmente existe un principio de clasificación de cultivares realizado por el Instituto Nacional de Semillas (INASE), que agrupa los cultivares de trigo en tres grupos de calidad. Dentro de ellas encontramos a las variedades de Grupo 1 que son genéticamente correctoras de otros de inferior calidad; las del Grupo 2 que son variedades de muy buena calidad panadera con tiempos de fermentación prolongados, aptos para panificación tradicional; y los de Grupo 3, poseen parámetros de calidad inferiores, aunque pueden ser altamente eficientes en la generación de rendimiento.

En el cultivo de trigo, tanto el contenido como la composición de proteínas del grano son los principales determinantes de calidad. El contenido varía ampliamente y es determinado por factores genéticos, la interacción con el ambiente y las prácticas culturales utilizadas, principalmente la fertilización nitrogenada. Generalmente existe una relación negativa entre el rendimiento y la calidad, ya que los altos rendimientos se encuentran asociados con el bajo contenido de proteína. Sin embargo, esto no implica que altos porcentajes de proteínas no puedan ser alcanzados con altos niveles de rendimiento. Para elegir el cultivar consulte a su vendedor de confianza de la zona.

En las últimas dos décadas en la Argentina, los rendimientos de trigo aumentaron mientras los parámetros de la calidad decrecieron. Una manera de mejorar esta pérdida en la calidad del grano es mejorando la eficiencia de la fertilización, ya que con una alta disponibilidad de N en estadios iniciales o con aplicaciones en estados avanzados del cultivo incrementan la derivación del nutriente absorbido hacia los granos y esto tiende a aumentar la proteína. Investigadores observaron que aplicaciones tardías de fertilizantes nitrogenados efectivamente mejoran los contenidos de proteínas y gluten, parámetros utilizados para la determinación de la calidad y su relación con el rendimiento.

Los molinos comentaron que actualmente se está pagando un sobrepago entre el 20 y el 40% si tiene la calidad adecuada.

Por último, los costos de los fletes no son un tema menor. Según el tarifario de Confederación Argentina del Transporte Automotor de Cargas (CATAC) febrero 2017, el costo del flete para distancias de 40 km son de \$170/km y para distancias cercanas a los 150 km el costo es de \$357/km.

Todo suma para hacer un buen análisis integral previo a esta campaña, sabiendo que el panorama es positivo para el trigo. ●

Romina Espósito
Consultora Agroindustrial. Miembro del CIAL
(Círculo de Ingenieros Agrónomos de Lobos)



LABORATORIO AGRÍCOLA
Suelo - Agua - Semilla

Ing. Agr. Nicolás E. Dons
Tel.: 02227 15 611794

Ing. Agr. Román Castro
Tel.: 02227 15 554838

Ing. Agr. José L. Bonnin
Tel.: 02272 15 400855

laboagrolobos@gmail.com

Martin Almada



Trabajos de alambrados en general
Tejidos olímpicos · Feed-lot · Mangas · Corrales

Tel. (02227) 423753 · Cel. (02227) 15 532893
Rivadavia 372 · Lobos · martinalmada2015@gmail.com

Facebook icon · MartinAlmadaAlambrados

COLEGIO

HORIZONTE



DE LOBOS

Castelli 193, Lobos - Tel.: (02227) 42-4656



CONSIGNATARIA DE HACIENDA

*Ser una empresa confiable nos permite tener a nuestros amigos
como clientes, y también a nuestros clientes como amigos*

Moreno 43 – Lobos

gonzalocardonersrl@speedy.com

Tel.: (02227) 431348 / 15552586 / 15534816



Shell

ESTACIÓN DE SERVICIO
DORSI - JORGE & CÍA. S.A.

Pte. Juan D. Perón 181 - Lobos

02227 **431501**

dorsijorgeycia@speedy.com.ar

Se viene la Segunda Chocleada Solidaria



El mencionado evento solidario que tuvo una jornada exitosa en 2016 pasado vuelve a realizarse este año. Esta iniciativa la lleva adelante Movilizarse (asociación sin fines de lucro) y, en Lobos, la organiza Sociedad Rural de Lobos junto al Ateneo Juvenil.

La segunda quincena de mayo es la fecha elegida para realizar La Chocleada que comenzará alrededor de las 9 horas. Para esta nueva edición se eligió otro predio, ubicado sobre la esquina de calle Santamarina y colectora de la Ruta Provincial N° 41.

En esta oportunidad participarán los alumnos de la Escuela Especial N° 501 “Jorge Luis Bordón”, Escuela Especial N° 502, Centro Educativo para la Producción Total N° 16, Escuela de Educación Agropecuaria N° 1 de Antonio Carboni, Colegio Horizonte, Escuela de Educación Secundaria N° 1, Escuela de Educación Secundaria N° 2, Escuela de Educación N° 3 y Escuela de Educación Secundaria N° 7 de Las Chacras. Mientras que las instituciones que concursarán para ser beneficiadas con una parte de la venta del maíz recolectado serán: Asociación Civil Mostrando Caminos, Casa del Niño Parroquial, Hogar “La Sagrada Familia” y el Taller Protegido ADIM. La otra parte será destinada al Banco Nacional de Alimentos.

Estamos seguros que este año se volverá a contagiar el espíritu de colaboración y trabajo en equipo de los alumnos para concretar el objetivo: recolectar el maíz y ayudar a una institución local. ●

RESULTADOS MOVILIZARSE 2016

32

Programas

598.525

Platos de comida distribuidos en centros asistenciales

\$769.735

Fondos movilizados para colaborar con las Org. Sociales beneficiadas

450

Alumnos participaron en los talleres de valores

49

Proyectos Comunitarios de organizaciones sociales Beneficiadas

4.903

Voluntarios

5

Jornadas de talleres de valores

CHOCLEADAS REALIZADAS DURANTE EL 2016

/ ARGENTINA

BUENOS AIRES: (14) 9 de Julio, 25 de Mayo, Bolívar, Capitán Sarmiento, Chascomús, Coronel Granada, Daireaux, General Villegas, Lobos, Pehuajó, Pergamino, Salazar, Trenque Lauquen y Tres Arroyos.

CÓRDOBA: (9) Arias, Devoto, Jesús María, La Cesira, Montecristo, Río Primero, San Francisco, Ucaha y la Univ. Nacional de Córdoba,

LA PAMPA: (5) Dorila, Catrilo, Colonia Barón, Gral. Pico y Uruburu.

SANTA FE: (2) Uranga y Venado Tuerto.

/ URUGUAY

CANELONES (1)

DULCE DE LECHE Y QUESOS



Elaborados por Julio César Álvarez

CAMINO REAL LAS CHACRAS

LOBOS - PCIA. DE BUENOS AIRES

Tel.: 02227- 423689

E-mail: losmoritanesdulce@yahoo.com.ar

VETERINARIA "EL FORTIN"

DEPARTAMENTO PEQUEÑOS ANIMALES

Clínica] Cirugía] Radiología] Ortopedia] Análisis Clínicos

Dr. Joaquín Ortiz [Cel: (02227) 15500124]

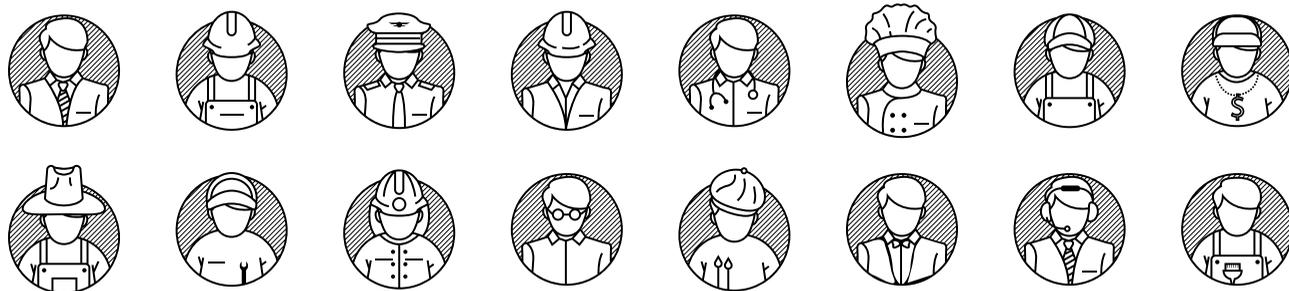
Dr. Roberto Turdó [Cel: (02227) 15612468]

Urgencias Veterinarias

veterinariaelfortinlobos@hotmail.com



Rivadavia y Rauch] Lobos [Tel: (02227) 421366



La importancia de la inserción de jóvenes en el empleo

Mariana Lemos, responsable de la Oficina de Empleo dependiente de la Secretaría de Desarrollo y Promoción Social del Municipio de Lobos, brindó detalles de los programas de inserción laboral y Construir Empleo

Comentan de qué tratan los dos programas de inserción laboral.

Uno es de pasantías y en el otro se genera una relación de dependencia. La denominación del primero es Entrenamiento Oficial para el Trabajo, nosotros lo llamamos pasantías, ya que es una palabra más amigable y las personas conocen más este tipo de metodología. Este programa es el del primer empleo, no genera una relación de dependencia y es igual a una pasantía académica pero, a cambio, tiene una contraprestación monetaria que la aporta el Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social por el total de las horas trabajadas. La carga horaria no puede superar las veinte horas semanales, se distribuyen en cuatro horas diarias de lunes a viernes o se agrupan más cantidad de horas y menos días en la semana. Puede ser de cualquier rubro. Tenemos un nomenclador con los diferentes rubros donde podemos incluir a los jóvenes y se firma un convenio entre tres partes: la persona que ofrece el espacio físico

para hacer la pasantía, el entrenado y la oficina de empleo. La duración depende del tipo de actividad. El ministerio asume que todas tienen diferentes tiempos para el aprendizaje, por ejemplo: no es lo mismo un ayudante de algún oficio que una persona que esté en atención al público. El plazo mínimo de duración es de tres meses y el máximo, seis.

¿Las pasantías sólo pueden realizarse en Lobos?

Puede ser en otros lugares. Por ejemplo: en Navarro no hay oficina de empleo y tenemos casos de empresas de ese pueblo que toman pasantes. Lo que el ministerio sugiere es que las personas que no tengan en su localidad un empleo puedan acercarse a la oficina más cercana.

En cuanto a la contraprestación, que se hace por estas veinte horas semanales, el ministerio aporta \$3.600.

¿Es el pago en mano que recibe la persona?

Sí, porque no hay ningún tipo de aporte. No hay relación de dependencia, por lo tanto no hay ART.

Se les exige a las empresas, comercios e industrias que cuando tomen a un pasante le hagan un seguro de accidentes personales, para que esa persona tenga cobertura durante las horas que trabaja. El seguro es mensual, se deja una copia en la oficina y la adjuntamos al legajo.

Como no hay relación de dependencia, no hay obra social. Entonces, a los pasantes se les asigna un dinero en efectivo para lo que es el Programa Médico Obligatorio. Nosotros lo llamamos PMO. Usando ese dinero la persona puede hacer consultas al médico o comprar medicamentos, sin usar el estímulo que recibe del misterio.

El programa de pasantías varía en cuanto a la envergadura de la empresa. Si la empresa es micro, es decir que tiene de cero a cinco empleados registrados, no hace ningún aporte más que el seguro por accidentes personales y el PMO. Si tiene de cinco a diez empleados se considera pequeña empresa. En este caso, el misterio aporta una parte del estímulo mientras que el tutor otra.

Luego, el programa que según nuestro criterio empalma con el anterior –pero se puede utilizar de manera independiente– es en el que existe una relación de dependencia. Mediante un contador que interactúa con nosotros se contrata la persona, se hace un acta diferencial y el ministerio hace el aporte de un porcentaje del bruto de convenio. Ya es una relación de dependencia como si tomaras una persona totalmente en blanco. Pero lo que hace el ministerio enrolado dentro de este programa, durante una temporalidad, es poder aportar un porcentaje al básico de convenio.

¿Tiene un mínimo de duración?

No, porque la persona entra desde el inicio en relación de dependencia. El programa de inserción laboral puede durar como máximo nueve meses.

¿El empleador puede prescindir del empleado cuando quiera?

Sí. La problemática que tiene el empleador es que está expuesto a recibir un reclamo si el empleado supera los tres meses de prueba.

En este programa lo único que varía es que el ministerio hace un aporte para ayudar al empresario o comerciante a solventar ese básico de convenio y las cargas sociales. También se pueden empalmar las cargas sociales y, en este caso, la ayuda es por un año aproximadamente. Después de este tiempo transcurrido, si el empleador decide continuar con el trabajador lo tiene que absorber al 100% en todos los criterios. Es una ayuda para que tengan la iniciativa de registrar al personal.

¿Qué requisitos deben tener el empleador y el empleado?

Estos programas están enfocados a la población joven de 18 a 24 años. Hay excepciones con



Carolina Inés Farías

PLATERÍA CRIOLLA - RESTAURACIÓN

(011) 15 32530138
carolina.farias@hotmail.es

f Carolina Inés Farías



TRÁPANI
NATURALMENTE BUENOS

42 4234
25 de Mayo 31 Lobos

BIROCCIO FORRAJES

Venta de forrajes en general
Pasto - Pollos bebés - Cloro
Artículos para pileta

Loyola 336 - Lobos
Tel.: (02227) 422738 / 15 531494
gabrielbiroccio24@hotmail.com

VETERINARIA

LA ENSENADA

LOBOS

Clínica de grandes y pequeños animales

GRANDES ANIMALES

Pablo Galotto

02227 15 473669

PEQUEÑOS ANIMALES

Mauricio Romanelli

02227 15 614948

Pte. Perón y San Martín - Tel/Fax: 02227 422009

justificación tanto en exceso de edad como quienes se encuentren dentro de las poblaciones vulnerables: mujeres víctimas de violencia familiar, recuperados de adicciones, patronatos de liberados. No hay rango de edad para vincular estas personas con necesidades pero tienen que estar enroladas dentro de un programa específico.

En el caso de las pasantías no se puede exigir ningún tipo de experiencia laboral porque justamente es para adquirir experiencia en el rol del trabajo. A los chicos los recibimos desde la primera instancia, si no tienen currículum se lo armamos, le damos un curso de orientación al mundo del trabajo donde le brindamos cuestiones básicas relacionadas con cómo buscar el primer empleo, cómo presentarse a una entrevista. Se hace esa asistencia desde el primer momento y

¿Cómo se controla?

En los casos alejados, en los cuales se nos dificulta controlar, se apela al compromiso de ambas partes tendiente a la buena voluntad y utilización correcta de la herramienta. Mientras que con los casos de Lobos regularmente se hacen controles, sobre todo en las pasantías para ver que la relación esté funcionando. En algunos comercios nos hemos sentado a charlar con los jóvenes para apuntalarlos. La idea no es largarlos a hacer una actividad sólo para usar o no el sentido común. Buscamos que no haya una frustración en el medio y que le sirva a las dos partes.

Tanto de parte de los jóvenes como de los responsables de las empresas o comercios nos llaman si hay algún desvío para que nos sentemos a charlar. En estos casos funcionamos como un

"El objetivo es que lo puedan abordar jóvenes que estén terminando el secundario o estén haciendo una carrera terciaria o universitaria y les quede un margen de tiempo para poder estudiar".

después quedan inscriptos en el programa joven, con posibilidades de participar en cualquier pasantía que les interese o programa de inserción laboral en el caso de que busquen personal sin experiencia.

Para el programa de inserción en general solicitan que la persona tenga algún tipo de conocimiento y experiencia —aunque no es fundamental— ya que la tarea es más específica. La idea es que los chicos entren como pasantes, puedan desarrollarse bien en el puesto de trabajo, que sirva a ambas partes y que continúe con esa relación.

Estos dos programas son aplicables en el sector privado como en ONG o entidades sin fines de lucro. Nosotros tenemos pasantes en bibliotecas, museos, en el asilo de ancianos. Es importante destacar que estas organizaciones pueden acceder a estas herramientas ya que son las que menos fondos tienen para la contratación de personal. Los estímulos varían en una ONG o una entidad sin fines de lucro. Es un poco menos que los \$3.600.

¿Hay casos de personas vinculadas a la actividad rural que hayan contratado personal por medio de estos programas?

Sí, como el caso reciente de un veterinario que buscaba un ayudante con la idea de agrupar en dos días la carga horaria. Tenemos buenos resultados pero todavía no ha llegado a su finalización.

órgano de control. No se prohíbe nada pero se trata de explicar la finalidad de los programas. El objetivo es que lo puedan abordar jóvenes que estén terminando el secundario o estén haciendo una carrera terciaria o universitaria y les quede un margen de tiempo para poder estudiar.

¿Hay algún otro programa que pueda destacarse?

El programa Construir Empleo que está designado a activar la mano de obra del sector de la construcción —que estaba amesetada—. El propósito es que las entidades sin fines de lucro u ONG puedan remodelar o refaccionar las instalaciones de un lugar. Mientras que sólo para el sector público como la municipalidad, esta línea puede utilizarse también para construir. Tiene doble tope, de porcentaje o dinero: ese programa financia el 80% de la obra o, en el caso de una refacción, entre los \$300.000 y \$350.000. La mano de obra se financia totalmente porque interviene el ministerio con este programa de pasantías. Obviamente tiene que haber un tutor de obra para enseñar a los chicos que quieran aprender los oficios.

Hay varias entidades que se acercaron y tienen o están preparando los proyectos. Se necesita de un maestro mayor de obra o arquitecto que le ayude con la confección de las planillas. ●

**Ing. Agr. Néstor Adrián de Andrés
y Martínez de Arenasa,**
por motivo de su fallecimiento.

Egresado de la UBA, con posgrado docente y un sinnúmero de capacitaciones. Proveniente de la actividad privada como especialista en porcinos, ingresó a INTA EEA Las Breñas, Chaco. Pasó a la EEA Pergamino por un convenio de colaboración con la UNLu y en julio de 1989 se hizo cargo, por concurso, de la AER Lobos. Desde 2004 fue Coordinador del Territorio Ganadero del Salado, cargo adjudicado también por concurso. Se desempeñó además como Coordinador del PReT 1271101 "Contribución al Desarrollo del TGS", hasta su jubilación en 2016. Miembro del CIAL (Círculo de Ingenieros Agrónomos de Lobos).

Nuestro recuerdo a una persona de gran calidad humana, de vastos conocimientos y excelente predisposición para transferirlos.



Los domingos de 9 a 12 Hs el clásico se juega en **RADIO ARGENTINA AM 570**



Casado con el
Campo
AM 570

Jose Casado
y un equipo de primera linea

Un programa de



f facebook.com/casadoconelcampo

t @casadocampo570

mail: casadoradio@gmail.com

mensajes: (011)15.4174.8484

Pasión por el campo, pasión por la radio





de Osmar Nicolás Mancino

MADERAS PARA GALPONES · ARTÍCULOS RURALES
MANGAS · TRANQUERAS · ALAMBRES · MADERAS PARA TECHO
POSTES DE QUEBRACHO Y ACACIO · PINO PARANÁ · CHAPAS



H. Yrigoyen S/N - Lobos - Tel./Fax.: 02227 422430 / 422300 / www.mancinomaderas.com / info@mancinomaderas.com

Plan de Ahorro Previo John Deere,
**UNA INVERSIÓN
CON FUERZA PROPIA.**



Plan de Ahorro Previo John Deere es una gran herramienta financiera porque le permite resguardar sus ahorros, sin gastos de suscripción y adjudicación ni costos por transferencia o cambio de modelo.

- 100% de capitalización a valor de mercado
- 5 años de financiación
- 0% de interés

Adquiera su Plan de Ahorro Previo en nuestro concesionario:



JOHN DEERE

Gangoni Hnos. S.A.

Pte. Juan D. Perón y Acc. Ruta 41
Lobos - Buenos Aires
Tel. 02227 - 431444/45 - 431777/78
Cel. 02227 - 15627709/15613522
E-mail: ventas@gangoni.com.ar
www.gangoni.com.ar



DISTRIBUIDORA HJ

De Jorge Harguindeguy

Distribuidor mayorista y minorista del rubro Eléctrico e Iluminación



PYME NACIÓN
12 CUOTAS SIN INTERÉS
Todos los días



FERTIL
6 CUOTAS SIN INTERÉS
+ 10% DESCUENTO
Sólo los martes



VISA PROVINCIA
12 CUOTAS SIN INTERÉS
+ 15% DESCUENTO
Todos los días

SEGUI AHORRANDO,
SIEMPRE CON LAS
MEJORES MARCAS Y
LA MEJOR ATENCIÓN...

12
CUOTAS
SIN INTERÉS
Jueves, Viernes,
Sábados y Domingos



AHORA 12



Regístrate en nuestra web www.distribuidorahj.com.ar, y podrás realizar pedidos, consultas y ver todas nuestras ofertas!

Av. H. Yrigoyen 57, Lobos (7240), Bs. As.

02227 430282

info@distribuidorahj.com.ar

[distribuidoraHJ](https://www.facebook.com/distribuidoraHJ)



InsuAgro

Calidad en Agroquímicos

Todos los fitosanitarios para sus cultivos y barbecho

Distribuidor en Lobos



Tagliero (228) N° 851 - Lobos
(02227) 421848
(02227) 15 554175
 rrmaddio@speedy.com.ar



EMANUEL BARRA

ABOGADO

*Sucesiones - División de Condominio - Desalojos - División de cosas comunes
 Cobro de Alquileres - Confección de contratos agrarios - Daños y Perjuicios
 Acciones de Tutela del Dominio - Posesión - Petición de Herencia - Ejecuciones y Escrituración*

URGENCIAS y CONSULTAS:
 02227 15-479167
 ATENCIÓN PERSONALIZADA

emanuel_barra@sion.com

Tel. 0221 4226086

Estudio Jurídico: Calle 11 Nro. 617 - La Plata

AGROSOLUCIONES 360° REINVENTEMOS EL AGRO



NUEVA DIRECCIÓN
Lobos
 Ruta 41, km 175

Tandil
 Colectora L. M. Macaya 405
 54 (0249) 443 4515

Lobos
 Ruta 41, km 175
 Cel. (02227) 15 611794

Trenque Lauquen
 Ruta 5 Km 451
 54 (02392) 1561 1763

Pellegrini
 Malvinas Argentinas s/n
 54 (02392) 1557 9462

info@agropack.com.ar | www.agropack.com.ar seguinos

