

COMPROMISO

Publicación de la Sociedad Rural de Lobos - N°22 - Octubre de 2018





40
AÑOS DE
TRAYECTORIA

COMPañIA

+90
SUCURSALES
COMERCIALES

34
PLANTAS
DE ACOPIO

**Juntos
podemos+**

Sumá tu aporte a la educación
y al futuro junto a Compañía
y la Sociedad Rural de Lobos.

WWW.COMPAÑIA.COM.AR
0800 - 888 - 22472
COMPANIAOK



La Ganadera de Lobos S.R.L.
CONSIGNATARIOS DE HACIENDA
de Marcelo y Alberto Roncoli

Consignaciones al Mercado de Liniers
Ventas directas y particulares
Remates FERIA
Filmaciones para remates TV

25 de mayo 51 - Tel: 02227-423-669
Marcelo Roncoli: 1555-2793 / Alberto Roncoli: 1555-2925

Salón de fiestas



Capacidad 150 personas | Salón climatizado | Mobiliario de algarrobo | Cerramiento de galería
Cocina y parrilla totalmente equipadas | Fogón | Servicio de cuidado de sanitarios



Ruta 205 km 100 - Lobos - Reservas: (02227) 430722/24/26 | administracion@sociedadrurallobos.com.ar

4

Romper el prejuicio sobre los productores rurales

Bichos de Campo

Lo dice el INDEC: En el Partido de Lobos quedó al descubierto el "garcaje" del agro

Matías Longoni: periodista especializado en agro. Conductor del programa Bichos de Campo que se emite por canal Metro y radio Rivadavia. Colaborador de la Agencia Telam

12

¿Sobre quién recae el esfuerzo para alcanzar el déficit primario cero?

Análisis del presupuesto nacional 2019

El recorte del gasto público contemplado en el presupuesto es muy similar al que ya se materializó antes del objetivo de lograr un déficit primario cero para el momento. La brecha restante se cubrirá con el endeudamiento, así como también se aplicará por la suba o recuperación de los derechos de exportación.

En el plano fiscal, la política del gobierno se ha caracterizado, a lo largo del año, por el progresivo endurecimiento de las metas fiscales, situación que se produjo en paralelo al deterioro de la producción. En efecto, para 2019 en particular, el objetivo fiscal inicial era un nivel de 2,2% del PIB, reducido a 1,3% del PIB tras el acuerdo con el FMI en junio y

transformado actualmente en déficit cero. Saben, como viene, el gobierno ha ido tocando la exigencia de sus metas fiscales a lo del año, podemos decir que "suavizando" el recorte planificado del gasto no necesariamente a medida que cambiaran los parámetros, en que del sector del gasto puede mayormente en los subsidios a las tarifas eléctricas y, adicionalmente, en el gasto público. De hecho, ya en 2018 se observó recorte importante en los subsidios de la pública y, hasta junio, también en los subsidios de la pública como primarias. % del PIB. De esta manera, como puede verse en el c...

16

Vacas que comen dólares y devuelven pesos

Entrevista a Ariel Maguire, asesor, productor y emprendedor. La mirada sobre la situación actual del productor agropecuario

20

Perspectivas para la campaña de la siembra gruesa

Gustavo Duarte (consultor, productor, docente y ex-asesor CREA) realiza un análisis de la actualidad de los mercados de granos y brinda una previsión de cómo será la campaña de la siembra gruesa

¿Cuál es la situación del mercado nacional e internacional de granos? Estamos en una situación donde la demanda se revitaliza el negocio. El cambio de hábitos alimenticio y el crecimiento vegetativo de la población va a seguir incrementando la demanda de alimentos. ¿Qué perspectivas hay sobre la superficie de maíz y eso complicó el escenario. Desde las autoridades del gobierno, en un momento sumamente delicado en el financiamiento del estado y, obviamente, las empresas que vienen demandando su capital, revalorización o situaciones de mejor demanda financiera.

22

Hacia un escenario más húmedo en la primavera

La variabilidad climática ha sido una de las características más destacadas de los últimos años. No sólo en el territorio sino durante algunas temporadas. De grandes sequías a una histórica época de la falta de agua a nuevas inundaciones con un par de tormentas. La situación que se vivió, a lo largo de 6 meses, en la zona central del país.

Estas ideas y visiones han complicado a los productores agropecuarios, no sólo en el momento sino también en el desarrollo de los cultivos y del potencial desarrollo de los cultivos en el territorio nacional, junto a la...

26

Impacto económico de la Inseminación Artificial a Tiempo Fijo en rodeos de cría

30

Proyecto de empleabilidad y emprendedorismo en el medio rural

A través de los herramientas del programa CEPY se tiene acceso directo y se puede vincular la realidad de la familia del medio rural de forma concreta. Con ello se logra una conexión a la necesidad de la familia que nos proporciona los insumos que nos permiten elaborar un diagnóstico y las posibles acciones o líneas de trabajo a realizar.

Tomando el aspecto laboral se reconoce que, como común denominador existente en el territorio, se encuentra un alto grado de desconocimiento sobre legislación laboral, información sobre estándares y espacios donde remitirse a la hora de buscar empleo y dificultad de acceso a un empleo genuino. Una preocupación que ha devenido en objetivo y se ha propuesto abordar el Consejo de Administración de la A.C.E.P.T N° 16, es el de la empleabilidad y emprendedorismo en el medio rural. Para dar respuesta a esta preocupación se creó un equipo de técnicos para trabajar, entre otros, el tema de los jóvenes y su empleabilidad y capacidad de emprendimiento en el medio rural.

El presente proyecto se propone facilitar la salida laboral de los egresados y futuros egresados, brindando un asesoramiento a la capacitación con intervenciones vinculadas a medios que articulen entre la oferta y la demanda laboral, a través de la creación de una base de datos dentro de la página oficial del CEPY N° 16, www.cepy16.com, a la cual dichas instituciones tendrán libre acceso para realizar búsquedas y/o contacto con los distintos currículums que allí se encuentran.

Los egresados se podrán dar de alta en esta base de datos mediante el contacto vía mail asesoria@cepy16.com con los responsables, los que se encargaran de subir el perfil.

32

Andrés Gallegos en diez golpes

COMPROMISO

Publicación de la Sociedad Rural de Lobos
N°22 - Octubre de 2018

Staff

Director: Luciano Arata
Producción y coordinación: Subcomisión Editorial de Sociedad Rural de Lobos. Integrantes: Francisco Bourdieu / Ayelén Canedo / Román Castro / Rodolfo Maddio / Adalberto Mársico / Juan Francisco Núñez
Diseño y producción periodística: ceyzeta
Ilustración de tapa: Niko Battista
Agradecimientos: Matías Longoni / Área de Economía - Unidad de Investigación y Desarrollo - Movimiento CREA / Ariel Maguire / Gustavo Duarte / Leonardo De Benedictis / Juan Pablo Caride / Juan Ignacio Sabelli / Consejo de Administración de la A.C.E.P.T N° 16 / Andrés Gallegos

Publicación independiente de distribución gratuita. Las opiniones vertidas por columnistas no reflejan necesariamente el punto de vista de la revista. Los servicios y productos que se ofrecen son de exclusiva responsabilidad de los anunciantes. No son remunerados los columnistas de esta publicación. Prohibida la reproducción total o parcial de las notas sin autorización por escrito. Registro de la propiedad intelectual en trámite.

Sociedad Rural de Lobos
 Las Heras 87 - Lobos - Buenos Aires - Argentina / Tel. 0800-333-2896
sociedadrurallobos@sociedadrurallobos.com.ar / www.sociedadrurallobos.com.ar

ATENEO JUVENIL SOCIEDAD RURAL DE LOBOS

SOCIEDAD RURAL DE LOBOS
 Pcia. de Buenos Aires

Una institución trabajando desde el campo para toda la comunidad

CARMAP

CSA CONFEDERACIONES RURALES ARGENTINAS

Romper el prejuicio sobre los productores rurales

Bichos de Campo 

Home > Noticias

Lo dice el INDEC: En el Partido de Lobos quedó al descubierto el "garcaje" del agro

 por Matías Longoni — 20 septiembre, 2018

 0  0



Matías Longoni: periodista especializado en agro. Conductor del programa Bichos de Campo que se emite por canal Metro y radio Rivadavia. Colaborador de la Agencia Télam

La nota que publicaste en tu medio digital “Bichos de Campo”⁽¹⁾, relacionada con los resultados de la prueba del Censo Nacional Agropecuario, generó inquietudes en nuestra comunidad. ¿Tenías la idea de escribirla en tono irónico?

Tenía los datos del INDEC que habían enviado como anticipo e iban a realizar una conferencia de prensa que finalmente no se hizo. Sabía que tenía que escribir algo e impetuosamente, sobre la

marcha, se me ocurrió hacerlo en ese tono irónico.

La verdad, lo que vi en los datos del INDEC es que todas las imágenes o preconceptos que existen en torno a la existencia de grandes productores, terratenientes u oligarcas se van a derrumbar por la aparición de datos concretos –que marca todo lo contrario a lo que es la creencia urbana—. La nota no está dirigida a los productores. Ellos saben lo que son. Está pensada para un público urbano que tiene una mala imagen sobre el sector agropecuario,

justamente porque intenta desterrar esa imagen apoyada, por primera vez, en datos oficiales que faltaban desde 2002.

¿Creés que los datos del censo mostrarán esta situación?

Van a mostrar que la inmensa mayoría de los productores son chicos. Como el dato de que en Lobos la superficie promedio sea de 241 hectáreas. Es un dato relevante. Nadie es millonario en el agro teniendo 241 hectáreas, sobre todo si más de la mitad de la producción es ganadera. No alcanza para tener más que unas cuantas vacas. La mirada del público urbano desconoce por completo este tipo de situaciones: 241 hectáreas le puede parecer mucho. La idea era ironizar sobre eso. Creo que en el censo vamos a ver que se repite esta situación que se dio en Lobos. Las escalas no son viables y cada vez se necesita tener mayor escala para ser competitivo.

En ese momento llega el presidente de la Sociedad Rural de Lobos, Francisco Bourdieu, abre la puerta, saluda y dice con tono eufórico “buenos días a todo el personal”. La entrevista se hizo por medio de Skype por lo que Matías presencia este hecho y expresa “hay que ponerle aceite a esa puerta”. Obviamente se contagian las carcajadas.

Esa idea de que haya una cantidad determinada de hectáreas de más o que están en el imaginario público, ¿está estimulada o es histórica?

Claramente es una idea que se incrementó notablemente con el conflicto del 2008. Cuando la política, fagocitada por un Estado nacional, comenzó a demonizar públicamente al sector agropecuario. En aquel momento la presidenta asumió una posición muy crítica y hablaba de terratenientes.

En el imaginario de la gente que la apoyaba políticamente se reforzó la imagen distorsionada que hay sobre el sector agropecuario. No digo que en el campo no haya garcas.

Francisco Bourdieu (FB) acota “Obvio. ¿Cómo te va Longoni? Mucho gusto. Te escribí por Twitter”.

Matías Longoni (ML) - Hay varios que me escribieron porque se enojaron.

FB - La nota me pareció buenísima. De hecho la ironía está bárbara. Vos no sabés las quejas que recibimos en la Rural por la nota. Tuvimos que salir a explicar a la gente que no la entendió.

ML - Esa es la idea. Si hubiera escrito la nota en tono académico, como dio la información el INDEC con un tono periodístico tradicional, nadie me hubiera hablado del artículo.

FB - Pensé lo mismo, ¿cuántos la leerían?

ML - Nadie. Pasa inadvertido el dato central: por primera vez, en casi 20 años, tenemos datos oficiales que ratifican que el garcaje no es tal. Podemos discutir y mostrarle a la población de la ciudad de Buenos Aires, en especial, que está construyendo una idea equivocada y peligrosa. Siempre digo que



el agro tiene varios riesgos asociados: el riesgo climático (claramente), el riesgo de mercado (producen y el mercado le pone el precio a su producción, no determinan el precio de venta) y, en Argentina, adicionalmente hay un enorme riesgo político. ¿Esto qué es? No hay sanción ni condena social para los políticos que puedan llegar a tomar alguna medida en contra de los sectores productivos. Entonces, muchas veces alguien que no entiende de campo decide sobre cuestiones del campo y le jode la vida, sin saberlo, a alguien que está produciendo a 1.500 kilómetros de Buenos Aires. Lo peor es que la gente en la ciudad de Buenos Aires, en vez de reprobarlo, muchas veces lo aplaude. Esto se vio mucho cuando Guillermo Moreno y Néstor Kirchner, en 2006, cerraron la exportación de carne. La gente de Buenos Aires aplaudía esa decisión porque parte del preconcepto de creer que la mayor parte de la carne se la llevan los extranjeros y la comen los ingleses. Esto está mal. El 85% se consume en nuestro país y la carne que comemos no es mala. La construcción de un prejuicio lo que determina es que, finalmente, el político que toma decisiones antiproductivas no tenga condena social.

Estoy muy conforme con la nota porque si la hubiera escrito en un tono monocorde, aburrido, como correspondería a un ejercicio periodístico, nadie hubiera reparado en eso. Si esto les da la posibilidad de salir a explicar que —por primera vez en muchos años con datos duros— la situación no es como creen en Buenos Aires, es una muy buena oportunidad. Ya me iría preparando para discutir cuando salgan los datos duros del INDEC de todo el país. Nos van a sorprender. La mayor parte de los productores están bajo una línea de supervivencia productiva. O sea, se requiere que la situación actual del agro, en casi todas las actividades, sea acumular más escalas. De forma que los ➔

productores se pisan unos a otros las cabezas y la verdad es desquiciante: la concentración como fenómeno. Cualquier sociedad normal discute esto como un problema y, en Argentina, no nos hacemos cargo porque tenemos una imagen distorsionada.

¿Pensás que la prueba que se hizo en Lobos es representativa?

Es representativa de esa zona. De otras vas a tener superficies promedio mucho más grandes. Es representativa en la conformación, ubicación, tipo de tierra de Lobos. Por ejemplo: en La Rioja las superficies van a ser más grandes porque nadie

políticas agropecuarias sin pensar en que hay productores más chicos, y creyendo que el promedio es el que resuelve las problemáticas, es el mercado el que resuelve. Equivocamos el flechazo porque no estamos haciendo nada para contener a la gente en su lugar de procedencia y producción. No digo subsidiar ni intervenir los precios. Digo pensar mecanismos para contener a la gente en su campo y para permitir que con 120 hectáreas se pueda sobrevivir dignamente. Esto es lo que no está sucediendo en Argentina, ¿por qué? Porque hay políticas agropecuarias que están pensadas en



vive con 200 hectáreas. Todavía, en el informe sobre Lobos, falta determinar cuántas explotaciones grandes hay y cuántas chicas. Nos vamos a dar cuenta que las grandes son 10 ó 15 y las chicas son muchísimas más. En realidad, los promedios tampoco sirven para hacer un análisis. Lo que sí me gustó del informe de Lobos es que hay muy pocas sociedades anónimas. Ese es otro preconcepto. Esto quiere decir que hay mucho productor de carne y hueso, hay mucho sentimiento implicado.

FB - Incluso ese promedio de 240 hectáreas tampoco es así. Las fracciones son mucho más chicas. Hay una polarización entre un campo grande y pequeños productores: 60, 70 ó 110 hectáreas. Te diría que un 30% son de 350 hectáreas para arriba.

ML - Estamos haciendo política agropecuaria pensando en los grandes. Este es el problema. Cuando el macrismo, el kirchnerismo, cualquier gobierno o cualquier "ismo" asume posiciones de

función de la gente que tiene 1.000, 1.500, 2.000 hectáreas.

FB - Creo que hoy ni siquiera apuntan a eso. Acá hay grandes establecimientos lecheros que están trabajando a pérdida desde el inicio del año porque que tienen espalda. Incluso te juntás con el intendente o sectores gubernamentales provinciales y lo único que piensan es seguir aumentando la presión tributaria. Con este gobierno estamos lejos de la mirada hacia políticas productivas.

ML - Justamente, esa distancia hacia tener políticas productivas que contemple la diversidad de actores tiene que ver con la falta de datos y, en especial, con la abundancia de prejuicios. Muchas imágenes falsas hay en el inconsciente colectivo dominante (la ciudad de Buenos Aires) que es el que te premia o castiga electoralmente. Entonces, las decisiones antiproductivas no encuentran eco en la gran masa de votantes. Impedirle exportar

carne está bien visto en la ciudad de Buenos Aires y es aplaudido. Esto tiene que ver con el profundo desconocimiento. La gente en Buenos Aires piensa que las vacas pertenecen a unas pocas personas. Si hay un sector desconcentrado es el ganadero. Ningún dueño tiene más de 60.000 vacas en función de un stock ganadero de 54 millones de vacas. El mayor de los ganaderos tiene menos del 1%. Es un dato estadístico que no se conoce porque nos faltaban los datos y es funcional al poder. Como a los gobiernos nadie los interpela respecto de la situación que tienen que cambiar, todo transcurre sin afrontar la discusión real. La realidad es que el sector agropecuario contiene gente y su actividad tiene que ser viable. En el mundo, los gobiernos ayudan a los productores. Aquí, por la existencia de estos preconceptos, los gobiernos chupan recursos del sector productivo.

¿Qué papel tuvieron las entidades gremiales para intentar cambiar este preconcepto?

Creo que muy poco y, cuando lo hacen, lo realizan mal. Educan poco. Son poco didácticas. Comunican mal, lo hacen cuando están necesitadas —por eso la imagen de “llorones”—. Hablan cuando les va mal, no cuando les va bien y de modo constante. No con un mensaje optimista. En general hablan con cifras que la gente común no entiende: miles de toneladas, de cabezas, dólares por hectáreas. Lenguaje que deshumaniza al sector productivo. No te hablan de gente produciendo con los padecimientos. Además, lo hacen fraccionado y sin una conducción visible. Soy muy crítico de las entidades rurales. A mí me parece que es la madre de las batallas: que el sector productivo establezca una nueva alianza con Buenos Aires es uno de los objetivos prioritarios de cualquier política gremial.

¿Cómo hacer para que entienda el mensaje un ciudadano de Buenos Aires al que, por ejemplo, le aumentó el pasaje de colectivo?

Tenés que mostrar casos y vivencias. El campo no sólo paga el transporte mucho más caro que esa persona de Buenos Aires. Esta persona se siente una víctima por pagar más pero no sabe que en un pueblo rural, para hacer 20 kilómetros, se paga mucho más. Sobre todo, para mostrar que todos somos parte de lo mismo. Si el de Buenos Aires piensa que todos los del campo tienen una Hilux 4 x 4 con aire acondicionado, naturalmente va a pensar que ellos no tienen el mismo problema que yo, con lo cual por qué voy a ser solidario con esta gente. Hay que explicar y hacer docencia. Con respecto a la 4 x 4, mostrar que es una herramienta de trabajo, que a veces no se tiene y hay viejas Ford F100 dando vueltas todavía. Explicar que el campo es un universo tan diverso como la ciudad. Todos somos parte de un colectivo, en el cual hay gente que le va mejor y otra no tanto. Si en Buenos Aires una persona no puede pagar más de transporte y requiere de políticas diferenciales, ¿por qué en el

agro no? Porque en Buenos Aires hay pobres y ricos y en el campo no hay pobres y ricos, son todos ricos. Hay que trabajar mucho sobre humanizar.

FB - Lo escucho a Alfredo De Angeli, que durante el conflicto 2008 era el dirigente estrella, defendiendo la vuelta a la aplicación de las retenciones. Cuando, desde adentro, debería defender al campo.

ML - Podría ser peor todavía. Si en televisión tienen que invitar a alguien que hable de ganadería no te van a invitar a vos o a De Angeli. Lo van a llevar a Alberto Samid. Esto es la falta de construcción, de trabajo y de inversión de parte de un sector productivo para construir una imagen fidedigna de lo que es. Entonces, ¿por qué De Angeli puede hacer esta voltereta en el aire? Porque no va a tener sanción política. Ya está jugando otra carrera que tiene que ver con miles de votos que no son rurales, son urbanos. No hubo un comunicado de la mesa de enlace diciendo “De Angeli no nos representa”. Tampoco hay un comunicado manifestando, con toda la fuerza política, que Samid no es vocero de la carne argentina.

FB - Lo mismo para con los intendentes. Tratan de explicar el porqué de la vuelta a la implementación de las retenciones. Ya sé el porqué y tengo la convicción que ese no es el camino.

ML - Vos estás diciendo algo muy sencillo. En general, los productores entienden los porqués de los políticos, las ciudades y de las urgencias. Son solidarios. Lo que está fallando acá es que los políticos y los habitantes de Buenos Aires no entienden los porqués de los productores.

Volviendo a la nota en mi medio, el censo es una enorme oportunidad para empezar a explicar los porqués de los productores. No somos todos grandes, no nos va bien a todos, tenemos muchos problemas por resolver, no somos todos exitosos. Hay mucho trabajo por hacer.

Con respecto a las retenciones y la función del periodismo, ¿no te parece que hubo una campaña mediática importante para que volvieran?

Yo venía publicando que volvían las retenciones hace largo tiempo y muchos productores me dijeron “sos un agorero, por culpa tuya”. Estaba dando información. No me hago cargo. Las retenciones las estaban discutiendo.

Lo que sí percibo es que hay un sector del periodismo, a gran escala, que hace muy poco trabajo periodístico sino que es un conductor o un opinador. Entre ellos había una percepción de que el campo había sido privilegiado y que tenían que volver las retenciones. Ninguna de las entidades gremiales vinculadas con el campo aprovechó los buenos tiempos para explicar que las retenciones son un pésimo impuesto y que, en todo caso, lo que parece justo para unos es injusto para otros. En el imaginario colectivo las retenciones son un mecanismo para distribuir riquezas rápidamente. Como la mayor parte de la gente está en la →

ciudad de Buenos Aires ese imaginario es el que triunfa. La verdad es que hay una gran falencia de comunicación. No es culpa del periodista tampoco. Es culpa de la sociedad que tiene preconceitos muy claros sobre el sector agropecuario. De ahí sale que son todos grandes y hay que sacarles dinero. Los medios nos muestran eso también. Las notas con los productores son siempre con casos exitosos. El suplemento agropecuario siempre te muestra al que tiene mayor rendimiento. Hacete cargo si vos, como sector, no mostrás tu propia mugre. Cómo la gente va a interpretar eso.

Por otro lado, el sector permanece pasivo a que sus periodistas vivan condenados a horarios marginales. Todavía está la percepción de que los periodistas agropecuarios tenemos que hacer programas radiales de seis a ocho de la mañana. No me queda otra. Estoy en contra. Tengo experiencia que cuando estás en otros horarios hablándole a la gente de la ciudad de Buenos Aires, en buenos términos, contando éxitos y fracasos, la gente te escucha con mucha atención. No es un problema que la gente de la ciudad no escuche. Es un problema que el sector no habla o lo hacen en horarios marginales donde nadie escucha los medios. Es un problema endémico del sector.

FB - Nunca supimos comunicar ni construir poder en la opinión.

ML - No es culpa tampoco de los productores.

FB - En parte sí.

ML - La comunicación agropecuaria está enfocada para vender insumos a los productores. No tiene a los productores como sujetos de la noticia, los tiene como clientes. La comunicación agropecuaria es lineal para vender tecnología e insumos a los productores, no para contarle los problemas de ellos al resto de la comunidad. Los productores argentinos ya demostraron que son tecnológicamente viables e innovadores. También tienen que demostrar que

necesitan un nuevo acuerdo que incluya retenciones, agroquímicos, cuidado del medio ambiente. Hay que construir un nuevo consenso social con la ciudad que representa el 40% de los votos de Argentina.

Estamos en un país que tiene un serio problema de macrocefalia. Buenos Aires tiene 18 millones de habitantes en un país de 40 millones. Todo debería tender a tratar, primero, de reconocer que tenemos un problema y, segundo, establecer un equilibrio que les sirva a todos, a Buenos Aires y a los sectores productivos. De lo contrario, lo que estamos haciendo es, de a poco, despoblar el interior e incrementar esta macrocefalia. Los chicos se van de las zonas productivas. Tenemos un sector público que extrae de las zonas productivas más recursos de los que necesita para mantener a esos chicos en los lugares. Esto es lo que hay que empezar a discutir.

FB - En Lobos, las retenciones se llevan \$400 millones. Implica más que un presupuesto local. Con lo que aporta el campo se puede sustentar todo un presupuesto de Lobos. Es riqueza que se está llevando el estado nacional. Esa es la bronca. Ahí es cuando las instituciones gremiales se rebajan.

ML - Pasa en los gobiernos locales. El intendente de Lobos es el más interesado en que esa plata se queda en el circuito local. Hemos generado mecanismos de interdependencia muy difícil de romper. Si el intendente de Lobos se queja, no llegan los recursos. Las dependencias políticas y culturales son muy grandes.

¿Qué puedo hacer yo como productor con ese dinero circulando en mi territorio? Los políticos se llenan la boca con que hay que industrializar la ruralidad. ¿Qué política concreta hay para agregar valor a los productos primarios en cada una de las zonas? ¿Cuánto de esa plata se podría reinvertir en Lobos en agregar valor y proyectos productivos que generan trabajo? Es mentira en boca de los políticos.



Tampoco del sector o de los poderes locales surgen propuestas concretas para discutir la inversión de esa plata. Queda la sensación de que si yo no te cobro las retenciones, vos te vas a ir a Europa o a Miami. Si yo te saco esa plata subsidio la pobreza en el cordón de Buenos Aires. ¿Por qué no le damos una vuelta de tuerca? ¿Para que querés vos ese dinero? ¿A qué te comprometés?

El campo tampoco discute un proyecto de desarrollo. Discute las retenciones atadas a su propia rentabilidad. Lo que tenemos que discutir como país es qué queremos hacer. El día que les mostremos a los porteños que con esa plata se puede

generar desarrollo y, con ese desarrollo, se genera trabajo, empezaremos a combatir la macrocefalia. Muchos porteños dejarían la ciudad para ir a vivir y trabajar en el interior. Argentina tendría otro destino. ➔

Enlace de la nota de Matías Longoni en la web:

(1) <http://bichosdecampo.com/lo-dice-el-indec-en-el-partido-de-lobos-queda-al-descubierto-el-garraje-del-agro/>



TRÁPANI
NATURALMENTE BUENOS

42 4234
25 de Mayo 31 Lobos

FEDERICO GIBESSI

Construcción en seco



Tel: (02227) 15-413695
f Federico Gibessi Construcción en seco



**BENITO
PUJOL y Cía. S.A.**

Mercado de Liniers - Remates - Ferias - Ventas particulares
LOBOS Y ROQUE PÉREZ



ALEJANDRO RIZZI (011) 15 **53349185**



LABVIMA SH

LABORATORIO DE NUTRICION ANIMAL EN LOBOS
de Bonetto César y Bonetto Heraldo

SERVICIO COMPLETO DE ANÁLISIS QUÍMICO Y PRESENCIAS DE TOXINAS
EN ALIMENTO PARA CONSUMO ANIMAL

MUESTRAS
Silos de maíz - Silo de alfalfa - Henos - Pasturas - Granos - Expeller - Balanceados

SERVICIOS DE CALIDAD DE LECHE Y DIAGNÓSTICO VETERINARIO

Alsina y Salgado - Lobos - (02227) 422805 - lobos@labvima.com.ar

El punto de inflexión hacia el país que todavía no decidimos ser

Todos los vaivenes vertiginosos que estamos viviendo en nuestra economía, sin vislumbrar un horizonte claro, demuestran que si esta vez no logramos progresar como país y como sociedad, definitivamente los argentinos caeremos en la misma trampa y, como resultado, tendremos lo que algunos merecen. El problema es que tomar rumbos equivocados nos afecta a todos.

Se trata de elegir qué país queremos ser y hacerse cargo de la decisión. Afrontando sus consecuencias.

¿Queremos un país en el que convalidemos cualquier gobierno que enarbole las banderas del progresismo —a la postre falso—, en donde el supuesto bienestar económico tenga como contrapartida el saqueo sistemático del Estado? Destruyendo modelos productivos, crecimiento de infraestructura y capacidad instalada. Sin que importe nada de eso. Que absorba el desarrollo de los sectores más vulnerables, volviéndolos más pobres, más dependientes del Estado. Votantes rehenes, presos de dádivas y espurios manejos políticos que permiten perpetuar en el poder a los mismos personajes nefastos que han gobernado siempre (o casi siempre).

¿Un país en el que nos quieran convencer de que los gremialistas son los verdaderos defensores de los trabajadores? Viejos actores cuyo único objetivo, en su mayoría, ha sido enriquecerse y vivir con total impunidad de la mano de los gobernantes de turno. Un hecho más que probado.

¿Una nación sin justicia? En donde la connivencia de un poder judicial corrupto o inepto con los gobiernos de turno sea moneda corriente. O bien, que se active sólo cuando hay vientos de cambios políticos.

¿O queremos otro país? Uno que ansiamos pero que todavía no decidimos ser. En el que se apueste a los modelos productivos con verdaderos incentivos y motores de desarrollo, se genere empleo genuino y se corte con la eterna dependencia del Estado. En el que se pueda invertir y trabajar con reglas claras y verdadera seguridad jurídica.

Pero para conseguir estos objetivos hay que tomar el camino más difícil y más largo. Ése que exige esfuerzos, paciencia, sacrificio y evitar caer en la tentación de atajos que resuelven coyunturas pero que nublan el futuro. Una senda que los argentinos elegimos en las urnas en las últimas elecciones. ¿Estamos dispuestos a trabajar por ese cambio o caeremos en la eterna enfermedad patria representada por un nuevo iluminado político que viene a “salvarnos”?

Es un momento crítico. Depende de nosotros elegir qué queremos ser como nación. Las cartas están echadas y resta el aporte diario, ese granito de arena de cada argentino para que este país finalmente logre el despegue tan anhelado. ➔

Comisión Directiva de la Sociedad Rural de Lobos

Presidente Francisco Bourdieu

Vicepresidente Adalberto Mársico

Secretario Pilar Laurel

Prosecretario Cristian Martínez

Tesorero Rodolfo Maddio

Protesorero Román Castro

Vocales titulares Luciano Arata - Carolina Barraco - Daniel Mantini
Javier Macchi - Martín Carboni - Martín Semino

Vocales suplentes Tomás Cardoner - Mauricio Balerdi

Revisores de cuentas titulares Francisco Arata - Andrés Egli - Jorge Etcheverry

Revisor de cuentas suplente Nicolás Dons

Comisión Directiva del Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Lobos

Presidente Alejandro Tozzi

Vicepresidente Juan Francisco Núñez

Secretario Ayelén Canedo

Prosecretario Natalia Parodi

Tesorero Noelia Berrueta

Protesorero Román Castro

Vocales Rubén Urquía - Raúl Berrueta - Mariano Del Barrio

Vocales suplentes Jennifer Sperr - Lara Canedo

Revisores de cuentas Adriana Urdiain - Patricio Cirigliano - Valentina Moreno

¿Sobre quién recae el esfuerzo para alcanzar el déficit primario cero?

Análisis del presupuesto nacional 2019

El recorte del gasto público contemplado en el presupuesto es muy similar al que ya se manejaba antes del objetivo de lograr un déficit primario cero (previo a intereses). La brecha restante la cerrarían subas de impuestos, casi enteramente explicadas por la suba o reimposición de los derechos de exportación.

En el plano fiscal, la política del gobierno se ha caracterizado, a lo largo del año, por el progresivo endurecimiento de las metas fiscales, situación que se produjo en paralelo al deterioro de la producción. En efecto, para 2019 en particular, el objetivo fiscal inicial era un rojo de 2,2% del PBI, reducido a 1,3% del PBI tras el acuerdo con el FMI en junio y

transformado actualmente en déficit cero.

Si bien, como vimos, el gobierno ha ido incrementando la exigencia de sus metas fiscales a lo largo del año, podemos decir que “cualitativamente” el recorte planificado del gasto no varió significativamente a medida que cambiaron los planes. Puntualmente, el eje del recorte del gasto está puesto mayormente en los subsidios a las tarifas de servicios públicos y, adicionalmente, en el gasto en obra pública. De hecho, ya en 2018 se observa un recorte importante en los fondos destinados a obra pública y, hasta junio, también en los subsidios.

Deuda pública con privados - % del PBI

De esta manera, como puede verse en el cuadro,

Medidas para reducir el déficit		
Concepto	Meta de 1,3% del PBI	Meta de 0% del PBI
Gasto Primario*	-1,0%	-1,5%
Jubilaciones y otro gasto social	0,5%	0,2%
Subsidios (energía y transporte)	-0,4%	-0,7%
Salarios y gastos de funcionamiento	-0,2%	-0,1%
Transf. a prov.	-0,3%	-0,3%
Otro gasto corriente	-0,1%	-0,1%
Obra pública	-0,6%	-0,5%
Aumento de recaudación	0,4%	1,2%
Derechos de Exportación	-	1,1%
Otros	0,4%	0,1%

*el gasto primario no contempla pagos de intereses de la deuda.

Fuente: Movimiento CREA en base a Presupuesto 2019.

entre las dos últimas metas no hubo un cambio radical en el enfoque de recorte del gasto. El programa es muy similar al que ya se tenía para llegar a la meta de 1,3% del PBI, con un mayor recorte de subsidios y un menor incremento en el gasto en jubilaciones, probablemente por el efecto de la inflación sobre la fórmula de movilidad jubilatoria. Además, por la intención de hacer incompatible la prestación básica universal con un trabajo formal. En el agregado, el esfuerzo para alcanzar el déficit cero comprende un recorte del gasto de 1,5% del PBI, frente al 1% ya contemplado para llegar a la meta de 1,3% del PBI que se buscaba en junio.

Así, la mayoría del esfuerzo adicional necesario para lograr el objetivo del gobierno recaería en aumentos impositivos. Puntualmente, se proyecta obtener ingresos adicionales por 1,2% del PBI el año próximo, explicados casi en su totalidad por los fondos provenientes de los derechos de exportación que significan 1,1% del PBI. Teniendo en cuenta esta dinámica, la presión tributaria, que se define como el porcentaje del ingreso nacional que el gobierno capta vía impuestos, finalizaría el año 2019 en niveles récord de 26,2% del PBI. De todas formas, se debe tener en cuenta que la proyección realizada por el gobierno no pareciera considerar una menor recaudación producto del menor nivel de actividad.

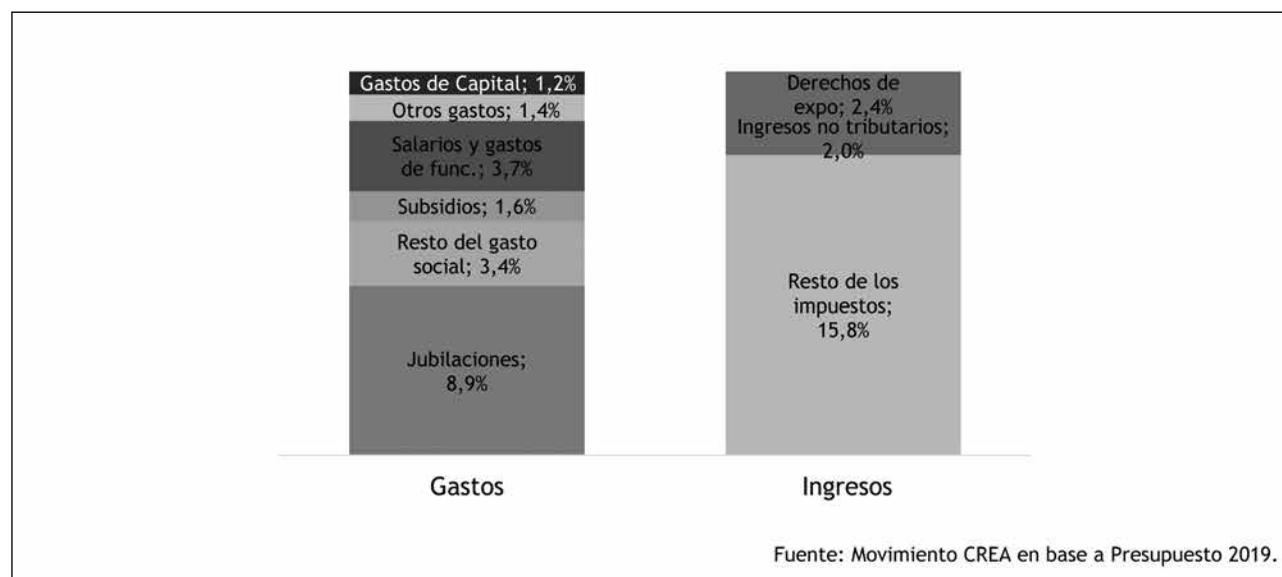
Composición de ingresos y gastos en 2019 - % del PBI

Como puede verse, ingresos y gastos se igualarían en 2019, reflejando el objetivo oficial de alcanzar

La mayoría del esfuerzo adicional necesario para lograr el objetivo del gobierno recaería en aumentos impositivos

bajo desde 2004. De manera similar, los subsidios a las tarifas de los servicios públicos totalizarían 1,6% del PBI, una reducción sustancial en relación al nivel de aproximadamente 4,1% del PBI que representaban en 2015. De esta manera, las dos cuentas en las que se basará el esfuerzo de austeridad en 2019, totalizarán únicamente 2,8% del PBI en 2019.

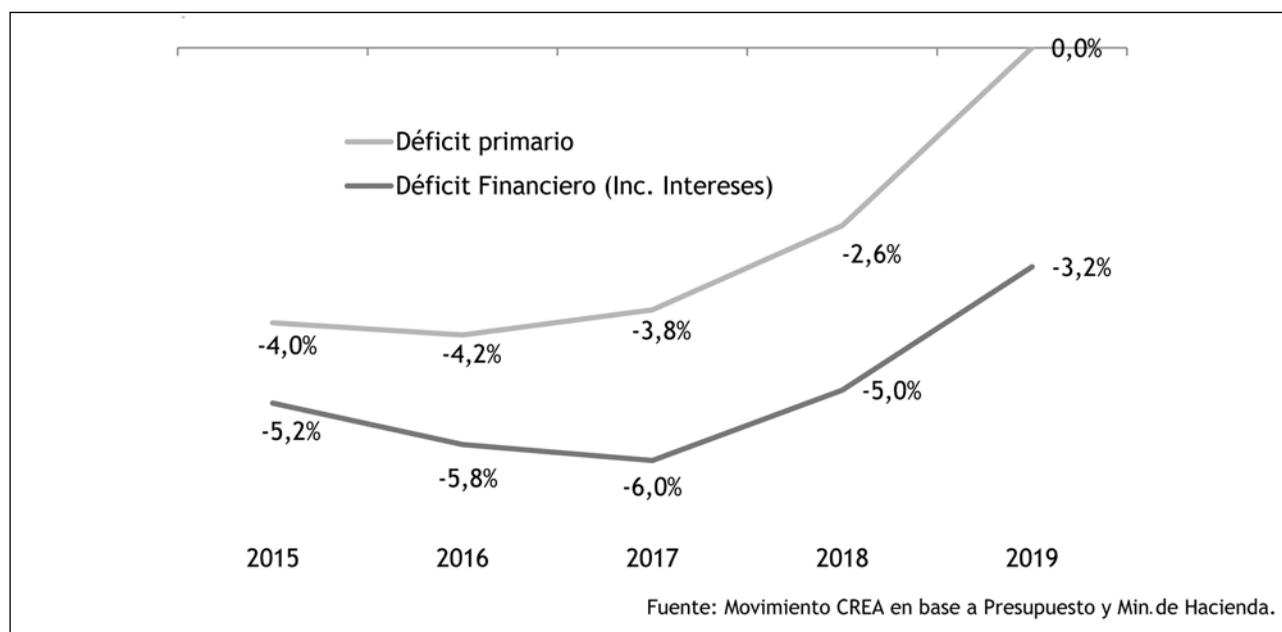
En ese sentido, para 2020 se proyecta alcanzar un superávit, antes de intereses, de 1% del PBI. Dado este recorte a realizar, y los niveles ya relativamente bajos del gasto en infraestructura y en subsidios económicos, parecería que el próximo gobierno en 2020 requerirá o bien cambiar el enfoque de reducción del gasto o bien no avanzar con las rebajas impositivas comprometidas, teniendo en cuenta



el equilibrio presupuestario previo a intereses. Más allá de si el objetivo de 2019 es o no posible, es interesante destacar que la estrategia seguida por el gobierno para recortar el gasto hasta ahora, si fuera exitosa, parecería tocar sus límites durante el año 2020. En efecto, puede verse que el gasto en infraestructura sería solo 1,2% del PBI, el valor más

además que el aumento de las retenciones (1,1% del PBI) sería transitorio. Se debe tener presente que alrededor de 70% del gasto está compuesto por jubilaciones, planes sociales y salarios de empleados públicos, por lo cual un cambio de estrategia en la reducción del déficit durante 2020 no estará exento de dificultades. ➔

Déficit primario e intereses - % del PBI



Sin embargo, se debe tener en cuenta que el déficit cero se refiere a lo que se conoce como déficit primario que, como comentamos anteriormente, no incluye los intereses de la deuda. Uno de los problemas de la devaluación fue el incremento del peso de la deuda pública, que en buena medida se encuentra nominada en dólares. Además de este problema puntual asociado a la devaluación, también las propias emisiones de deuda de los últimos años, con sus correspondientes pagos de intereses asociados, contribuyeron a aumentar los pagos por este concepto. Así, aún si se logra el objetivo de déficit primario cero para 2019, todavía el déficit financiero será de 3,2% del PBI como consecuencia de la carga de intereses. Esto marcaría, al final de la actual administración, una reducción de 38% respecto al rojo financiero heredado. Se destaca, además, que los esfuerzos de baja del déficit fiscal se concentrarían en los últimos dos años de la administración, siendo que en 2016 y 2017 incluso se verificó un aumento, en parte justificado por la regularización de la situación de la deuda pública tras el acuerdo con los *holdouts*.

Necesidades y fuentes de financiamiento - millones de US\$

A pesar de que se proyecta un déficit primario cero, el país deberá recurrir al financiamiento para obtener los fondos para pagar intereses. Adicionalmente, también se deberá obtener fondeo para pagar los vencimientos de capital de la deuda. De acuerdo al gobierno, estos dos conceptos harán necesario obtener US\$33.600 millones, de los cuales US\$14.100 millones corresponden a intereses y el resto a vencimientos de capital. De acuerdo a lo anunciado, el FMI aportaría US\$22.800 millones de

esta cifra, a lo que se añade un sobrante de fondos de 2018 por US\$5.400 millones y financiamiento de organismos internacionales (BID, CAF, etc.) por US\$4.700 millones. Considerando todo ello, solo resta al gobierno emitir en los mercados US\$1.700 millones, que se obtendrían de una operación con bancos. Se debe tener en cuenta que las necesidades son “variables” según cuántas LETES2 logre renovar el gobierno. En el programa se estima que se renovará en 60%. En ausencia del acuerdo y de acceso al mercado de crédito, esa suma debería procurarse con alguna combinación de un mayor ajuste en las cuentas públicas o emisión de pesos, sujeto además a que se puedan comprar al BCRA (reservas) o a los exportadores las divisas necesarias para afrontar los vencimientos en moneda extranjera.

En suma, para 2019 el gobierno propone alcanzar un déficit primario cero en base a aumentos impositivos, mayormente retenciones, junto con un recorte del gasto principalmente basado en obra pública y subsidios a las tarifas. Para 2020 esta estrategia luce virtualmente agotada y probablemente será necesario un cambio de estrategia, especialmente si se desea cumplir con los compromisos en materia de reducción de impuestos. Incluso, si se logra el objetivo de alcanzar un equilibrio presupuestario primario, los intereses y vencimientos de capital implican importantes necesidades financieras para el año próximo, que cubriría en su mayoría el FMI. ●

Área de Economía
Unidad de Investigación y Desarrollo
Movimiento CREA

Actividades y servicios de la Sociedad Rural de Lobos

Actividades institucionales

· Realización de campañas de vacunación contra aftosa y brucelosis bovina · Participación en la Agencia de Desarrollo Local · Participación en la Comisión de Lucha contra las plagas

Servicios

· Balanza para camiones · Balanza para hacienda · Alquiler de instalaciones · Alquiler de salón de fiestas · Trámite de marcas y señales · Emisión de guías para el traslado de hacienda · Medicina prepaga · Agente de percepción / Impuesto de sellos · Servicios contables: liquidación de sueldo y cargas sociales · Servicio de casillero

Acción social

· Becas estudiantiles
· Donaciones y colaboraciones a organizaciones sociales

Acción gremial

· Participación en CARBAP · Participación en CRA

Las Heras 87 - Lobos - Buenos Aires - Argentina - Tel. 0800-333-2896
sociedadrurallobos@sociedadrurallobos.com.ar | www.sociedadrurallobos.com.ar



S Y S MAQUINARIAS S. A.

TRACTORES: PAUNY - DEUTZ
MASSEY FERGUSON - HANOMAG
MAQUINARIA: MAINERO Y GHERARDI

Ruta 205 Km 98,500 - Lobos - Tel. (02227) 422072 / 15 610657
Email: sysmaquinarias@yahoo.com.ar



Cholila Agroindustrial S.R.L.

Expeller y Aceite de Soja

Ruta Nac. 205 Km. 100, Lobos - Teléfonos: (02227) 43-2151 / 15-531764
e-Mail: info@cholilasrl.com.ar



Vacas que comen dólares y devuelven pesos

Entrevista a Ariel Maguire, asesor, productor y emprendedor.
La mirada sobre la situación actual del productor agropecuario

¿Podés detallar la actual situación financiera del productor?

Los tambos están en una situación financiera muy complicada desde hace ya varios meses, agravada luego de la última devaluación. Esto ha llevado, principalmente, a que el productor se encuentre en una situación de no poder afrontar los gastos corrientes y, por consiguiente, a no realizar inversiones para su mejoramiento productivo. Este escenario, sumado a una falta de precio, hace que se recienta aún más la eficiencia en la productividad.

¿Cuáles son los factores más influyentes?

Los productores vienen “golpeados”, en especial, por la sequía reciente en el último período estival y, en la actualidad, por la última devaluación que generó un aumento en los costos de producción, incluidos los cereales y subproductos que forman el precio del alimento balanceado. No correspondido por el estancamiento en el precio de lo producido. En resumen, nuestras vacas comen dólares y nos devuelven pesos, situación más que complicada. Aproximadamente el 70% de los costos de la actividad son dolarizados y el endeudamiento que se registra en el sector hoy no es para crecer, sino para cubrir deudas.

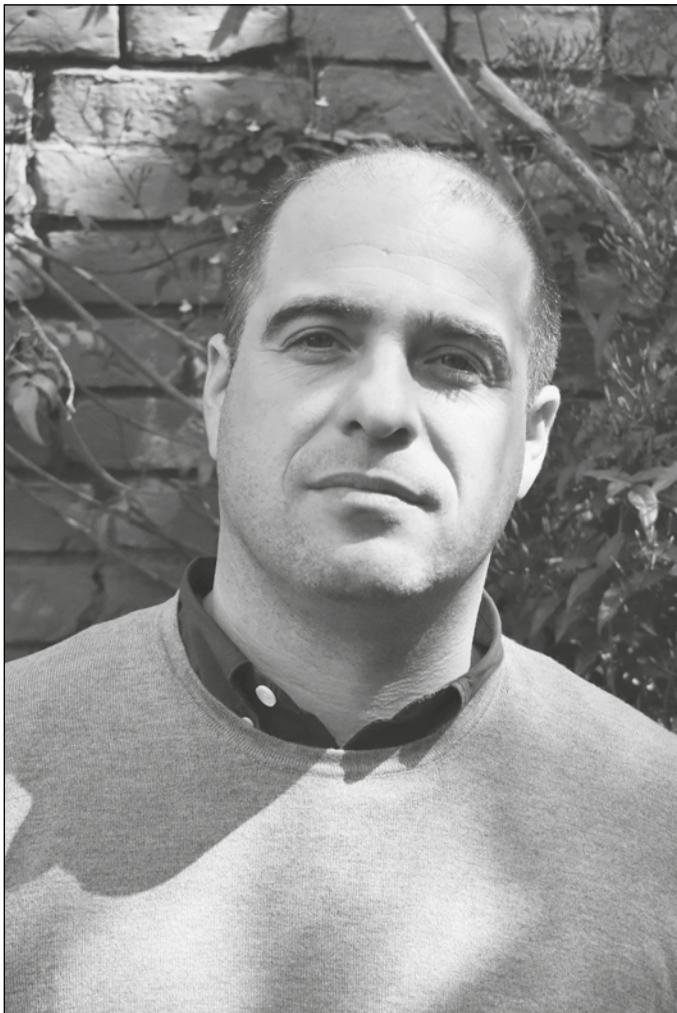
Esta condición financiera del agro, ¿desalienta

las inversiones?

Como dije anteriormente, cuando estás falto de “caja” para los gastos corrientes, lo primero que tenés que resolver es el corto plazo. El mediano y el largo plazo quedan totalmente relegados, por lo que las inversiones son las primeras que se cortan. Este desaliento en las inversiones es normal pero es un problema que vamos a tener más adelante. Cuando hablamos de inversiones no sólo hay que pensar en cambiar un “fierro”, mejorar los corrales o agregar un par de bajadas más al tambo, sino que también el productor tiene que dejar de fertilizar como es debido, de utilizar los mejores híbridos o, como en muchos casos, no completar el total de la cadena forrajera que se había estipulado en las metas fijadas el año anterior. Estas son las inversiones que se dejan de hacer y las que primero nos pasarán factura cuando la situación se revierta.

¿Cuál es el ánimo del productor? ¿Sigue apostando a pesar de los contratiempos?

El productor argentino “siempre” va a seguir apostando, en mayor o en menor medida, a pesar de los contratiempos, porque está acostumbrado a que sobre su espalda siempre caiga el peso de las malas decisiones gubernamentales, del clima, del sistema financiero, entre otros. Sin embargo →



Soy de Navarro, siempre me dediqué al asesoramiento de tambos y feed lot, y en menor medida al sector agrícola. Hace siete años abrí una fábrica de alimentos balanceados, a la que con el tiempo le fuimos agregando diferentes rubros como la venta de agroinsumos y premezclas. En forma continua apunto a un servicio integral para nuestros clientes de manera que, en un mismo lugar, puedan tener todo lo que necesitan para su actividad. También fui productor lechero y actualmente hago algo de agricultura y engorde a corral. El destino y muchos clientes me trajeron a Lobos, donde hace ya tres años instalé una fábrica de alimentos balanceados. Uno de los pilares más fuertes de nuestra empresa es el asesoramiento a productores de tambos y feedlot, siendo las explotaciones de producción lechera el 80% de nuestro trabajo. El 90% de nuestros clientes de alimento balanceado hoy son asesorados por nosotros, ya sea en la parte técnica (nutrición, manejo, etc.), como así también en la parte administrativa y de planificación.

sigue adelante porque lo lleva en la sangre, ama su actividad, producir es su vida, y tiene esperanzas de que “las cosas cambien”. Cuando se recupera un “poquito” lo primero que hace es volver a invertir, a “gastar”, a que se empiecen a mover los engranajes de la economía. Además —lo hemos visto cientos de veces— cada vez que la “cosa se pone fea” el productor lo primero que hace es apretarse el cinturón y tratar de aguantar hasta que pase la tormenta. Por eso creo que en pocos lugares del mundo existen productores como el argentino que, a pesar de las inclemencias, sigue adelante. Y esto no es poca cosa...

¿Es un momento de incertidumbre que frena la toma de decisiones?

La toma de decisiones en Argentina no se frena, se cambia constantemente, para poder ir “sobreviviendo” al vertiginoso y cambiante

Se prevé un futuro complicado, el consumo no arranca, el tipo de cambio hace que los costos de producción sean altos y no hay expectativas de un aumento en el precio de la leche que se corresponda con el aumento en los costos. Los márgenes netos por cada litro o kilo de carne producido son muy bajos o negativos. Por este motivo hay que eficientizar al máximo el sistema, tratar de llevarlo a un nivel empresarial de tomas de decisiones que a veces no nos gustan pero que son necesarias, porque a esto están apuntando las producciones en nuestro país: sistemas cada vez más eficientes que demandan una mayor producción, debido a una menor utilidad por unidad producida y un impacto importante en los costos fijos en nuestro costo operativo. No hay una receta para pasar la crisis, cada unidad productiva es diferente y, por lo tanto, se toman decisiones diferentes. No se debe copiar lo

“La toma de decisiones en Argentina no se frena, se cambia constantemente, para poder ir “sobreviviendo” al vertiginoso y cambiante escenario que nos plantea nuestro país”.

escenario que nos plantea nuestro país. Por eso los mejores “pilotos de tormentas”, tanto profesionales como productores, son los que después de cada crisis quedan con la cabeza fuera del agua para volver a empezar un ciclo. Acá es donde recalco y enfatizo que los profesionales deben estar capacitados, no sólo en cómo poner la semillita en el suelo, sino en saber asesorar a su cliente en la estrategia correcta a seguir, ante la eventualidad de cada crisis para salir lo mejor parado posible. Porque malas decisiones pueden dar como resultado un productor menos, y eso significa menos trabajo para todos.

¿Cuál es la producción más afectada y que requiere mayores esfuerzos para revertir su actualidad?

Puedo hablar a lo que nos dedicamos mayormente que es el sector tambero y de engorde a corral, que son dos producciones muy afectadas en la actualidad, con márgenes casi negativos que están llevando a una descapitalización involuntaria del productor para mantener el sistema. Esto se ve reflejado en la venta de animales (terneros, terneras, vaquillonas de reposición, vacas de descarte) para hacerse de caja y enfrentar los gastos diarios.

¿Qué futuro se prevé?

que hace el vecino. Puedo asegurar que, dentro de los productores que asesoramos, hay diversas formas de eficientizar el sistema que a veces difiere mucho entre productores de una misma actividad. Creo que es un año para quedarse quieto, no hacer locuras y sentarse a analizar la mejor estrategia para el año que viene. Una vez que tengamos definida la estrategia a seguir empezaremos a trabajar en la parte técnica que es la que nos va a llevar a mejorar los resultados productivos.

¿Se puede hacer alguna recomendación para enfrentar esta crisis?

No hay una única receta, pero hay algunas pautas generales que se pueden utilizar. Luego, según el criterio del profesional o productor, deben profundizarse en mayor o en menor medida. Por ejemplo: hoy el costo de alimentación es el rubro que mayor impacto tiene sobre los costos totales y puede afectar entre un 40% y un 70% de los mismos. Por lo tanto, le voy a dar de comer mejor a la vaca que mejor me lo devuelva, tratando de eficientizar al máximo las pérdidas por desperdicios. Eficientizar no significa recortar, sino, en primera medida, “NO” desperdiciar. Y este concepto debe abarcar a todas las categorías: vacas secas, vacas prepartos, recrias y vacas productivas. —●

VETERINARIA

LA ENSEÑADA
LOBOS

Clínica de grandes y pequeños animales

GRANDES ANIMALES

Pablo Galotto

02227 15 473669

PEQUEÑOS ANIMALES

Mauricio Romanelli

02227 15 614948

Pte. Perón y San Martín - Tel/Fax: 02227 422009

Martin Almada

Trabajos de alambrados en general
Tejidos olímpicos · Feed-lot · Mangas · Corrales

Tel. (02227) 423753 · Cel. (02227) 15 532893
Rivadavia 372 · Lobos · martinalmada2015@gmail.com

f MartinAlmadaAlambrados

COLEGIO

HORIZONTE

DE LOBOS

Castelli 193, Lobos - Tel.: (02227) 42-4656

ML

COMERCIALIZACIÓN DE HOLANDO ARGENTINO

BERNARDO MIGUEL LAMARCHE

REPRESENTANTE

 **DeLaval**


BAUDUCCO
Máximo compromiso.

 **GUILLERMO LEHMANN**
COOPERATIVA agrícola ganadera Ltda

Buenos Aires 543 - Lobos - Tel/Fax: (02227) 421357 - lamarchemiguel@yahoo.com.ar

Agronomía

D.O.M. S.A.

Centro de Servicios

MONSANTO
imagine™



Av. 16 N° 82 - NAVARRO
Tel. 02272 430 311
agronomiadom@copenet.com.ar

RUTA 205 KMT. 99.300 - LOBOS
02227-421874/275
agronomiadom@speedy.com.ar



Perspectivas para la campaña de la siembra gruesa

Gustavo Duarte (consultor y productor) realiza un análisis de la actualidad de los mercados de granos y brinda una previsión de cómo será la campaña de la siembra gruesa

¿Cuál es la situación del mercado nacional e internacional de granos?

Estamos en una situación donde la demanda sigue movilizando el negocio. El cambio de hábito alimenticio y el crecimiento vegetativo de la población nos exige no distraernos en los volúmenes a aportar al mercado. Pensemos que todos los días hay 800 millones de personas que se van a dormir con hambre —aunque la falta de producción no sea la única razón—. Eso hace que el negocio pueda seguir traccionando más allá de alguna guerra comercial —como la actual— que puede entorpecer o ralentizar el mercado. En lo regional, tanto Brasil como nosotros seguimos creciendo en área destinada a la producción de granos y oleaginosas empujados por esa demanda. Respecto a nuestro país, venimos de un golpe que significó pérdidas de más de 30 millones de toneladas entre soja y

maíz y eso complicó el escenario. Desde las arcas del gobierno, en un momento sumamente delicado en el financiamiento del estado y, obviamente, las empresas que vieron disminuido su capital de reinversión o situaciones de mayor demanda de financiamiento.

¿Qué perspectivas hay sobre la superficie que se sembrará?

Es una campaña donde vamos por la “revancha”, a recuperar los volúmenes de producción perdidos en la anterior. Pero es un partido que empieza 1-0 abajo de entrada. Aunque no hay que desesperarse porque falta todo el desarrollo del mismo. Analicemos la ecuación de resultados para ver cuál puede ser la resultante. Desde los precios tenemos una situación adversa, la primera es una caída en los precios futuros de los últimos 30-40 días. Los productores podrían haber capturado precios de 290-300 u\$s/tt

en soja y 170 u\$s/tt en maíz pero no son muchos los que lo hicieron y hoy hay que posicionarse en precios 10% por debajo o más. Además, internamente está el impacto de las retenciones. Desde lo productivo el mensaje es favorable dado que las perspectivas climáticas de un fenómeno niño acrecienta las productividades de maíz y de soja, además de tener una siembra récord en trigo, que no solo hace bien a la sustentabilidad del sistema sino a la necesidad de ser “inteligentes” en la comercialización del mismo, dado que somos el único país de Sudamérica en condiciones de abastecer el déficit de nuestro vecino Brasil. Y desde los costos, si bien es una actividad fuertemente dolarizada, en general habrá que ver el impacto sobre los servicios y sobre las tasas de interés que encarecen el crédito y se llevan parte de la renta.

¿Cómo afectará el impacto de las retenciones en la decisión de siembra de los productores?

En principio es un golpe anímico, desazón por sentirse engañado, impotencia frente a la poca creatividad, pero una vez que eso pasa el productor, como su nombre lo indica, sale a producir y allí esta su refugio, la forma de calmar ese dolor. Amigarse con la tierra, ver crecer sus cultivos y volver a poner la esperanza y el resultado al servicio de un país que siempre nos necesitó y una vez más nos necesita. Sobre trigo nada se pudo modificar porque ya estaba lanzado y, además, es el que mejor precio sostiene. Puede haber alguna baja en el área de maíz, es decir, retrotraerse a la del año pasado y no crecer lo proyectado en esta campaña, habida cuenta que como el 50% de la actividad se siembra de manera tardía se puede dar vuelta y esta área absorberla la soja. No obstante creo que hay, también, dos aspectos a considerar. El primero tiene que ver que en estos dos o tres últimos años el productor volvió a la rotación de cultivos y no está dispuesto a perder esos beneficios. Lo segundo tiene que ver con que no siempre se mide el resultado en tasa de retorno, donde sí la soja sale favorecida por el impacto de las retenciones sino porque el margen del maíz suele ser para una parte importante de la pradera pampeana mayor al de la soja. Eso sí, con una mayor inversión.

¿Se dejará de invertir en tecnología en los cultivos por falta de recursos?

Normalmente impactos de caída de precio – cualquiera sea la causa– hace mensurar cuál es el nivel de impacto que tiene una determinada tecnología de insumos en la respuesta económica marginal y, entonces, es probable que los maíces lleven algún kilogramo menos de nitrógeno, se ajuste mejor la densidad o las sojas se traten menos con fungicidas para poner algún ejemplo. Lo más importante es tener presente los factores que normalmente más impactan en la productividad como la selección de un genotipo o la adecuada fecha de siembra y que eso tiene que ver más con los



"Lo más importante es tener presente los factores que normalmente más impactan en la productividad como la selección de un genotipo o la adecuada fecha de siembra y que eso tiene que ver más con los procesos y que si se desarrollan bien pueden hacer que los insumos mejoren su respuesta marginal".

procesos y que si se desarrollan bien pueden hacer que los insumos mejoren su respuesta marginal. El financiamiento caro sobre dichos insumos es una razón más para que se disminuya inversión en tecnología. De todos modos hoy hay una incipiente carga tecnológica que puede mejorar la eficiencia global del sistema, como por ejemplo el manejo preciso o numérico, que es tratar de generar un manejo más eficiente del ambiente heterogéneo, solapando las demandas productivas con la necesidad de dar respuestas sociales y ambientales.

¿Cuáles serán los márgenes estimados por zona?

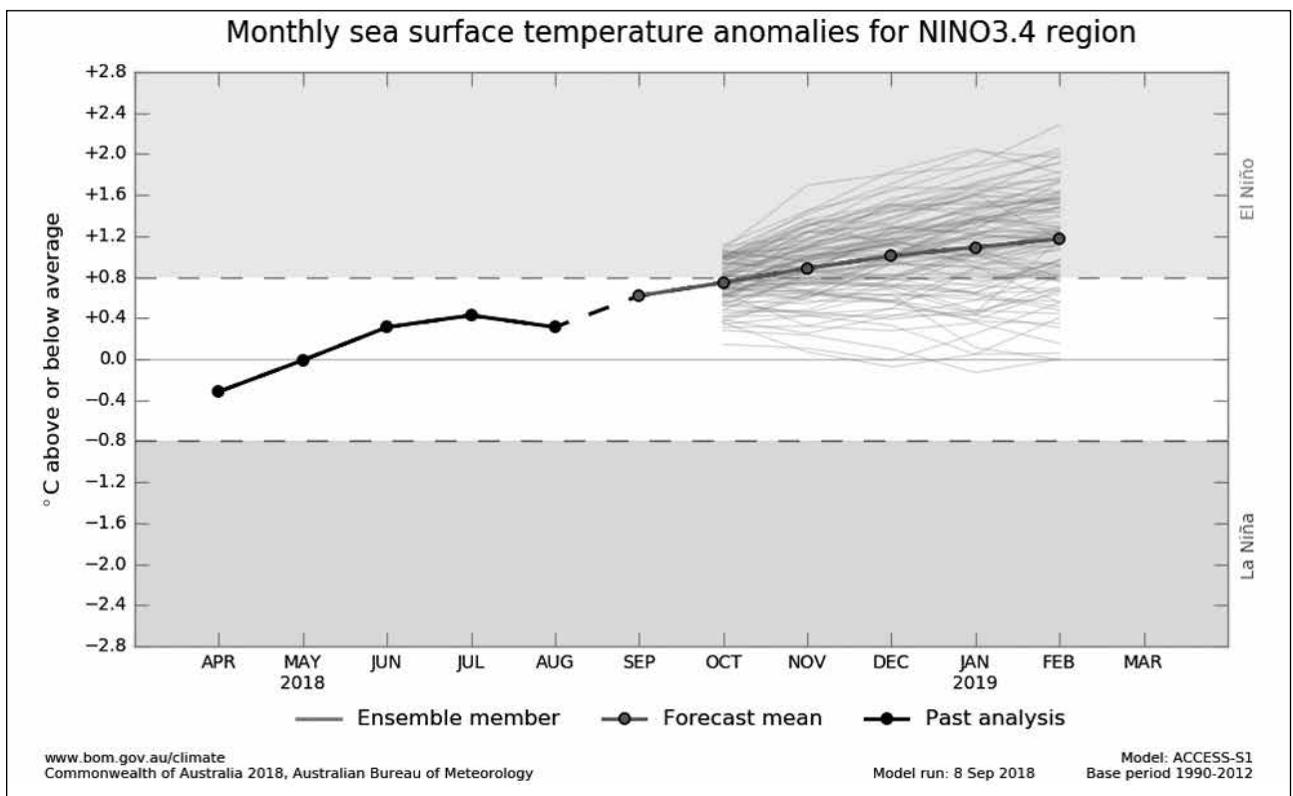
En condiciones normales el mejor resultado lo sostendrá el trigo/soja, seguido por maíz y soja con resultados proyectados parecidos. 3,5tt de soja pueden igualar márgenes de 8,8-9tt de maíz y eso es una relación agronómica bastante estable donde el rinde de soja=rinde de maíz/2,65. ●

Hacia un escenario más húmedo en la primavera

La variabilidad climática ha sido una de las características más destacada de los últimos años. No sólo en lo interanual sino durante sólo unos pocos meses. De grandes excesos a una histórica sequía y de la falta de agua a nuevas inundaciones con un par de tormentas fue la situación que se vivió, a lo largo de seis meses, en la zona central del país.

Estas idas y vueltas han complicado a todo el país en general pero, sin lugar a dudas, ha perjudicado al productor agropecuario, no sólo en el aspecto económico sino también en las características de su suelo y del potencial desarrollo de los cultivos.

La disparidad de características que se tienen en el territorio nacional, junto a la diferencia



Posible evolución de la anomalía de temperatura de agua de mar en la zona del Pacífico Central. Tendencia hacia un evento “El Niño” con débil intensidad.

entre los eventos de precipitaciones, hace que las condiciones climáticas que puedan presentarse en el futuro generen una importante variabilidad de impactos según el sector del país en el que se desarrollen los fenómenos. Incluso, un mismo evento podría generar características muy positivas para algunos productores y muy negativas para otros. Esto se debe a que la situación actual es muy dispar zona por zona e incluso dentro de las mismas zonas.

¿Cómo estamos?

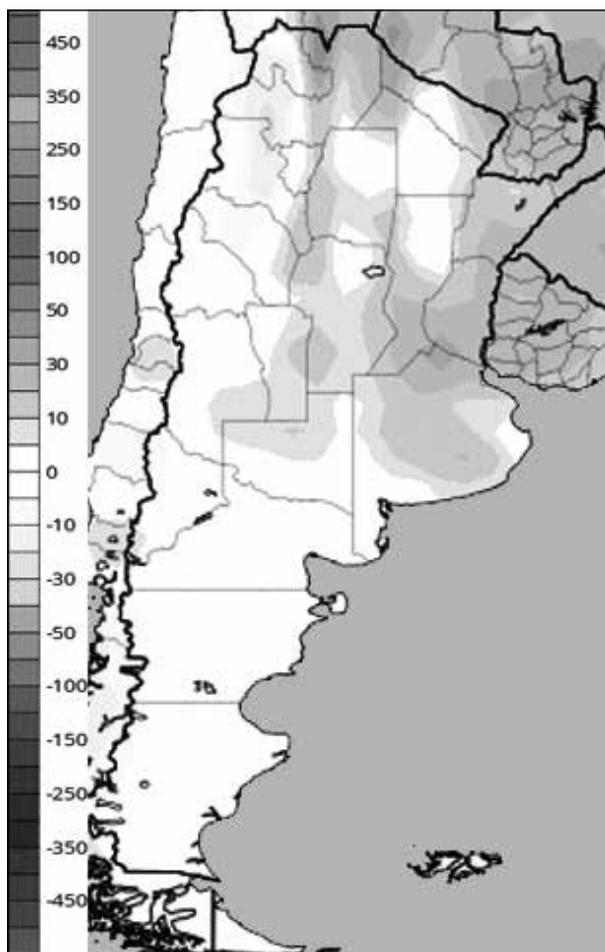
De la disparidad en las condiciones de humedad que se presentan en el territorio nacional se pueden sacar algunas conclusiones generales, aunque esto llevará a algunas diferencias locales. Se destaca que, hasta el mes de septiembre inclusive, sectores de La Pampa, Córdoba y Santa Fe, junto con una importante porción del norte del país, el faltante de lluvias es muy notable, moderado sólo por el desarrollo de algunas tormentas puntuales, con un elevado nivel de peligrosidad debido a la potencial intensidad de las tormentas. Mientras, en sectores como el centro y el este de la provincia de Buenos Aires y algunos sectores de Entre Ríos la humedad del suelo se presentaba óptima (aunque no sobraba nada).

Esta disparidad también puede generar complicaciones a lo largo de la campaña ya que pequeños núcleos de lluvia abundante, en los sectores que ya se muestran comprometidos, podrían producir algunos excesos hídricos importantes; mientras que, en contraposición, en los sectores donde ya se siente la falta de agua, si los eventos de lluvias que se puedan dar se desarrollan de manera aislada, las condiciones locales podrían agravarse.

¿Hacia dónde vamos?

Teniendo en cuenta la tendencia que hoy se presenta a nivel general, se pueden ver características que podrían beneficiar a la mayor parte de las regiones central y norte del país.

El Pacífico central ha pasado de condiciones frías durante la campaña 17/18, signada por el evento “La Niña”, a características neutrales durante el período del invierno de 2018. Esto →



Anomalía de precipitaciones para el trimestre octubre-noviembre-diciembre

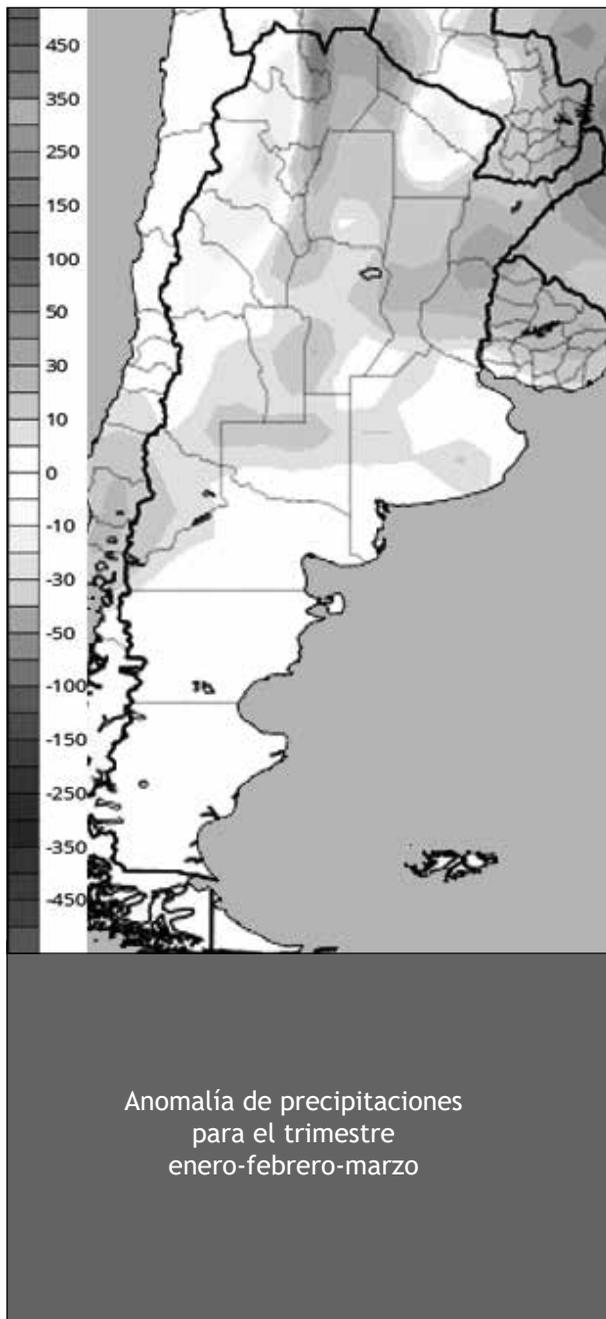


HACIENDA - CEREALES
 TEL. 02227 421427 / 422999
 CEL. 15 552361



Entidad Oficial N° 55

Tel.: (02227)
421694 / 15-530558
 controllecherolobos@gmail.com



se ha empezado a potenciar durante el último mes, presentándose características al borde de un evento “El Niño”.

Se prevé que, en toda la porción central del océano Pacífico, desde octubre y por el período de todo el verano y primera parte del otoño se mantengan temperaturas cálidas respecto a los valores medios, garantizando un aumento de la evaporación y una distribución de la humedad en la atmósfera favorable para nuestro país, proveyendo condiciones relativamente cálidas y húmedas y, con eso, mejorando la perspectiva de lluvias para gran parte del territorio nacional con un potencial incremento de los registros de precipitaciones durante la época estival.

El evento “El Niño” no sólo aporta un mayor caudal a la gran parte del centro y del norte del país,

especialmente potenciado sobre la región del litoral y parte de la región pampeana, sino también actúa como moderador de la variabilidad térmica por lo que, comúnmente, está asociado a condiciones en las que la ventana de riesgo de heladas se minimiza, adelantando la fecha de la última helada del año y atrasando la fecha de la primera helada. Por tal motivo, en general, la probabilidad de tener tanto heladas tempranas como tardías es muy baja con este tipo de eventos.

Entonces, la campaña 18/19 presenta un escenario totalmente diferente al planteado en la 17/18, ya que se pasó de características de evento “La Niña” a una situación mucho más favorable: un evento “El Niño” que, por el momento, presentaría débil intensidad. En este marco se prevé que, durante los meses de primavera y verano, las precipitaciones comiencen a mostrar un incremento paulatino de volumen dejando un saldo positivo respecto de los valores medios. Esta situación será óptima si se da de manera progresiva ya que, en los meses de primavera y primera parte del verano, se irían recargando los perfiles para poder afrontar los meses de mayor temperatura, momento en el que el balance hídrico positivo se hace más difícil de sostener.

Como situación negativa se puede asumir la presencia de eventos de tormentas intensas generalizadas, ya que se presume un importante aumento de la humedad en la atmósfera, lo que facilitará el desarrollo de tormentas importantes, con grandes acumulados de lluvia de manera generalizada. La situación que se vivió durante la campaña pasada fue totalmente la opuesta, ya que la disponibilidad de humedad fue muy inferior. Esto generó eventos de precipitaciones significativas pero sólo de manera puntual, acotada en tiempo y área, provocando acumulados significativos en pequeñas áreas.

Otro de los aspectos que puede tenerse en cuenta —como un factor negativo— es la situación que podría afrontarse durante el comienzo del otoño, meses problemáticos para la recolección de los cultivos y que tantos trastornos nos han generado en los últimos años. Si bien se espera que este evento “El Niño” comience a perder vigor justo para esa época del año, la situación dependerá especialmente del comportamiento de las precipitaciones en los meses previos.

Más allá que la probabilidad de que se den las características óptimas para un potencial desarrollo ideal de los cultivos, las condiciones actuales y las proyecciones con las que se cuenta en la actualidad se muestran favorables para una campaña que podría ser, potencialmente, muy buena. ●

Leonardo De Benedictis
Meteorólogo

Productos Lácteos

Marimyl



LACTEOS MARIMYL de Miguel A. Triviño
Arévalo y 241 Emp. Lobos, Buenos Aires, Argentina
e-mail: lacteosmarimil@hotmail.com • Tel. (02227) 432470



LABORATORIO AGRÍCOLA
Suelo - Agua - Semilla

Ing. Agr. Nicolás E. Dons
Tel.: 02227 15 611794

Ing. Agr. Román Castro
Tel.: 02227 15 554838

Ing. Agr. José L. Bonnin
Tel.: 02272 15 400855

laboagrolobos@gmail.com

- Servicio de siembra y cosecha
- Insumos
- Asesoramiento
- Alquiler y aparcería de campos
- Servicio de embolsado y extracción de grano
- Fletes de cereales



DE SERGIO RENZELLA
Y RODOLFO MADDIO

Juan Bautista Alberdi 1460 - Lobos
Tel. (02227) 421848 / 15536738 / 15554175
rrmaddio@speedy.com.ar



Shell

ESTACIÓN DE SERVICIO DORSI - JORGE & CÍA. S.A.

Pte. Juan D. Perón 181 - Lobos
02227 **431501**
dorsijorgeycia@speedy.com.ar

CHÁRTER LOBOS - CAPITAL

ZORPOS TOUR

Viajes - Excursiones - Turismo

RESERVAS (02227) 432785 / 15-440428

Horario de atención de reservas:

Lunes a viernes: de 6 a 22 hs.

Sábados: de 8 a 18 hs. - Domingos: de 13 a 22 hs.

Servicio habilitado por la Secretaría de Transporte - Habilitación Nacional N°6153

HORARIOS

LOBOS

Terminal de Ómnibus

CAPITAL

Plaza Congreso
(Av. Rivadavia y Montevideo)

LUNES A VIERNES

06:00	14:30
08:00	16:30
10:00	18:30
17:00	19:30
	20:30 (*)

SÁBADOS

08:00	10:30
14:00	16:30

DOMINGOS

16:00	18:30
18:00	19:30
21:00	
22:00	

Impacto económico de la Inseminación Artificial a Tiempo Fijo en rodeos de cría



El lunes 28 de agosto, en el salón de eventos de Sociedad Rural de Lobos, se presentó en sociedad el grupo de veterinarios REPROGEN, un equipo de profesionales que se dedica a la reproducción bovina.

Se convocó para la ocasión al Dr. Santiago Pérez Wallace, especialista en reproducción animal, quien disertó sobre el impacto económico de la utilización de IATF (Inseminación Artificial a Tiempo Fijo) masivamente en rodeos de cría.

El evento contó con el auspicio del laboratorio Zoetis, la empresa de genética Ciale Alta y la

Sociedad Rural de Lobos.

En primera instancia se presentó al equipo veterinario REPROGEN, un proyecto que comenzó hace cinco años con los doctores Juan Pablo Caride y Juan Ignacio Sabelli, a los que se sumaron Agustín Calandri y Juan José Sachetti.

El Dr. Caride explicó los detalles de la técnica que consiste en la inseminación masiva de todo un rodeo en un solo día, sin necesidad de detectar celo. Eso se puede lograr gracias a la sincronización de los celos mediante el manejo hormonal de las vacas.

El trabajo de una IATF requiere de sólo tres

encierres, un día se revisan los vientres y se colocan los dispositivos y, a los 10 días, se inseminan las vacas.

También se refirió a los distintos objetivos o motivos de los productores para realizar inseminación artificial, por ejemplo:

- lograr más kilos de terneros destetados,
- asegurar el parto en las vaquillonas,
- introducir mejoras genéticas en el rodeo,
- ordenar su rodeo y aumentar la cabeza de parición,
- sacar del anestro a vacas en pobre condición corporal y,
- motivo sanitario, si hay problemas de enfermedades venéreas.

¿Por qué en equipo? REPROGEN tiene una filosofía de trabajo y estilo propio. Funciona como un equipo donde los profesionales se asisten mutuamente y complementan sus capacidades para lograr los mejores resultados. La técnica de trabajo es conocida por todos y “repetible” de modo que cada uno conoce su tarea y la de sus compañeros. Por lo que el trabajo fluye con facilidad. A la vez cada uno observa el trabajo de los compañeros en pos de mejorar la labor. También, se rotan las tareas en la manga evitando fatigas y lesiones innecesarias y, así, minimizar errores.

En todos los encierres hay al menos un profesional del equipo y también se controla la calidad y cantidad de los insumos y su aplicación. El sistema da mayor confiabilidad al trabajo.

Antes de comenzar las labores propias de la IATF se visita al establecimiento para conocer el estado del rodeo, las instalaciones y planificar el trabajo. Se ofrece hacer ecografía precoz a los 30-35 días de la IATF para evaluar los resultados de la

misma y ofrecer al productor otra herramienta de planificación. Luego de esta ecografía se elabora un informe con los resultados de la IATF y los análisis que correspondan.

El grupo busca la permanente superación, se revisan las acciones que se pueden mejorar luego de cada trabajo y se buscan las capacitaciones adecuadas. También se organizan eventos y cursos de capacitación para la comunidad o las empresas que lo requieran.

Al final de la presentación se habló de la importancia de que el empresario y el personal estén también comprometidos con el trabajo porque en esta tecnología de múltiples pasos el proceso es fundamental, y el proceso depende de las personas. Por eso, los buenos resultados llegan cuando todas las personas que intervienen miran hacia el mismo objetivo.

Presentación de Santiago Pérez Wallace

A continuación, el Dr. Santiago Pérez Wallace disertó sobre el impacto económico en rodeos de cría a los que se aplica esta técnica.

Repasó el objetivo de todo rodeo comercial: **obtener un ternero por vaca por año, lo más pesado posible. En esto se basa la rentabilidad de todo rodeo de cría.**

Hizo un repaso de los índices de destete a nivel nacional que rondan un 60%, lo que muestra claramente la ineficiencia del sistema. Hay muchos productores que ni siquiera tienen control sobre su rodeo porque no hacen servicio estacionado.

La rentabilidad del rodeo se fundamenta en un alto índice de preñez en primer lugar y, luego, en el peso de cada ternero. El uso de la técnica de IATF permite mejorar ambos parámetros, como se explica a continuación. ➔

GRUPO	N	Peso al destete (kg)	Peso ajustado a los 180 días (kg)
IATF	387	211	200
Servicio Natural	571	175	184
Diferencia		36	16

Adaptado de Cutaia l. (IRAC 2005), para terneros machos.



CONSIGNATARIA DE HACIENDA

Ser una empresa confiable nos permite tener a nuestros amigos como clientes, y también a nuestros clientes como amigos

Moreno 43 – Lobos

gonzalocardonersrl@speedy.com

Tel.: (02227) 431348 / 15552586 / 15534816

Mediante el manejo hormonal se impulsa a las vacas a entrar en celo el día 0 de la temporada de servicios, luego, mediante inseminación artificial, se preña el 50% del rodeo (resultado esperable) el primer día del servicio. Las vacas que no resultaron preñadas el primer día entrarán en celo nuevamente 17 a 24 días más tarde con los toros dentro del rodeo. De esta manera es esperable un 75 a 80% de preñez en el primer mes de servicio, es decir, un 80% de cabeza de parición.

El peso de los terneros destetados, como todos sabemos, es mayor en los terneros cabeza de parición por el simple hecho de pasar más días de crianza al pie de la madre. Así, un ternero nacido al inicio de la temporada de partos tiene 220 días de vida al momento del destete contra los 150 días de vida que puede tener un ternero cola de parición. Y la diferencia en peso de esos terneros puede ser de 60 kilos o más (ejemplo 210 kg cabeza versus 150 kg cola).

Luego, el Dr. Pérez Wallace mostró estudios donde se compara la productividad (kilos de ternero producidos) y la rentabilidad (margen bruto) en rodeos con y sin aplicación de la técnica de IATF.

Según estos trabajos, la diferencia en kilos de ternero lograda en un rodeo con IATF + toro versus servicio natural es de 35 kg más a favor del rodeo con IATF. Estos 35 kg se pueden explicar, en primer lugar, por la distribución de los nacimientos (al principio de la temporada es de 20 kg) y, en segundo lugar, por la calidad genética superior de los terneros nacidos por IATF (15 kg).

La rentabilidad de todo este sistema se ve beneficiada por los costos de la IATF y se ven súper compensados por la mayor cantidad de kilogramos de terneros destetados.

Los costos de la IATF, traspasados a kilogramos de novillo, oscilan entre 12 y 15 kg (u 11 a 13,5 kg ternero) por vaca inseminada. Esto incluye el material genético (semen), hormonales y honorarios profesionales.

¿IATF sobre vientres en mal estado?

Pérez Wallace despertó el interés de la audiencia cuando mostró las imágenes de dos rodeos. La primera presentaba uno de hermosas vacas Angus colorado pastando sobre una suculenta pastura en una cabaña, y la segunda mostraba vacas generales que habían pasado un duro invierno con su cría al pie y tenían baja condición corporal. Para sorpresa de muchos, el disertante demostró que se obtiene un impacto más significativo, en cuanto a margen bruto, si se aplica la técnica de IATF en el rodeo de pobre condición corporal en comparación con el rodeo de alta condición. Esto es por la cualidad de la IATF de inducir ciclicidad en vacas que por su condición hubieran quedado en anestro (falta de celo).

Esto no significa que en el rodeo de baja condición se preñen más vacas que en el de alta, sino que en



un rodeo que por su pobre condición se encamina a un fracaso reproductivo (ejemplo 40% de preñez), se puede salvar la situación aplicando IATF porque "moviliza" la función reproductiva de las vacas, permitiendo obtener valores razonables de preñez general (ejemplo 85% con IATF + repaso versus 40% con sólo servicio natural) y, por supuesto, más cantidad de terneros destetados.

Resumiendo, implementar la técnica de IATF permite mejorar la rentabilidad del rodeo, la conversión de alimentos y la calidad de las hembras que queden para reposición. Además, concentra la parición en un período corto al inicio de la temporada y su uso es de gran impacto en vacas con cría al pie porque induce su ciclicidad.

La IATF es una técnica que facilita el uso masivo

de la inseminación artificial en rodeos de cría, su uso se incrementa año a año y, actualmente, aproximadamente el 10% de los vientres en Argentina reciben inseminación artificial. La aplicación aún no es tan masiva tal vez por desconocimiento o prejuicio, pero está en franca expansión. Se puede aplicar a cualquier rodeo, requiere de solo tres encierres y las instalaciones corrientes en buen estado. El éxito del trabajo requiere el compromiso del empresario y su personal, más un **equipo confiable de profesionales para llevar adelante la técnica. Y eso es lo que REPROGEN sale a ofrecer.** ●

Méd. Vet. Juan Pablo Caride
Méd. Vet. Juan Ignacio Sabelli



**LOGRE ✓
MÁS TERNEROS
MÁS PESADOS**

ORDENE SU RODEO ✓

AUMENTE SU CABEZA DE PARICIÓN ✓

ELIMINE PROBLEMAS DE PARTOS ✓

MEJORE SU REPOSICIÓN ✓

REPROGEN

Equipo de Reproducción Bovina

Formamos un equipo para acompañarlo a dar un salto en eficiencia
Consúltenos

M.V. Juan Pablo Caride
M.V. Juan Ignacio Sabelli
M.V. Agustín Calandri
M.V. Juan José Sachetti

☎ 02227 (15) 518655
reprogenok@gmail.com

Facebook: REPROGEN
Instagram: REPROGENOK
Instagram: REPROGEN ARGENTINA

Proyecto de empleabilidad y emprendedorismo en el medio rural

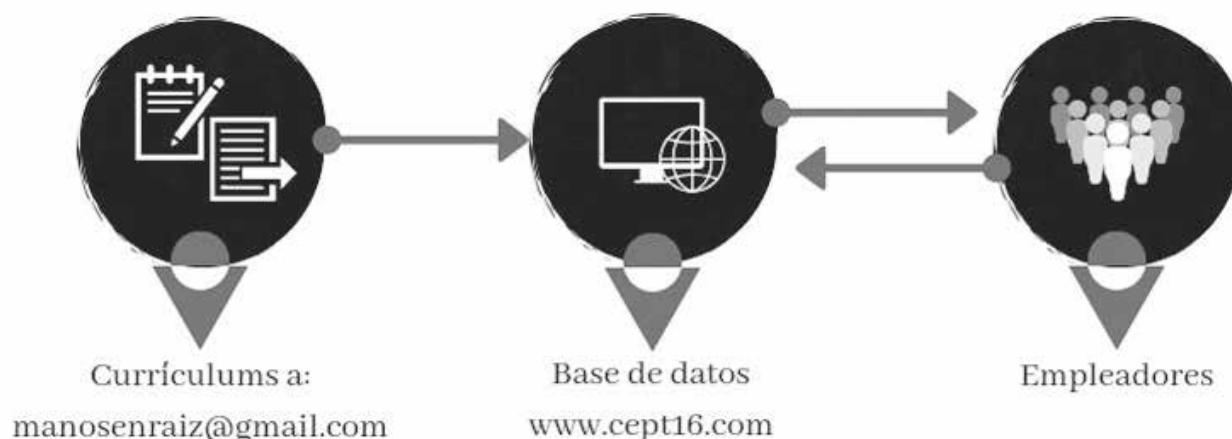
A través de las herramientas del programa CEPT se tiene acceso directo y se puede vivenciar la realidad de la familia del medio rural de forma constante. Con ellas se logra una cercanía a la intimidad de la familia que nos proporciona los insumos que permiten elaborar un diagnóstico y las posibles acciones o líneas de trabajo a realizar.

Tomando el aspecto laboral se reconoce que, como común denominador existente o en potencia, se encuentra un alto grado de desconocimiento sobre legislación laboral, información sobre entidades o espacios adonde remitirse a la hora de buscar empleo y dificultad de acceso a un empleo genuino.

Una preocupación que ha devenido en objetivo y se ha propuesto abordar el Consejo de Administración de la A.C.E.P.T N° 16, es el de la empleabilidad y emprendedorismo en el medio rural. Para dar respuesta a esta preocupación se creó un equipo de técnicos para trabajar, entre otros, el tema de los jóvenes, su empleabilidad y capacidad de emprender en el medio rural.

El presente proyecto se propone facilitar la salida laboral de los exalumnos y futuros egresados, tendiendo al fortalecimiento de la cogestión con instituciones vinculadas al medio que articulen entre la oferta y la demanda laboral, a través de la creación de una base de datos dentro de la página oficial del CEPT N° 16, www.cept16.com, a la cual dichas instituciones tendrán libre acceso para realizar consultas y/o contacto con los distintos currículums que allí se encuentren.

Los egresados se podrán dar de alta en esta base de datos mediante el contacto vía mail con los responsables (manosenraiz@gmail.com), quienes se encargarán de subir el perfil.



Objetivo general

Impulsar la apropiación, difusión y utilización de una base de datos de oferta y demanda por las instituciones vinculadas al mercado laboral urbano y rural desde su página web.

Objetivos específicos

- Reconocer los conocimientos de un Técnico Agropecuario como valor agregado en la persona.

- Promocionar la creación de una mesa de diálogo y acuerdo sobre generación de empleo, conducta y condiciones laborales, entre los distintos actores vinculados al medio.
- Fortalecer el arraigo de los jóvenes y la familia al medio rural.
- Proporcionar un empleo adecuado a sus características a quienes requieren trabajo.
- Facilitar al sector empleador las personas acordes a sus necesidades.
- Construir y mantener activos distintos canales de difusión sobre oferta y demanda laboral.
- Capacitar a los estudiantes en test vocacional, currículum y manejo de formalismos en una entrevista de trabajo.

Como acción a futuro se está trabajando en una segunda etapa del proyecto, en esta se pretende desarrollar el espíritu emprendedor y continuar fortaleciendo a nuestros alumnos, exalumnos y familias en sus emprendimientos actuales.

Consejo de Administración de la A.C.E.P.T N° 16



EL CHANCHITO NEGRO

CARNICERÍAS

CARNES DE EXCELENTE CALIDAD

Suipacha 137 (02227) 424370

Moreno 340 (02227) 422565

Lobos

VETERINARIA "EL FORTIN"

DEPARTAMENTO PEQUEÑOS ANIMALES
Clínica] Cirugía] Radiología] Ortopedia] Análisis Clínicos

Dr. Joaquín Ortiz [Cel: (02227) 15500124]

Dr. Roberto Turdó [Cel: (02227) 15612468]

Urgencias Veterinarias
veterinariaelfortinlobos@hotmail.com



Rivadavia y Rauch | Lobos | Tel: (02227) 421366

Los domingos de 9 a 12 Hs el clásico se juega en ARGENTINA ^{RADIO} AM 570

Casado con el
Campo
AM 570

Jose Casado
y un equipo de primera linea

Un programa de



 facebook.com/casadoconelcampo

 @casadocampo570

mail: casadoradio@gmail.com

mensajes: (011)15.4174.8484

Pasión por el campo, pasión por la radio

Andrés Gallegos

en diez golpes



El gran golfista lobense en un ida y vuelta por su vida

1 - Gente que juega al golf en Argentina.

Exactamente no lo sé pero se estima que el 5% de la población lo hace.

2 - ¿Deporte costoso o accesible?

Es un deporte costoso pero, a la vez, en Argentina muchos clubes dan la posibilidad a personas con bajos recursos. En mi caso, mi familia estaba vinculada con el golf y el club me ayudó a seguir mi sueño.

3- Tus inicios en el golf.

Empecé desde muy chiquito, a los 3 años, ya que mi papá era profesor de golf y toda mi familia jugaba. A los doce años decidí que quería ser profesional de golf.

4 - El paso de ser golfista amateur a profesional.

Fue un cambio muy grande y muy lindo. El nivel de los torneos fue muchísimo mejor de lo que esperaba y me encantó la idea de que el golf se convierta en mi trabajo.

5 - Rutina de entrenamiento.

Mi rutina de entrenamiento se basa en seis horas de golf en las cuales se trabajan técnicas, distintos aspectos del golf y de la cancha. Luego, dos horas de gimnasio.

6 - Importancia de la cuestión mental en este deporte.

La mente es todo en este deporte. Demanda mucha concentración y se necesita confiar mucho en uno mismo.

7 - La sensación de ganar el primer torneo profesional del PGA Tour en República Dominicana.

Haber ganado en República Dominicana fue la mejor sensación que el golf me dio. Mi primera victoria llegó muy rápido y eso me llenó de confianza para seguir creciendo.

8 - Golfista consagrado referente.

Tengo varios ídolos del golf como por ejemplo Andrés Romero y Sergio García. También el regreso de Tiger Woods me impactó muchísimo e hizo que lo admire aun más que antes.

9 - Objetivo profesional para el futuro.

Mi objetivo este año es el ascenso al Web.com Tour.

10 - Significado de ser el golfista lobense más reconocido y representar a la ciudad por el mundo.

Es un elogio muy grande que, por ejemplo, Radio Deportes 76 me haya nombrado como el mejor deportista profesional en mi primer año. Siempre siento mucho apoyo de mi pueblo y estoy muy agradecido con eso. Trato de dejar a Argentina y a Lobos lo más alto posible. ➔●



TENEMOS UNA NOTICIA
para contarte

PODÉS PAGAR
*todos nuestros servicios
en la tienda online*



Una institución trabajando desde el campo para toda la comunidad

CSA
CONFEDERACIONES RURALES ARGENTINAS

Entrá a nuestra web y conocé este nuevo servicio
www.sociedadrurallobos.com



de Osmar Nicolás Mancino

MADERAS PARA GALPONES · ARTÍCULOS RURALES
MANGAS · TRANQUERAS · ALAMBRES · MADERAS PARA TECHO
POSTES DE QUEBRACHO Y ACACIO · PINO PARANÁ · CHAPAS



H. Yrigoyen S/N - Lobos - Tel./Fax.: 02227 422430 / 422300 / www.mancinomaderas.com / info@mancinomaderas.com



FINANCIACIÓN PROPIA
EN 12 CHEQUES



JOHN DEERE

Gangoni Hnos. S.A.

Casa Central Lobos: Pte. Juan D. Perón y Acc. Ruta 41
Tel. 02227 - 431444/45 - 431777/78 / Cel. 02227 - 15627709/15613522
Sucursal La Plata: Av. 44 N° 5263 e/200 y 201 / Tel. 0221 - 4962026
Sucursal Gral. Belgrano: Ruta 29 km. 77.500 / Tel. 02243 - 452311
John Deere Express Canning: Av. Mariano Castex N° 454 / Tel. 011 - 43895395
Mail: ventas@gangoni.com.ar / www.gangoni.com.ar

VIGGO 

SOPORTES DE TV



SOPORTE
PARA
TV FIJO
14 A 37"

VESA 
0.18x0.18 m 30x30mm
0.66x0.66 m 200x200mm

SPV01



SOPORTE
PARA
TV FIJO
23 A 50"

VESA 
0.23x0.33 m 100x100mm
1.25x1.25 m 400x400mm

SPV05



SOPORTE
P/ TV
BASCULANTE
23 A 50"

VESA 
0.23x0.33 m 100x100mm
1.25x1.25 m 400x400mm

SPV25



SOPORTE
P/ TV
ARTICULADO
14 A 42"

VESA 
0.23x0.33 m 100x100mm
0.66x0.66 m 200x200mm

SPV40



SOPORTE
PARA
TV FIJO
32 A 65"

VESA 
1.25x1.25 m 400x400mm

SPV10

CONSULTE PRECIOS POR MAYOR Y MENOR



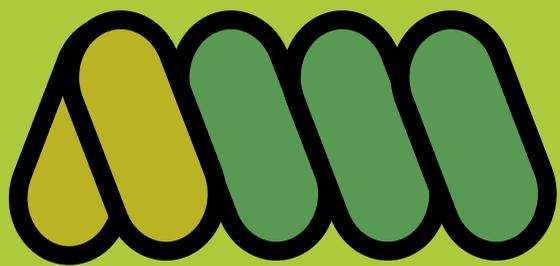
 **DISTRIBUIDORA HJ**

 Hipólito Yrigoyen 57, Lobos (7240)

 facebook.com/distribuidoraHJ

 (02227) 430282 / 424653

 www.distribuidorahj.com.ar



ARIEL MAGUIRE
ALIMENTOS BALANCEADOS

BOVINOS PORCINOS AVES

Asesoramiento nutricional

Ing. Agr. Ariel S. Maguire - M.N. 16928

02227 15-537623

agrocap@hotmail.com.ar

Fábrica Ruta 41 y acceso a Barrientos



EMANUEL BARRA

ABOGADO

*Sucesiones - División de Condominio - Desalojos - División de cosas comunes
Cobro de Alquileres - Confección de contratos agrarios - Daños y Perjuicios
Acciones de Tutela del Dominio - Posesión - Petición de Herencia - Ejecuciones y Escrituración*

URGENCIAS y CONSULTAS:

02227 15-479167

ATENCIÓN PERSONALIZADA

emanuel_barra@sion.com

Estudio Jurídico:

Albertini 125 - Lobos

AGROSOLUCIONES 360° REINVENTEMOS EL AGRO

The diagram includes the following elements:

- TECNOLOGIA INSUMOS SERVICIOS** (Technology, Inputs, Services)
- SOLUCIONES FINANCIERAS** (Financial Solutions)
- MESA DE NEGOCIOS** (Business Table)
- PLANTA ACEITERA** (Olive Mill)
- ACOPIO Y ACONDICIONAMIENTO DE GRANOS** (Grain Harvesting and Conditioning)
- ESTRATEGIA COMERCIAL GRANOS** (Grain Commercial Strategy)
- PUERTO DIRECTO** (Direct Port)
- NUTRICIÓN ANIMAL** (Animal Nutrition)
- INTEGRACIÓN CLIENTE PROVEEDOR** (Client-Provider Integration)
- PYMEK AGRO EXPORTA** (Small Business Agri-Export)
- SOLUCIONES FINANCIERAS** (Financial Solutions)
- SIEMBRAS ASOCIADAS** (Associated Plantings)
- FIDEICOMISO** (Trust)
- COOPERATIVAS** (Cooperatives)
- ALIANZAS** (Alliances)
- YUNIMAT** (Yunimat)
- syngenta** (Syngenta)
- BÓNICO** (Bonico)
- CCC AGRO YUBA** (CCC Agri Yuba)

NUEVA DIRECCIÓN
Lobos
Ruta 41, km 175

Tandil
Colectora L. M. Macaya 405
54 (0249) 443 4515

Lobos
Ruta 41, km 175
Cel. (02227) 15 611794

Trenque Lauquen
Ruta 5 Km 451
54 (02392) 1561 1763

Pellegrini
Malvinas Argentinas s/n
54 (02392) 1557 9462

info@agropack.com.ar | www.agropack.com.ar

