

COMPROMISO

Publicación de la Sociedad Rural de Lobos - N°25 - Abril de 2019



Espartanos de la vida

El equipo de rugby integrado por internos
del Complejo Penitenciario San Martín
que supo ganarse una segunda oportunidad



40
AÑOS DE
TRAYECTORIA


COMPAÑIA

+90
SUCURSALES
COMERCIALES

34
PLANTAS
DE ACOPIO

**Juntos
podemos+**

Sumá tu aporte a la educación
y al futuro junto a Compañía
y la Sociedad Rural de Lobos.

WWW.COMPAÑIA.COM.AR 
0800 - 888 - 22472 
COMPANIAOK 

Salón de fiestas

Sociedad Rural de Lobos

Capacidad 150 personas | Salón climatizado | Mobiliario de algarrobo | Cerramiento de galería
Cocina y parrilla totalmente equipadas | Fogón | Servicio de cuidado de sanitarios



Ruta 205 km 100 - Lobos - Reservas: (02227) 430722/24 | administracion@sociedadrurallobos.com.ar

4

Espartanos de la vida



Eduardo "Coco" Odorigo
Abogado penalista, exjugador, coach y dirigente del San Isidro Club y jugador de Los Espartanos, el equipo de rugby inaugurado por la Unión de Comités Provinciales de San Martín, Avellaneda.

14

El caballo abre puertas



Fernando Terrizano
Médico cirujano especializado en flebotología y apasionado criador de caballos criollos. Una vida riquísima que lo emparenta con su querido pueblo, Ernestina

20

Desafíos de la política sanitaria



24

¿Campo natural o verdeo de invierno?



28

Un trabajo que no dejará de existir



Pablo Pierini

32

Trigo Perspectivas para este año



Para anticiparnos a esta campaña de trigo 2019 hay varios aspectos que me gustaría analizar. Primero, ver cuáles son las perspectivas del trigo a nivel país. Luego a nivel región (Lobos y alrededores) y por último ver cuáles son los cambios en las demandas del sector maderero. Así, tendremos una visión global del tema antes de armar los márgenes locales. A nivel país podemos decir que el área sembrada con trigo podría volver a crecer en el ciclo 2019/20 hasta 6,9 millones de hectáreas, debido a los precios y condiciones climáticas favorables en Argentina. La nueva expansión de superficie sería la cuarta con-

central de Argentina, han dejado buenas rec de humedad para las tareas de siembra. Actual región podemos ver que, según el Se Meteorológico Nacional, se espera una tempe superior a la normal durante el otoño y un nivel de precipitaciones por encima de la que nos dan esperanza de poder acumular el perfi durante los meses de abril y mayo, tanto favorece el cultivo. No siempre el clima acompaña a las predic y eso se refleja en inconvenientes durante la c rta. No nos olvidemos que mientras el país ha

COMPROMISO

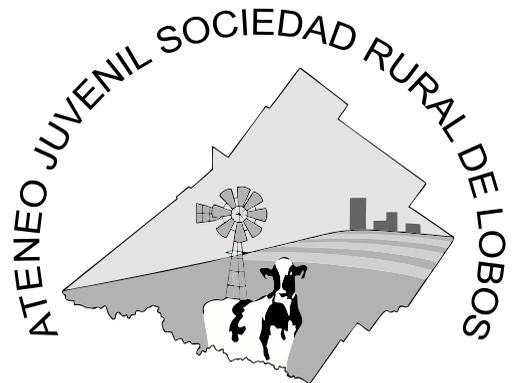
Publicación de la Sociedad Rural de Lobos
Nº 25 - Abril de 2019

Staff

Director: Luciano Arata
Producción y coordinación: Subcomisión Editorial de Sociedad Rural de Lobos. Integrantes: Francisco Bourdieu / Ayelén Canedo / Román Castro / Rodolfo Maddio / Adalberto Mársico / Juan Francisco Núñez
Diseño y producción periodística: ceyzeta
Ilustración: Niko Battista
Fotos de tapa: Tomás Cardoner
Agradecimientos: Eduardo Oderigo / Fernando Terrizano / Andrea Avagnina / Ricardo Negri / Marcelo García / Carlos Benavidez / Pablo Pierini / Romina Espósito

Publicación independiente de distribución gratuita. Las opiniones vertidas por los columnistas no reflejan necesariamente el punto de vista de la revista. Los servicios y productos que se ofrecen son de exclusiva responsabilidad de los anunciantes. No son remunerados los columnistas de esta publicación. Prohibida la reproducción total o parcial de las notas sin autorización por escrito. Registro de la propiedad intelectual en trámite.

Sociedad Rural de Lobos
Las Heras 87 - Lobos - Buenos Aires - Argentina / Tel. 0800-333-2896
sociedadrurallobos@sociedadrurallobos.com.ar / www.sociedadrurallobos.com.ar



Una institución trabajando desde el campo para toda la comunidad



Espartanos de la vida



Eduardo "Coco" Odorigo

Abogado penalista, exjugador, coach y dirigente del San Isidro Club y fundador de Los Espartanos, el equipo de rugby integrado por internos del Complejo Penitenciario San Martín. Animarse a dar segundas oportunidades que ayuden a cambiar realidades difíciles



¿Cómo fueron los inicios de Los Espartanos?

Fue de casualidad, un amigo quería conocer una cárcel. Como yo había trabajado en el poder judicial, él creía que conocía las cárceles. Tanto me insistió que un día fuimos. Lo que vimos no me gustó. Demasiada gente sin hacer nada, muchas peleas. Esta gente sale de acá y sale peor. Hay que hacer algo. Pensé “a mí me hizo muy bien el deporte, en particular el rugby”. Un día volví y le ofrecí al director del penal jugar al rugby. Arrancamos hace diez años.

¿Qué valores se les trata de transmitir a los detenidos?

El rugby en sí tiene muchos valores. El primero que se trata de transmitir es el respeto: al réferi, a los compañeros. Después viene el espíritu de equipo y sentirse parte de un grupo. El sentido de pertenencia es importante. Ser espartano te hace sentir bien acá dentro y cuando estás afuera.

Esa es la idea: que sean espartanos en la vida.

Lo dicen. Salen a buscar un trabajo y comentan que son espartanos. Hay gente que les dice “no digas que sos espartano, se van a dar cuenta que estuviste preso”. Ellos responden “no voy a renegar de lo que fui y hoy estoy orgulloso de haber cambiado”. La gente, cuando le hablan de esa manera, les da la oportunidad. Si no reconocerían sus errores, las puertas no se les abrirían.

¿Cómo “vendiste” el proyecto?

Cuando logré convencer al director y me respondió que sí —suponiendo que no íbamos a lograrlo—. Entró a esta cancha (señala donde entrenan) que era de tosca y había dos presos que la cuidaban. Entonces el director me dijo “te traigo gente del pabellón de evangelistas, que son los que se portan mejor”. Volvió con uno solo. Los que cuidaban la cancha me preguntaron si podían traer a los amigos y les dije que sí. Trajeron nueve. Ya éramos diez. Cuando los vio el director me dijo “esos nueve son del pabellón

doce, los de peor conducta, está todo quemado, hay un muerto por mes”. Yo estaba enojado porque me quería hacer ir. Entonces le respondí que los iba a entrenar igual. Me dijo “suerte”, cerró con llave y se fue. Nos quedamos con Santiago Artese y diez presos.

Quedaste bien custodiado.

El “longa” (en referencia a Santiago Artese) mide 2 metros y pesa 100 kilos. Empecé a contarles que íbamos a jugar el rugby. Nadie me hacía caso ni me respondía. Comencé a gritar, diciéndoles que haríamos una entrada en calor. Empezaron a correr y se fueron aflojando. Les enseñamos a taclear y les gustó el contacto.

La reacción al contacto, ¿no era violenta?

No. Les explicamos lo que era válido y cómo podían esquivar. Les gustó taclearse, ser violento dentro de determinadas reglas. Cuando terminamos nos preguntaron si íbamos a volver otra vez. Les dijimos que los martes.

¿Y se fueron enterando de boca en boca?

La semana siguiente eran veinticuatro. Igual los palos en las ruedas estaban. Hacían requisas, no los dejaban salir a la cancha.

¿Qué encontraste cuando necesitaste la ayuda desde afuera del penal?

“Estás loco. Esa gente no cambia. Que se pudran en la cárcel. Algo habrán hecho. Andá a hacer otra cosa. Ponete un comedor. Andá a visitar enfermos”. Les respondía que había que darles una mano. Les decía, “si quieren ser egoístas, síganlo siendo para que no te roben ni te maten el día de mañana”.

Seguíamos viniendo de a dos, con Santiago, durante un año. Después con Benjamín Renard y luego con Diego Claisse durante varios años. Siempre éramos dos.

Hasta que un día explotó. Se empezó a sumar gente. Siempre que veníamos los presos nos pedían dinero y cosas materiales. Si yo no te doy nada →





material, te miro a los ojos, soy uno más, confío en vos, te muestro el corazón, el preso compra o no eso que le ofrezco.

De manera que fuiste, de menor a mayor, convenciendo voluntades afuera y no fue de un día para el otro.

Obviamente que no. Empezó a venir mucha gente con ideas: la cancha sintética y el centro educativo que son una realidad. Ahora vamos por más.

“Los Espartanos” es de los detenidos del penal de San Martín. Si ellos no hubieran creído no podríamos haber logrado el cambio. Nosotros venimos solo dos horas, dos veces a la semana. Cómo vamos a lograr nosotros el cambio si el resto de la semana están ellos. Fueron ellos mismos. Ya es un equipo grande así que cuando se suma uno nuevo, se acomoda.

En este momento se acerca Ariel, uno de los jugadores y nos cuenta que hace cuatro meses está en este pabellón.

“Estuve en otros pabellones, pero no como este. El entrenamiento de nosotros es en la cancha y en el pabellón, en donde tenemos un gimnasio. De lunes a viernes estamos entrenando en la cancha. Acá, como dijo Coco, muchos dicen que no cambian, pero si nos lo proponemos cambiamos. Algunos de la calle quieren que estemos encerrados hasta morir. Tanto Coco como los demás vienen a entrenarnos para que podamos salir e insertarnos en la sociedad. Tenemos el sostén de ellos que nos entrenan, nos hablan, nos brindan una sonrisa. En el pabellón hay muchos que no reciben visitas. En la calle, para mí, el compañero era el que salía a robar conmigo o fumar un cigarrillo de marihuana. Con los valores del rugby aprendí y me arrepiento de todo lo malo que hice.

Ahí es cuando lo felicitamos y le agradecemos por su testimonio. Pero Coco tenía una sorpresa más y nos cuenta que Ariel es rapero. Y nos regala una improvisación.

“Rap improvisando, muchos no lo quieren pero seguimos avanzando, las letras que tiro creo que van sobrepasando, creo que al rap te vas acostumbrando, al ritmo del rap no me acostumbro,

siento que en mi mundo es reversa, no miro para atrás y me caigo con un tackle, me vuelvo a levantar, el compañerismo en el rugby te puede enseñar, un número más no es porque somos todos capitán, creo que el medio del rugby no es el que maneja pero con los pibes acá siempre estamos brindando lo mejor en la cancha y esto es lo que cuenta. En la vida por eso comenzamos, nadie me frena, tu sonrisa me tira, te estás riendo, creo que me estás convenciendo, cada vez me estoy guiando, pero el rugby te puede ir ganando, si te asombras, creo que te acostumbras, esto somos, somos siempre Espartanos, lo podemos ver en la cancha y como un Espartano lo pueden jugar.”

Recibe los aplausos de todos y creemos que es la mejor forma de cerrar una de las notas más emocionantes que hicimos.



Ariel:

“Hace dos años que formo parte de Los Espartanos. Llegué un día gris, de lluvia. Hacía siete años que estaba detenido. Vinieron a buscarme Boli, que es el que limpia el pabellón 8, y Gabi, que es el capitán. Primero no quería hacer nada, no me gustaba el deporte. Después, de a poco, fui aplicando lo que aprendía en el juego y lo transmitía a mi vida. Los valores del rugby me ayudaron a sobrevivir acá adentro. Ya no es más como antes. Ahora es



compañerismo, amor, esfuerzo. Vamos al colegio, hacemos cursos. Mantenemos la mente ocupada. El sentido del juego nos ayudó al compañerismo, a que si uno está mal hay que acompañarlo, que si necesita ayuda hay que ayudarlo.

A Coco lo conocí un martes soleado. Vino a hablarme, junto con Santi (Artese) y el capitán, para que empiece a jugar mejor porque tenía condiciones para integrar el plantel de primera.

Con Coco tengo una amistad, no es un entrenador. Él nos guía con sus acciones. No se da cuenta, pero hace mucho para nosotros.

Somos más de 300 chicos que entrenamos todos los días. Hay reglas de convivencia para estar en Los Espartanos. Primero, no drogarte. Luego, no pelear con el compañero. No putear. Tenés que estudiar, venir a entrenar. Cuando ingresa un chico al pabellón de Los Espartanos, las reglas se las decimos nosotros. No están escritas. La persona decide quedarse o no. A todos se le da la oportunidad de jugar. Hay muchos chicos a los que se les limpió la cabeza. A mí me cambió la vida en un 80%. Repercute en todo: en cómo te manejas, te expresás, lo que hacés día a día.

Tengo una hija que se llama Briana, tiene tres años. Soy un padre presente a pesar de la distancia. Tuvo la oportunidad de verme jugar. Las dos veces que salí ganamos, así que estoy contento”.



VETERINARIA “EL FORTIN”

DEPARTAMENTO PEQUEÑOS ANIMALES
Clínica] Cirugía] Radiología] Ortopedia] Análisis Clínicos

Dr. Joaquín Ortiz [Cel: (02227) 15500124]
Dr. Roberto Turdó [Cel: (02227) 15612468]

Urgencias Veterinarias
veterinariaelfortinlobos@hotmail.com



Rivadavia y Rauch | Lobos | Tel: (02227) 421366



HACIENDA - CEREALES

TEL. 02227 421427 / 422999

CEL. 15 552361

Centro Control Lechero UGT de Lobos



Entidad Oficial N° 55

Tel.: (02227)

421694 / 15-530558

controllecherolobos@gmail.com

Gabriel (capitán):

“Desde hace cuatro años que juego en Los Espartanos y seis que estoy privado de mi libertad. Hace tres años y medios realizaron un campeonato para elegir un capitán porque el que estaba se iba. Jugaba en el equipo que recién arrancaba y los integrantes no tenían experiencia. Perdimos, el capitán anterior pensó en mí y le preguntó a todos si querían que fuese yo por mis cualidades. Muchos dijeron que sí.

Trabajaba en una granja donde ahora está el centro educativo. Lo miraba desde afuera y pensaba en que no iba a jugar este deporte, que me iban a golpear. ¿Quién me iba a dar los remedios estando privado de mi libertad? Estaba en otro pabellón y siempre salían a jugar al fútbol. Los chicos me invitaban a que juegue al rugby. Como en el pabellón



que estaba se drogaban y se peleaban, terminé en *buzones* (castigado). Entonces tomé la decisión de ir al pabellón 8 donde hacen rugby. Al otro día salimos a entrenar, había un jugador que le decían “gordo Diego”, medía dos metros de altura. Sin saber lo tacleo y todos me aplaudían. Me sentí parte de un equipo. Ahí dije “si pude tirar a este, puedo tirarlos a todos.” El “gordo Diego” no se enojó y me alentó.

A Coco lo conocí en el sector de visitas. Vi pasar un hombre grande y canoso. Me llamó la atención que tenía las pantorrillas altas. Pensé “si no juega al fútbol, algún deporte hace”. Les pregunté a las personas que estaban ahí y me dijeron que era el entrenador de Los Espartanos. Cuando lo conocí me pareció un hombre fantástico, con un corazón enorme. Como dijo Ariel, para nosotros Coco es un amigo más que entrenador. Si le pedimos un consejo él nos da y si necesitamos, está para ayudarnos”.

Nico:

“Tengo 23 años, soy de San Martín. Me encuentro privado de mi libertad hace cuatro años. Desde hace dos años y medio que juego de *forward* y *hooker* en Esparta. Acá, lo que se vive en esta cancha, no se vive en otro lado. Salimos todas las tardes a entrenar. A la noche jugamos. Cada vez que salimos a esta cancha nos sentimos en libertad. El rugby nos hace no pensar mal. También el estudio nos ayuda. Además, practicamos yoga. A mí me cambió la manera de pensar y ver la realidad. El capitán Gabriel me enseñó a compartir, respetar, a saber convivir con las personas, tolerar, más que nada a soportar. No hay ninguna diferencia, todos somos un equipo. La palabra de Los Espartanos dice 'a no permanecer caídos'. Para que vean que hay segundas oportunidades.

A Coco lo conocí hace dos años y medio, entrenando. En ese momento estaban armando esta cancha. Me sacaron dos veces a la calle a jugar. Sabemos que cuando salimos no vamos a dejar cerrada la puerta de Los Espartanos. Como jugamos todos los días en la cancha tenemos que salir y tratar de ser mejores personas. Nos enseñaron a no cerrarles las puertas a Los Espartanos que vienen detrás de nosotros. Al contrario, somos el ejemplo.

Me faltan dos años para salir. Pienso tener mi casa, un local de comidas. No tengo pensado volver más acá. Valoro cada día. Y todo lo que aprendí con el rugby lo voy a llevar a la calle. Lo voy a usar como una herramienta en mi vida”.





Cholila Agroindustrial S.R.L.

Expeller y Aceite de Soja

Ruta Nac. 205 Km. 100, Lobos - Teléfonos: (02227) 43-2151 / 15-531764

e-Mail: info@cholilasrl.com.ar



BENITO PUJOL y Cía. S.A.

Mercado de Liniers - Remates - Ferias - Ventas particulares

LOBOS Y ROQUE PÉREZ



ALEJANDRO RIZZI

(011) 15 53349185



El equipo de Compromiso felicita a todos Los Espartanos por tener la fortaleza para cambiar y poder contarnos sus experiencias. La segunda oportunidad ya la están teniendo al poder ser parte de ese gran equipo. No la desaprovechen. Cuando llegue el momento de salir, no se olviden que la vida está llena de segundas oportunidades. Cada día pongan en práctica, como lo vienen haciendo hasta ahora, el compañerismo, el respeto, la tolerancia y el esfuerzo.

Al gran ideólogo, Coco, nuestra felicitación por tener la grandeza de ayudar a los chicos a ser todos los días mejores personas. No sólo le diste sentido de vivir a cada uno de los chicos que están privados de la libertad sino también a sus familias. Estamos seguros que ellos mismos lo van a seguir transmitiendo. Nuestro país necesita personas como vos para ayudar a los que tienen realidades difíciles a cambiarlas y se conviertan en Espartanos de la vida. ➡

Productos Lácteos

Marimyl



LACTEOS MARIMYL de Miguel A. Triviño
Arévalo y 241 Emp. Lobos, Buenos Aires, Argentina
e-mail: lacteosmarimil@hotmail.com • Tel. (02227) 432470



LABORATORIO AGRÍCOLA
Suelo - Agua - Semilla

Ing. Agr. Nicolás E. Dons
Tel.: 02227 15 611794

Ing. Agr. Román Castro
Tel.: 02227 15 554838

Ing. Agr. José L. Bonnin
Tel.: 02272 15 400855

laboagrolobos@gmail.com

· Servicio de
siembra y cosecha

· Insumos

· Asesoramiento

· Alquiler y
aparcería de campos

· Servicio de embolsado
y extracción de grano

· Fletes de cereales



DE SERGIO RENZELLA
Y RODOLFO MADDIO

Juan Bautista Alberdi 1460 - Lobos
Tel. (02227) 421848 / 15536738 / 15554175
rmaddio@speedy.com.ar

Los domingos de 9 a 12 Hs el clásico se juega en ARGENTINA **RADIO AM 570**



Casado con el
Campo
AM 570

Jose Casado
y un equipo de primera línea

Un programa de



f facebook.com/casadoconelcampo

t @casadocampo570

mail: casadoradio@gmail.com

mensajes: (011)15.4174.8484

Pasión por el campo, pasión por la radio

Una cosecha heroica

En este momento, los productores estamos recolectando lo que va a ser una cosecha récord para nuestro país. Vale la pena detenerse, por un instante, para analizar el contexto en la que se desarrolla.

Esta cosecha va a generar dólares genuinos en cantidad para Argentina, en tiempos de alta demanda de divisas para la economía local (potenciada por la incertidumbre del proceso electoral en curso). Se está generando también una reactivación en todo el interior del país: fletes y la intensa actividad en plantas de silos, puertos y toda la industria procesadora de cereales y oleaginosas. Esto, necesariamente, va a dar oxígeno a los pueblos del interior, en medio de la profunda recesión que está atravesando la economía nacional. Además, proveerá a las arcas del Estado fondos considerables por la recaudación de los derechos de exportación: impuestos nacionales, provinciales y municipales.

Desde el punto de vista del productor, debemos recordar que esta campaña se desarrolló en un contexto de extrema dificultad. Se inició luego de la anterior cosecha, impactada por una feroz sequía que produjo quebrantos en todos los planteos productivos. La reimplantación de los derechos de exportación agravó el cuadro de precios internacionales, producto de las diferencias entre China y Estados Unidos. Y, como si esto fuera poco, fue muy dificultosa la financiación de los insumos necesarios por las elevadísimas tasas de interés del mercado local.

Pero debemos destacar también que, esta cosecha récord, no necesariamente deja a los productores en una holgada situación financiera. Por el contrario, es momento de cancelar deudas originadas en la campaña anterior y pensar en cómo generar el capital de trabajo necesario para, en pocos meses, volver a sembrar.

Desde nuestra institución, queremos resaltar el espíritu y el aporte de todos los productores del país en este difícil momento que hemos denominado “una cosecha heroica”. ●

Comisión Directiva de Sociedad Rural de Lobos

Presidente	Francisco Bourdieu
Vicepresidente	Adalberto Mársico
Secretario	Pilar Laurel
Prosecretario	Cristian Martínez
Tesorero	Rodolfo Maddio
Protesorero	Román Castro
Vocales titulares	Luciano Arata Carolina Barraco Daniel Mantini - Javier Macchi Martín Carboni - Martín Semino
Vocales suplentes	Tomás Cardoner Mauricio Balerdi
Revisores de cuentas titulares	Francisco Arata - Andrés Egli Jorge Etcheverry
Revisor de cuentas suplente	Nicolás Dons

Comisión Directiva del Ateneo Juvenil Sociedad Rural de Lobos

Presidente	Rubén Urquía
Vicepresidente	Ayelén Canedo
Secretario	Rodrigo Delfino
Prosecretario	Lara Canedo
Tesorero	Patricio Cirigliano
Protesorero	Natalia Parodi
Vocales	Mariano Del Barrio Noelia Berrueta - Alejandro Tozzi
Vocales suplentes	Jennifer Sperr - Valentina Moreno
Revisores de cuentas	Adriana Urdiain - Román Castro Juan Francisco Núñez Maximiliano Galnares
Revisor de cuentas suplente	Raúl Berrueta

Actividades y servicios de la Sociedad Rural de Lobos

Actividades institucionales

- Realización de campañas de vacunación contra aftosa y brucelosis bovina
- Participación en la Agencia de Desarrollo Local
- Participación en la Comisión de Lucha contra las plagas

Servicios

- Balanza para camiones
- Balanza para hacienda
- Alquiler de instalaciones
- Alquiler de salón de fiestas
- Trámite de marcas y señales
- Emisión de guías para el traslado de hacienda
- Medicina prepaga
- Agente de percepción / Impuesto de sellos
- Servicios contables: liquidación de sueldo y cargas sociales
- Servicio de casillero

Acción social

- Becas estudiantiles
- Donaciones y colaboraciones a organizaciones sociales

Acción gremial

- Participación en CARBAP
- Participación en CRA

Las Heras 87 - Lobos - Buenos Aires - Argentina - Tel. 0800-333-2896
sociedadrurallobos@sociedadrurallobos.com.ar | www.sociedadrurallobos.com.ar

El caballo abre puertas



Fernando Terrizano

Médico cirujano especializado en flebología y apasionado criador de caballos criollos.

Una vida riquísima que lo emparenta con su querido pueblo, Ernestina

Pocas veces las circunstancias otorgan oportunidades insospechadas. Fuimos, como tantas veces desde que revista Compromiso inició su camino, para realizar una nota. Con las mismas ganas e ilusión de siempre. Pero, esta vez, la historia sería diferente. Desde el comienzo, porque el lugar a donde iríamos lo proponía. Ernestina es un pueblo detenido en el tiempo. Su entrada, sus calles, su quietud, su gente. Si decimos que se vive de otra manera no

será una exageración.

Y allí fuimos. Sin embargo, las sorpresas no se quedarían quietas. Fernando Terrizano nos estaba esperando. Afable y predispuesto para contarnos todo. Nos recibió en la pulpería que tiene en el terreno de su hermosa casa. Nos acompañó la artista Andrea Avagnina, amiga suya y antigua paciente, quien le obsequió un hermoso cuadro de su colección.

Luego de charlar y recordar anécdotas de todos

los colores y lugares, y de mostrarnos algunos de sus caballos de cría, entramos a su casa. Y si la experiencia hasta ahí había sido gratisima, nos quedaba mucho más por apreciar. Sentada al piano que tienen en el living, su esposa, a pedido de Fernando, interpretó algunas piezas musicales, bajo la atenta mirada de él y nuestro deleite. Si decimos que el amor infinito de una pareja se retrató de la mejor forma no estaremos mintiendo. Instantes mágicos que difícilmente podrán transcribirse en papel. Por lo menos, lo intentamos. A continuación la nota y el recorrido por una vida plena que merece ser contada.

¿Cómo son sus orígenes en Ernestina?

Este pueblo fue fundado por el Dr. Keen en 1896 cuando se inauguró la estación de tren. Keen tenía nueve hijas y una de ellas se casó con el Dr. Escudero, médico de Ernestina. Cuando fue a dar la vuelta al mundo por 1922, la suplencia por el viaje —que duró como seis meses— la hizo uno de mis tíos, Manuel Terrizano. En ese momento el Dr. Escudero se contamina con ántrax, buscan un suplente por quince días hasta que se recupere y viene mi papá, que también era médico. Los quince días fueron 42 años porque el Dr. Escudero falleció. Mi papá trabajó hasta que llegué en 1967.

¿Nació en este pueblo?

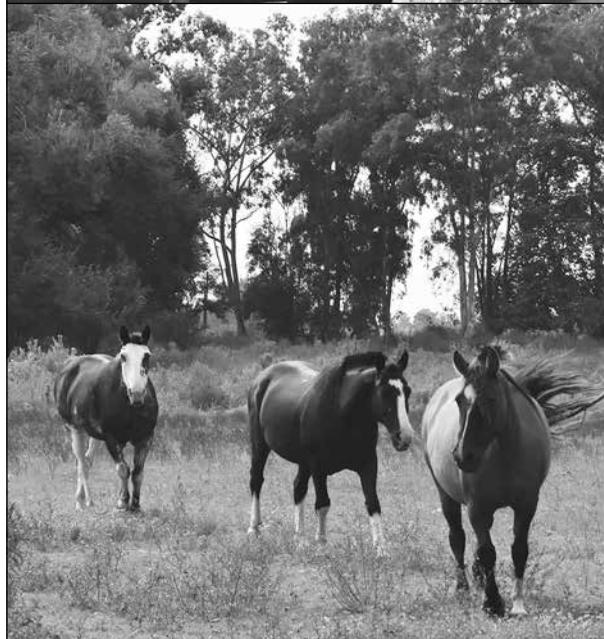
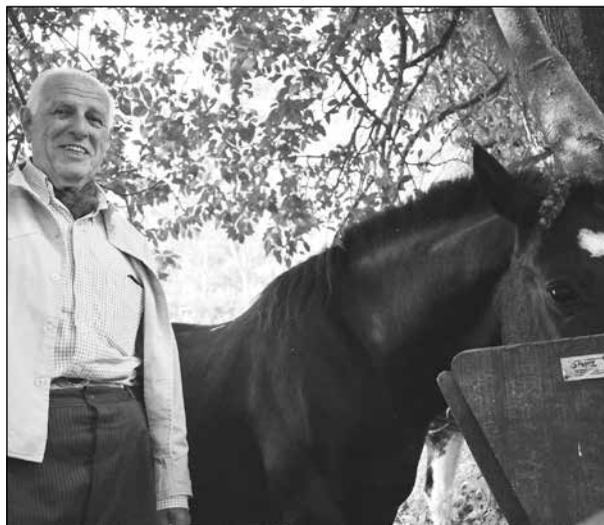
No, en Buenos Aires, pero me crié en Ernestina. Falté cuando estudiaba. En 1951 ingresé como pupilo en el colegio secundario y regresé en 1967, ya recibido de médico y habiendo hecho la residencia. En 2004, mi señora y yo nos jubilamos de la medicina. A partir de ahí empezamos a vivir más tranquilos.

El contacto con Lobos, ¿de qué manera llega?

Ernestina es un pueblo chico. Un cirujano necesita una cierta cantidad de gente para ejercer la profesión. En ese momento, también operaba en Norberto de la Riestra. Hice una residencia en cirugía y me especialicé en flebología. Un tío de mi mujer, el Dr. Carlos Bocalandro, que era Ministro de Bienestar Social, me sugiere que vaya al Hospital de Lobos y me da una pequeña beca. Esta ayuda tenía como objetivo estudiar la incidencia del cáncer genital femenino. Hasta que, en 1977, se abren los concursos de guardia en el Hospital y entré como médico de guardia. Además, atendía en la sala de Antonio Carboni. Con el tiempo dejé lo de Carboni y, en 1990, cuando todos mis hijos ya estaban estudiando en Capital Federal, abrí un consultorio en Lobos. Primero estaba la familia y mi mujer fue la que se encargó de criar a nuestros hijos. Ella, después de criarlos, también trabajó en el Hospital de Lobos y logró un nombramiento *full time*. Trabajaba 48 horas de corrido. Así que vivíamos más en el hospital que acá.

¿Cuál era la especialidad de su esposa?

Pediatría. Viajar a Lobos, desde Ernestina, lleva cuarenta y cinco minutos. Si uno se compara con



otros tampoco era tan largo el trayecto. Hay tanta gente que viaja a Capital y tarda dos horas. No viajábamos todos los días porque hacíamos guardia. Ingresé en 1973 al Hospital de Lobos y trabajé más de treinta años.

Su pasión por los caballos, ¿de dónde proviene?

De mi infancia, aunque vengo de una familia de estudiosos e intelectuales. “Yo soy el más rústico” (y suelta una carcajada contagiosa). Uno de mis hermanos fue rector de la Universidad Católica de Santa Fe; otro fue investigador en la Universidad de Ciencias Exactas. En casa se leía mucho, menos yo, que me iba, casa de por medio, con el carnicero y el domador a amansar caballos. No teníamos campo, pero quería tener un caballo. Un año pedí que me regalen un caballo para fin de año y me regalaron la colección de libros “El tesoro de la juventud”. ¡Me quería morir! Después llegó mi primer caballo y, a partir de ahí, fui teniendo siempre.

En 1975, empezamos a criar criollos con un amigo. Todavía sigo criando, pero solo y en pequeña escala. Ahora, también, me dedico a escribir (agrega “alguna macana”) y pintar “algún mamarracho” (y se ríe). (En este momento nos muestra unos cuadros de unos paisanos de Sol de Mayo que fueron retratados por él).

Si Ernestina se quedó en el tiempo, Sol de Mayo en la colonia. Es llamativo que sirva como metáfora de la grieta que se evidenciaba entre el “Facundo” y el “Martín Fierro”. Sol de Mayo es el Martín Fierro. Los intelectuales dicen que, si en lugar del paradigma del Martín Fierro hubiera sido el de Facundo, otro hubiera sido el país. Todavía seguimos discutiéndolo. Si uno hace un paréntesis, la paisanada carenciada

se acostumbró a vivir con poco. Está, del otro lado, la parte inmigrante que hizo crecer el país y viven ajustados. Son las dos Argentinas. Seguimos en puja con esos dos países y modelos. Cada uno vive como le gusta. Argentina tiene la obligación, como productora de alimentos, de darle de comer al mundo. Con la guitarra y la doma no lo vamos a hacer.

No le damos de comer ni a la misma Argentina.

Estamos probando cambiar sin cambiar. Si uno prueba siempre con lo mismo, no hay que esperar un resultado distinto. Si gastamos entre un 20% y 30% más de lo que producimos, cada tanto vamos a tener un barquinazo. Tengo 80 años, los he vivido varias veces. Ustedes habrán vistos algunos, luego se abre una luz y después de esto tenemos la virtud de soplar. En Argentina no ha podido andar el sistema liberal ni el socialista ni ninguno. Todo lo que pueda andar acá, no anda. ¿Qué es lo que puede funcionar? Llevamos 200 años y todavía no lo descubrimos. A principios del 1900 Argentina creció y, sobre eso, también hay dos opiniones. Una, que era un país de una minoría rica y el resto hambriento. Los otros dicen “sí, pero venían de Europa porque trabajando se comía todos los días y allá no”. Tuvimos oportunidades en las dos posguerras, entró mucha plata, la repartimos y no la invertimos. En resumida cuenta, seguimos dando vueltas y estamos atascados. Además, tenemos un problema serio de educación. Al margen de lo gremial, la calidad educativa fue decayendo. Estamos en la era del conocimiento. Los países que tienen conocimiento van adelante.

En lo único en lo que somos eficientes, a pesar de la carga impositiva, es en la producción agropecuaria.



La industria, en cambio, se acostumbró a estar protegida de antemano. No se la puede poner a competir.

Nos guste o no, el mundo está globalizado. Todos los países que comercian van adelante. Ejemplo: nuestros vecinos, Uruguay y Chile.

Es muy simple, si uno gasta más de lo que entra y si se pone plata en el mercado, la gente gasta. Mientras tenga en el bolsillo y pueda pagar, el consumo está. Uno, cuando hace una síntesis, se da cuenta que, salvo las verdades religiosas, en lo demás cada uno tiene parte de la verdad.

Realmente, los países con una visión clara han tenido un conjunto de ideas que no se tocan fueran del color que fueran. Sólo le dan un matiz de diferenciación. Pero, si seguimos hablando de política no terminamos más.

Volvamos a los caballos, ¿cómo es todo el proceso de cría?

Primero se seleccionan los reproductores. La raza criolla ha evolucionado mucho. Era el caballo de trabajo y, ahora, pasó a ser el caballo del tiempo libre. Uno de los motivos: la ganadería se redujo a los campos donde no podemos cultivar. Por más números que hagas la agricultura de alta tecnología es lo que mejor da.

El criollo ha cambiado la morfología para ser un caballo con mayores movimientos. Antes era bajo, de un promedio de 1,42. En la actualidad es un caballo más longilíneo. El caballo criollo estaba en el medio y ahora se despejó, se limó de costilla, tiene un tórax más largo y fino.

¿Todo se logró con trabajo genético?

Sí. Además, se evolucionó mucho en la mansedumbre. Como los domadores son escasos, se seleccionan porque el carácter es altamente heredable. Entonces, hay que buscar un caballo que no se resista y aprenda. Por eso se hacen cada vez pruebas más complejas como Freno de Oro, marchas, pruebas morfológico-funcionales...

Otro aspecto que evolucionó mucho es el tipo de doma. Siempre es un hecho violento porque a un animal que está suelto en el campo, que lo agarres, le pongas un recado y lo hagas obedecer órdenes está más contento suelto comiendo pasto que llevándote. Antes era a espuela y palo, la ley del más fuerte. Este tipo de doma es pos conquista. Con el tiempo se fue perfeccionando. Hoy, a un domador profesional —que todavía existe—, amansar un caballo le lleva alrededor de un año.

¿Qué utilidad se le da hoy al caballo criollo?

Hay un pequeño porcentaje que se usa en los campos de cría, que son producciones extensivas. Los demás se usan para cuadreras. Los caballos pesados para carnicería y algunos para carruajes. Otros los usan en las explotaciones forestales.

¿Hay poco mercado para la venta del criollo?

Se inscriben no más de 7.000 criollos por año y hay alrededor de 600 cabañas. Tenés ocho meses ➔



para inscribir al caballo. Si ves que no es bueno, no se inscribe, ni siquiera se numera. Si ves que es de punta entonces lo seguís. En la actualidad hay exposiciones de prepotrillos (caballos menores a dos años). Después, hay varias categorías. Cuantas más categorías hay, más caballos van. El caballo siempre da pérdida. Se hace más por *hobby*. Muy pocos logran hacer negocio con los caballos.

¿Qué cantidad de caballos tiene hoy?

Tengo 23. Llegué a tener 70. Ya las cabalgatas de una semana no las puedo hacer por el estado en que tengo los huesos de la columna. Están todos chuecos y supongo que es por andar mucho a caballo. Por agarrar la pala, no (otra vez su risa que contagia). Una vuelta de acá (señala su casa) al campo la puedo hacer, son 18 kilómetros.

Recorrí, prácticamente, toda la provincia de Buenos Aires a caballo. Además, he estado en Río Colorado, Salta, Mendoza, San Juan, San Luis, Córdoba. Nunca fui a la Mesopotamia por la anemia

infecciosa y las víboras. El lugar que uno conoce a caballo es distinto porque, yendo rápido, en una hora se hacen 20 kilómetros. Normalmente, vas a 5 o 10 kilómetros por hora. En el auto, si vas a 80, te dicen que estás parado.

A caballo ves todo con otro tiempo. Los caminos, los paisajes, te quedan grabados de una manera distinta. Son muchas horas de estar relajado y disfrutando.

Andrea Avagnina, quien también nos acompañó en la nota, acota: la camaradería que hay entre ustedes se vivencia cuando viajan.

El caballo te abre puertas. Y si vos también hablás con la persona, te das cuenta si es un “importado” —que te da cátedra de todo y vino a pasar el fin de semana— o si es alguien acostumbrado al campo.

Andar a caballo por todo el país no sólo me hizo conocer lugares maravillosos, sino también gente entrañable. Soy un agradecido a la vida que he llevado. ●



Fernando y su esposa, en la tranquilidad de la vereda de su casa en Ernestina.

VETERINARIA

LA ENSEÑADA
LOBOS

Clínica de grandes y pequeños animales

GRANDES ANIMALES

Pablo Galotto

02227 15 473669

PEQUEÑOS ANIMALES

Mauricio Romanelli

02227 15 614948

Pte. Perón y San Martín - Tel/Fax: 02227 422009

Martin Almada

Trabajos de alambrados en general
Tejidos olímpicos · Feed-lot · Mangas · Corrales

Tel. (02227) 423753 · Cel. (02227) 15 532893
Rivadavia 372 · Lobos · martinalmada2015@gmail.com

 MartinAlmadaAlambrados

COLEGIO
HORIZONTE
DE LOBOS

Castelli 193, Lobos - Tel.: (02227) 42-4656

ML

COMERCIALIZACIÓN DE HOLANDO ARGENTINO

BERNARDO MIGUEL LAMARCHE

REPRESENTANTE

 **DeLaval**


BAUDUCCO
Máximo compromiso.

 **GUILLERMO LEHMANN**
COOPERATIVA agrícola ganadera lida

Buenos Aires 543 - Lobos - Tel/Fax: (02227) 421357 - lamarchemiguel@yahoo.com.ar

Agronomía

D.O.M. S.A.

Centro de Servicios

MONSANTO
imagine™



Av. 16 N° 82 - NAVARRO
Tel. 02272 430 311
agronomiadom@copenet.com.ar

ruta 205 KMT. 99.300 - LOBOS
02227-421874/275
agronomiadom@speedy.com.ar

Desafíos de la política sanitaria



Ricardo Negri

Ingeniero en producción agropecuaria, master en producción vegetal y, actualmente, presidente de SENASA. Una entrevista en la que habla de las mejoras para desburocratizar los trámites de la entidad que preside, las exportaciones de carne, miel y cítricos, la recuperación de mercados y las perspectivas agrolimentarias de los próximos años

¿Podrías hacernos un breve recorrido por tu carrera hasta llegar a presidir el SENASA?

Desde el punto de vista académico, me formé en la UCA como ingeniero en producción agropecuaria y luego hice un MBA (*Master of Business Administration*) en especialización en producción vegetal. Además, fui profesor titular de Administración Rural en la UCA. Desde lo profesional, trabajé desde joven en administraciones rurales y luego en AACREA durante 17 años haciendo carrera en Investigación y Desarrollo (I+D).

A principios de 2015 renuncié a esa institución para trabajar activamente en la Fundación Pensar. En diciembre de ese mismo año fui nombrado Secretario de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación. Hoy soy presidente del Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (SENASA) desde fines de 2017.

Con respecto a la eficiencia en el trabajo del SENASA y la desburocratización, ¿se puede mejorar el sistema para agilizar los trámites a los productores?

El eje desburocratización es uno de los más importantes en el SENASA. El objetivo es eliminar toda la burocracia que entorpece a los usuarios del organismo.

Se puede mejorar y mucho. Trabajamos poniéndonos en el lugar del otro y, así, evitar los tiempos muertos que implica la burocracia. Por eso, proyectos como DT-e (Documentos de Tránsito electrónico), DTV-e (Documento de Tránsito Sanitario Vegetal Electrónico) y el DUT (Documento Único de Tránsito) bajan muchísimo el tiempo que antes perdían los productores llenando papeles.

Hoy, estos trámites se pueden realizar electrónicamente de una sola vez y, así, los productores pueden destinar ese tiempo para hacer lo que saben, que es producir.

¿Cómo funciona el Programa Nacional de Prevención del HLB y su importancia para la exportación de cítricos?

Desde el año 2010, el SENASA ejecuta un sistema de vigilancia para la detección precoz del HLB (*Huanglongbing*, una enfermedad destructiva de los cítricos). Este sistema incluye la inspección visual en plantaciones cítricas y arbolado urbano. Además, se toman muestras del insecto vector y del material vegetal con síntomas sospechosos para su análisis.

El plan de trabajo para el control y erradicación del HLB y su vector dispone los lineamientos de monitoreo, frecuencia y control del insecto vector del HLB. Además, en base a las detecciones de HLB, elaboramos un mapa de riesgo que permite tomar medidas preventivas necesarias para evitar la propagación de la enfermedad.

Para detectar la presencia realizamos inspecciones visuales en plantas, prestando mayor atención a los

brotos, con una frecuencia quincenal durante los meses de septiembre a marzo, observando ninfas y adultos. Si el lote tiene plantas de diferentes edades, hay que iniciar el monitoreo en plantas jóvenes y luego las adultas. En los restantes meses del año, se deben realizar inspecciones con una frecuencia mensual, pudiéndose observar adultos en hojas internas y maduras.

Argentina es el principal productor global de cítricos. Destina el 39% del total de hectáreas que se utilizan para el cultivo de citrus (131.000 hectáreas) a plantas de limones, por lo cual, si el HLB entra en contacto con un área productiva puede ocasionar pérdidas de hasta el 45% en menos de 5 años. Cabe señalar que la producción mundial de cítricos se vio afectada en un 30% por esta plaga.

Por eso el SENASA actúa en sus fronteras siendo la primera barrera de defensa del patrimonio agropecuario argentino, interviniendo en la vigilancia y prevención del ingreso de plagas reglamentadas y enfermedades que afecten el patrimonio zoo-fitosanitario, contribuyendo con el comercio de exportación, importación y tránsito de los productos, subproductos y derivados de origen vegetal, a los estándares de calidad e inocuidad alimentaria, para proteger la salud de los consumidores y mantener el reconocimiento internacional de la República Argentina en su papel de proveedor confiable de alimentos sanos.

¿Cómo ha sido la evolución de las exportaciones de carne desde que cambió la política agropecuaria con este gobierno?

La evolución ha sido muy favorable en los últimos años. En el 2014 se exportó un total de 200 mil toneladas de carne y en el 2018 llegamos a exportar más de 553 mil toneladas, lo que equivale a 1.948 millones de dólares para nuestro país.

Las exportaciones argentinas de carne vacuna, durante el año 2018, se ubicaron significativamente superiores a los registros del año 2017. Solo comparando, y a modo de ejemplo, las exportaciones de carne bovina correspondientes a diciembre del 2018 alcanzaron un valor de aproximadamente 182,3 millones de dólares, resultando un 46,4% superior a los 124,5 millones de dólares obtenidos en diciembre del año 2017.

Las exportaciones de carne vacuna aumentaron más del 76% durante el 2018. En los últimos 30 años, en solo 7 oportunidades, los envíos desde la Argentina superaron el volumen de 500.000 toneladas de res con hueso y el año pasado fue una de esas 7 veces, de acuerdo a los datos de INDEC.

Todos estos datos muestran claramente la evolución favorable que tuvo la exportación de carne durante la gestión del actual gobierno nacional.

¿Se recuperaron mercados internacionales? →

¿Y la cantidad de cabezas?

Claramente. Hemos recuperado los mercados de exportación, tanto en la apertura como en la diversidad de sus productos. Un ejemplo de esto es que finalizamos el 2016 con 21 mercados abiertos para 32 productos nacionales, en el 2017 llegamos a 25 mercados para 37 productos, y en 2018 lo finalizamos con 32 mercados nuevos para 72 productos. En lo que va de este año ya abrimos 9 nuevos mercados para 11 destinos y seguimos trabajando en nuevas aperturas.

En cuanto a la cantidad de cabezas de ganado, también recuperamos el stock bovino en los últimos tres años de manera sostenida. Hoy tenemos casi 54 millones de animales mientras que en el 2015 teníamos 51 millones.

Argentina firmó el protocolo para el ingreso de

carne vacuna a China. ¿Qué significa este acuerdo para nuestra producción?

La carne, producto emblema argentino, nos aporta buenas señales para nuestra economía al incrementar las posibilidades de exportación al principal mercado del mundo. Argentina es un proveedor confiable y la carne es una oportunidad grande para el crecimiento de la agroindustria. Tal es así que China habilitó 28 plantas argentinas para exportar carne, que incluye a 26 frigoríficos bovinos de nuestro país.

Durante el 2018 China resultó el principal destino, en volumen y en divisas, para la carne vacuna argentina con aproximadamente 207 mil toneladas. En cuanto al valor de las divisas ingresadas, el país asiático representa un 44,2% del valor total exportado de carne vacuna enfriada, congelada

"Durante el 2018 China resultó el principal destino, en volumen y en divisas, para la carne vacuna argentina con aproximadamente 207 mil toneladas".



y procesada en el período. Cabe destacar que la Argentina ya ocupa el 20% de las importaciones chinas de carne vacuna.

Las exportaciones de carne vacuna argentina se incrementaron en 161 mil toneladas al comparar los últimos dos años. De ese volumen adicional, cerca de 111 mil toneladas (cerca del 70% del volumen adicional) tuvieron como destino a China.

A partir de la política sanitaria que tiene nuestro país, la carne argentina cuenta con más de 80 mercados abiertos con vacunación, lo que se traduce en más empleo y oportunidades para todos los argentinos.

También hay novedades con respecto a la exportación de miel a China. ¿Cómo se materializaría?

Esto es resultado del permanente intercambio que tenemos con las autoridades chinas, lo que genera cada vez más confianza que va incrementando esta interacción comercial y cultural, y permite un mejor clima de negocios. Queremos seguir construyendo y mejorando la relación entre ambas naciones.

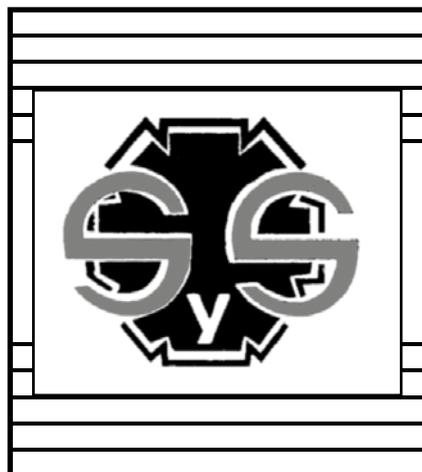
Las negociaciones concluyeron luego de la visita, que realizaron el año pasado técnicos chinos, a establecimientos procesadores de este producto en nuestro país, para verificar los sistemas de control y certificación de embarques de miel implementados por el SENASA, quien será el organismo responsable

de la implementación del acuerdo alcanzado.

¿Qué desafíos enfrenta SENASA con respecto a la sanidad y calidad agroalimentaria en los próximos años?

Tanto el SENASA como todo el sistema agroindustrial enfrentan desafíos. El primero es un proceso irreversible de digitalización de la economía, siendo el sector agroindustrial uno de los más relevantes a nivel país en términos de empleo y facturación. Sin embargo, es una industria poco digitalizada comparada con otros sectores. Otro de los desafíos es aumentar la productividad y la producción dado que el crecimiento poblacional a nivel mundial hace que la demanda de alimentos, a 30 años, será un 70% más de lo que es hoy. Este crecimiento con el cambio climático, el incremento del comercio, el desplazamiento de personas por el mundo, hace que el riesgo se incremente mucho desde una mirada sanitaria. Así que el desafío de los organismos sanitarios como el SENASA es muy grande.

A nivel local, el desafío pasa por la coordinación de los planes sanitarios con el sector privado. Por un lado, trabajar en conjunto para tener una política sanitaria activa y, por el otro, garantizar que los productos del sector primario sean inocuos, es decir, no afecte al ecosistema que los produce ni a las personas que los consumen. ➔



S Y S MAQUINARIAS S. A.

TRACTORES: PAUNY - DEUTZ
MASSEY FERGUSON - HANOMAG
MAQUINARIA: MAINERO Y GHERARDI

Ruta 205 Km 98,500 - Lobos - Tel. (02227) 422072 / 15 610657
Email: sysmaquinarias@yahoo.com.ar



Shell

**ESTACIÓN DE SERVICIO
DORSI - JORGE & CÍA. S.A.**

Pte. Juan D. Perón 181 - Lobos
02227 431501
dorsijorgeycia@speedy.com.ar



¿Campo natural o verdeo de invierno?



Los pastizales naturales del área norte de la Depresión del Salado y de la Cuenca de Abasto pueden tener especies forrajeras de excelente calidad y un importante potencial de producción, pero para obtener estos beneficios hay que realizar un manejo adecuado.

El mejoramiento del campo natural se puede realizar llevando a cabo un adecuado manejo de las especies forrajeras y del pastoreo, por la incorporación de especies valiosas mediante intersiembra, por la adecuación de cargas y por la fertilización de acuerdo a las especies que se quiera favorecer.

El raigrás anual o criollo es una especie que posee una muy buena calidad y tiene una gran plasticidad que le permite adaptarse y desarrollar en los diferentes suelos de nuestra zona, aunque su mejor producción es en los suelos fértiles y bien drenados.

Este pasto se caracteriza por tener hojas verde oscuro muy brillantes en la cara inferior. Germina en otoño cuando se producen las primeras lluvias, más o menos abundantes, y baja algo la temperatura. Eso, en la zona, puede ocurrir desde mediados de enero hasta mediados de abril, según las condiciones climáticas de ese año. Entre septiembre y noviembre el raigrás encaña, espiga y florece. En diciembre la planta se seca, disemina su semilla y muere.

En los pastizales naturales nace y crece lentamente hasta llegar la primavera, momento en el que recién activa su crecimiento. Sin embargo, se puede observar en pleno invierno que en las áreas con deyecciones de la hacienda se produce un mayor crecimiento, lo que indica claramente la respuesta de esta especie a mejores niveles de nitrógeno en el suelo.

Se han realizado numerosas pruebas para medir el efecto en la producción de la fertilización con nitrógeno y del momento en que se aplica. De estas se destacan algunas conclusiones:

a - Se debe dejar semillar el lote en primavera cuando se observe que disminuye la cantidad de plantas en el mismo, para lograr una densidad de nacimiento adecuada.

b - Previo a la germinación se debe mantener el pasto bajo para que llegue luz al suelo y germine más rápido.

c - Se debe fertilizar ni bien germina para lograr un pastoreo más temprano.

d - El efecto de esta fertilización generalmente llega hasta inicio del invierno, por lo que conviene dividir la dosis y aplicar una parte cuando nace y la otra en el mes de junio. De esta manera, hay mayor producción a la salida del invierno.

e - Si bien durante todo el crecimiento hay mayor producción en el lote fertilizado, lo más destacado es que, en promedio, adelanta un mes la producción de primavera.

A continuación se muestran los resultados de varios años de pruebas con diferentes dosis de urea aplicada al raigrás criollo. La producción aumenta al incrementar la dosis de nitrógeno, pero fundamentalmente hay un mayor incremento al dividir la dosis poniendo la mitad al emerger el raigrás y la otra a mediados de invierno (junio - julio). La dosis de 40+40 equivale a una dosis de 200 kilos por hectárea aplicada al germinar el raigrás, debido a que las plantas no pueden absorber esa cantidad de nitrógeno y gran parte se lava en profundidad con las lluvias. Como referencia, nuestros ensayos de verdes de invierno implantados (raigrás y avenas) dieron una producción promedio de entre 3.500 y 4.000 kilos de materia seca por hectárea y por año.

Producción en kilos de materia seca/ha

Testigo	40	80	120	200	400	40+40	200+200
3.161	3.823	3.965	4.271	4.556	5.648	4.429	6.285

En los cuadros que siguen se observa un cálculo teórico de cómo influye la fertilización del raigrás en la producción de carne (invernada) y el resultado económico que se podría obtener al aplicar esa práctica.



Tratamien.	40	80	120	200	400	40+40	200+200
Dif. kgMS/ha	662	804	1.110	1.395	2.487	1.266	3.124

Considerando un aprovechamiento del pasto del 70 % y 14 kgMS/kg de carne, obtenemos las producciones teóricas de carne que siguen, considerando sólo la diferencia de producción de pasto entre el testigo y los tratamientos fertilizados.

Carne kg/ha	33.1	40.2	55.5	69.8	124.3	63.3	156.2
--------------------	------	------	------	------	-------	------	-------

A continuación se muestran los márgenes brutos considerando los kilos de carne teóricamente producidos con la materia seca lograda en relación al testigo y los gastos en que se incurrió para fertilizar una hectárea de raigrás.

Tratam.	40	80	120	200	400	40+40	200+200
Carne	33.1	40.2	55.5	69.8	124.3	63.3	156.2
Ingresos \$	1.785	2.166	2.954	3.765	7.209	3.671	9.059
Egresos \$	1.190	2.030	2.870	4.550	8.750	2.380	9.100

Ingresos	Egresos
58.0 \$ /kg de novillo	Urea a \$ 20.925/ton
Gastos de comercialización	7% Aplicación a \$ 350/ha

Margen \$	595	136	84	-785	-1.541	1.291	-41
------------------	-----	-----	----	------	--------	-------	-----

Como conclusiones podemos decir que:

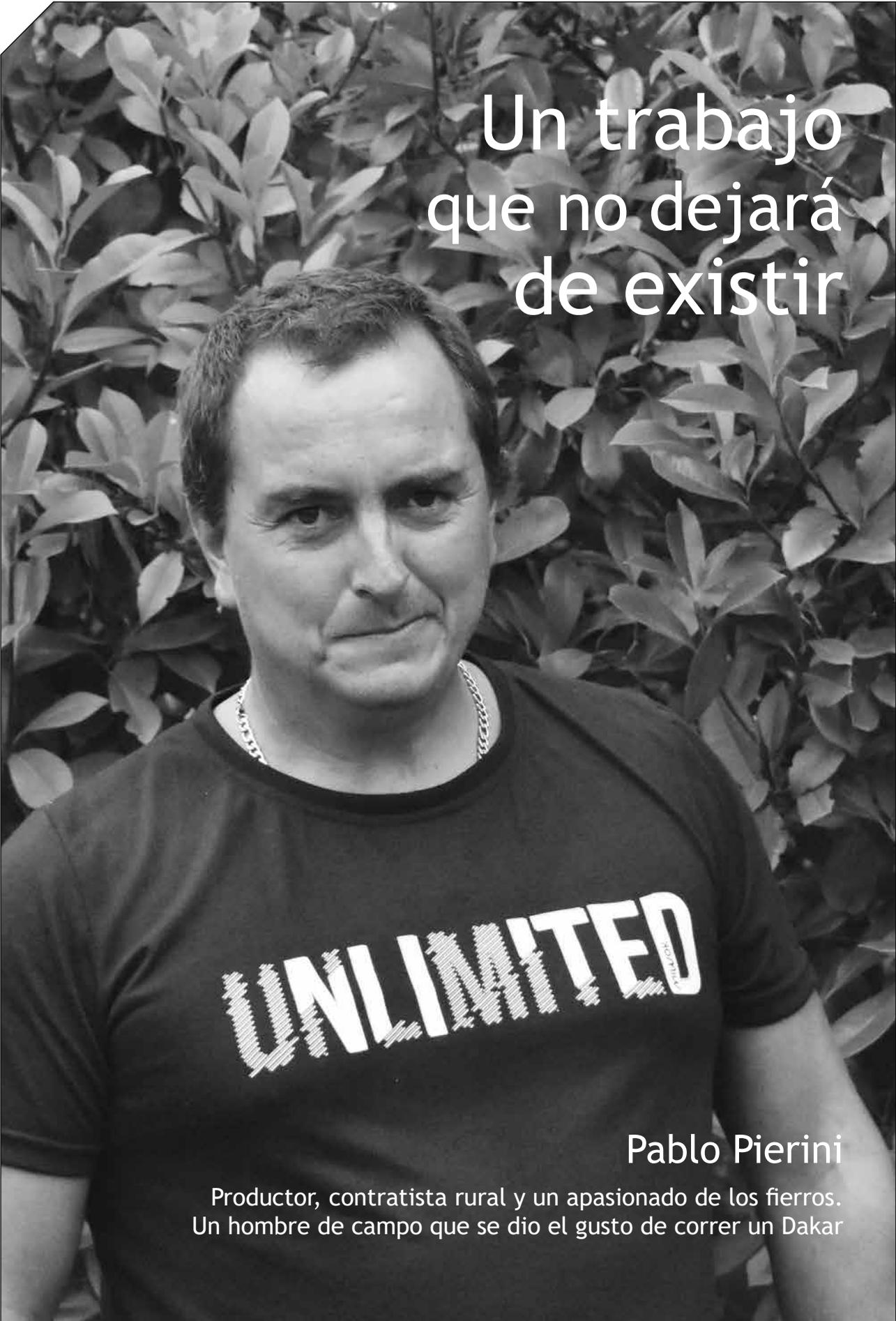
- El aporte de nitrógeno (en este caso en forma de urea) al raigrás criollo produce un mayor crecimiento en el otoño y durante el invierno.
- La eficiencia en kilos extra de pasto logrados por cada kilo de urea, va disminuyendo al aumentar la dosis aplicada por hectárea.
- La eficiencia se puede mejorar dividiendo en dos la aplicación del fertilizante, una al nacer el raigrás y otra luego de un pastoreo a comienzos del invierno.
- Realizando dos aplicaciones de urea de 40 kg/ha se obtiene un aumento de producción de pasto similar a si aplicamos 200 kg/ha en la germinación, pero en el primer caso el resultado económico es positivo y en el segundo es negativo.
- En situaciones de desfasaje entre el aumento del precio de los insumos y del producto, como ocurre en la actualidad, la fertilización más intensiva que es más ineficiente, en cuanto a kilos de pasto logrado por kilo de fertilizante aplicado, puede tener resultados económicos negativos, aunque la producción de pasto lograda sea muy importante, pero aún en estos casos el dividir la dosis aplicada y mejorar la eficiencia de la fertilización puede lograr mejores resultados económicos (400 kg aplicados da -\$1.541 y 200 + 200 da -\$41).
- La aplicación de 200 + 200 kilos de urea produce 6.300 kg de materia seca/ha y 3.100 kg más que el raigrás sin fertilizar, cuando los resultados de nuestras pruebas con verdeos implantados dan 3.500 a 4.000 kg/ha de producción.
- Si bien este tratamiento dio un resultado ligeramente negativo, puede ser estratégico obtener esa cantidad extra de pasto invernal para mantener cargas con aumento de peso y en caso de prever que no nos alcanzará el pasto y las reservas hasta llegar a la primavera, en cuyo caso se debería comparar el costo del kilo de materia seca producida de esta forma contra el kilo de materia seca de las reservas que se deberán comprar a la salida del invierno. ●

Ing. Agr. E. Marcelo García e Ing. Agr. Carlos E. Benavidez

Proyecto de Apoyo al Desarrollo de la Ganadería Zonal
AER INTA Lobos y Fc. Cs. Agrarias UNLZ
agroben@yahoo.com.ar
gacetarural@yahoo.com.ar
garcia.eduardo@inta.gob.ar



Foto de un ensayo en un campo en Barrientos (Lobos) a la salida del invierno, donde se ve la diferencia de producción de las parcelas refertilizadas en pleno invierno en comparación con las que fueron fertilizadas sólo en la germinación. El lote general fue utilizado con vaquillonas de recría.



Un trabajo
que no dejará
de existir

Pablo Pierini

Productor, contratista rural y un apasionado de los fierros.
Un hombre de campo que se dio el gusto de correr un Dakar

¿Cómo te resultó la experiencia de correr el Dakar?

Fue en 2011 que lo corrí en moto. Una experiencia única para los que les gustan los fierros. Lo más grande que se puede llegar a hacer.

¿Tuvieron muchas dificultades en cada una de las etapas?

Sí, muy duras. Muchas horas sobre la moto por lo que hay que estar muy entrenado. Este tipo de carreras, al que le gusta, está muy buena.

Pasando a tu trabajo, ¿cómo fueron tus inicios en el campo?

Viene de familia. Nos criamos en Salvador María. Mi papá tenía animales y también era contratista. Me mandaron a estudiar —nunca me gustó— y asistí durante un año al Colegio Industrial, como para cumplir con mi mamá. Pero como no me gustaba, a los trece años me dediqué de lleno a andar en las máquinas. Primero estuve al lado de papá, después con mi hermano y, a los veinticinco años, arranqué solo. Me compré una sembradora con la que me dedicaba a dar servicio. Con el paso del tiempo también compré una cosechadora.

Con todos los vaivenes económicos que aquejan al país, ¿en qué momento se encuentra la actividad?

Muy complicada. El contratista, puntualmente, es

uno de los eslabones de la cadena que hoy en día está con mayores problemas: los costos se elevaron mucho y esos costos no los puede llevar al precio de los servicios. Es una situación bastante delicada. Hay que ser muy cuidadoso con lo que vas a hacer, en especial con los movimientos y decisiones que vas a tomar porque no está para arriesgar mucho.

De cara al futuro, ¿qué expectativas hay?

El contratista tiene futuro ya que el 80% del trabajo de cosecha que se realiza en el campo es hecho por él. La siembra es un poco más fácil de manejar, entonces todos arriesgan un poco. Muchos productores tienen su sembradora. La cosecha es más complicada, los valores de las máquinas son muy altos. La cosechadora y sus implementos son más caros que un equipo de siembra. No se puede tener un capital tan grande para hacer 400 o 500 hectáreas, no se amortiza. En cambio, un contratista hace mucha más cantidad de hectáreas. El contratista no va a dejar de existir. De cualquier forma, tiene que ser muy cuidadoso en el manejo de su negocio para seguir subsistiendo.

¿Se encuentran trabajadores que sepan usar las máquinas?

En la actualidad la tecnología ayuda mucho. Por ejemplo: tenemos un piloto automático con el que se hace una buena siembra, tenemos un ➔



monitor que va vigilando la sembradora para que no falle nada, también un monitor de rendimiento en la cosechadora que te va diciendo la humedad, los kilos. Hay mucha tecnología pero hay pocos que la saben usar.

Estaría bueno que los chicos jóvenes que se dedican, o tienen intenciones de trabajar en el campo, se interioricen más en la tecnología. Pasa lo mismo con un celular. Lo agarra un chico y lo hace hablar. Lo agarro yo, que tengo 45 años, uso lo indispensable y hay funciones que no sé ni para qué son. En las máquinas rurales pasa lo mismo. Tienen muchas funciones para utilizar, todo sirve para mejor

está tan desarrollado?

A mí me pasó que compré un piloto automático para un tractor. Vino el del servicio a instalarlo, me dijo “con este botón se prende y con este se apaga” y no mucho más. Después hablé con un conocido y me comentó todas las funciones que tenía que yo desconocía. No hay un perfeccionamiento. Lo tiran y arreglate. Acá estamos acostumbrados a que nos ayuden las circunstancias.

Parece que el trabajo en el campo va mutando. No hay conciencia de que se exige ese tipo de tecnificación. Imaginense que con un drone se está monitoreando la cosecha. Falta mucho en nuestro



pero no se está usando al 100%.

¿Se necesita mucha formación?

Lo que pasa es que los que venimos del fierro, sin tecnología, tenemos muy en claro cómo hacer andar una maquinaria desde el punto de vista mecánico. Los chicos jóvenes tienen la velocidad para hacer andar la parte tecnológica. Hay que juntar la mecánica con la tecnología. Por más que sepas mucho de tecnología también hay que saber que atrás hay ejes, rulemanes, un motor, para que todo se aproveche al 100%.

¿Hay algún curso de capacitación o todavía no

país.

¿Tiene que ver con un atraso tecnológico porque no llega o porque no se invierte?

Se junta todo: el atraso de información, los costos. Es la mezcla de Argentina a la que estamos acostumbrados.

Ese uso de tecnologías nuevas, ¿se traduce es una mayor eficiencia en el trabajo?

Sí. Ves un equipo de fumigación con toda la tecnología y el trabajo que hace es perfecto, ves una sembradora con todo lo nuevo que se está usando y es impecable.

Es decir, se optimizan los resultados.

Se ahorran muchos insumos y el equipo rinde mejor. Un ejemplo simple: estás sembrando, se te hacen las diez de la noche en invierno y faltan dos horas para terminar. Baja la niebla, no se ve nada. Así que te tenés que ir a la casilla a dormir hasta el otro día para que puedas tener visibilidad. Con el piloto automático, mientras veas el alambrado para no chocarlo y dar la vuelta, el trabajo se termina con esas condiciones. La misma máquina, con el mismo ancho de labor, la estás haciendo rendir más.

A veces es difícil trasladar esos beneficios para que el productor los comprenda.

Ahí está el cuello de botella del contratista: el tire y afloje del número final. Cuesta mucho, como contratista, llegar a tener todo. Obviamente que hay dueños de campo que valoran el esfuerzo nuestro por mejorar la maquinaria.

Recién mencionabas la casilla, ¿es difícil que quien trabaje con vos acceda a quedarse en el campo?

El “cuco del campo” (obviamente contagia la risa). Personalmente me crié en el campo y sé que el trabajo es así. La gente que trabaja conmigo tiene el mismo sistema que yo. Sé de colegas que se les complica bastante con la gente joven. No porque la casilla no esté en condiciones. Tiene aire

acondicionado, calefacción, termo tanque, freezer. No es que vas a pasarla mal, hay que acostumbrarse. Obviamente cuando estás en pleno trabajo se descansa más quedándose en la casilla que viajando todos los días. Generalmente, cuando estás en plena temporada, se para a última hora de la noche y si hay que viajar se pierde mucho tiempo. En cambio, con la casilla cerca, podés descansar mejor. Es difícil hacerle entender a los jóvenes que la casilla no es solo para tomar mate.

Para finalizar, ¿cómo ves este año para el campo?

Las cosechas han mejorado este último tiempo. Gracias a Dios tenemos una buena cosecha. Los maíces están muy buenos, los vienen acompañando la lluvia.

Lo que no están en el tema, pasan por un campo y ven un buen maíz o soja; pero arrancamos una siembra muy mala. Muchas hectáreas tuvieron que resembrarse. Entonces, la cosecha está muy linda pero la sembramos dos veces. La primera siembra se hizo en fecha, llovió mucho y se perdieron muchas hectáreas. Por eso hubo que volver a sembrarlas. Se gastó dos veces. Quiero ver el resultado final. Hubo productores que sembraron maíz (que es muy costoso) tres veces. Esperemos que el clima siga acompañando y no tengamos un invierno muy cargado de agua para poder levantar la cosecha. ➔



TRÁPANI
NATURALMENTE BUENOS

42 4234
25 de Mayo 31 Lobos

FEDERICO GIBESSI

Construcción en seco

KNAUF

DURLOCK

Tel: (02227) 15-413695

f Federico Gibessi Construcción en seco



GONZALO CARDONER
S.R.L.

LOBOS

CONSIGNATARIA DE HACIENDA

Ser una empresa confiable nos permite tener a nuestros amigos como clientes, y también a nuestros clientes como amigos

Moreno 43 – Lobos
gonzalocardonersrl@speedy.com
Tel.: (02227) 431348 / 15552586 / 15534816

Trigo

Perspectivas para este año



Para anticiparnos a esta campaña de trigo 2019 hay varios aspectos que me gustaría enfocar. Primero, ver cuáles son las perspectivas del trigo a nivel país, luego a nivel región (Lobos y alrededores) y, por último, ver cuáles son los cambios en las demandas del sector molinero. Así, tendremos una visión global del tema antes de armar los márgenes brutos.

A nivel país podemos decir que el área sembrada con trigo podría volver a crecer en el ciclo 2019/20 hasta 6,9 millones de hectáreas, debido a los precios y condiciones climáticas favorables en Argentina. La nueva expansión de superficie sería la cuarta consecutiva para el cereal, que alcanzó el récord de 19,5 millones de toneladas en la campaña 2018/19, con un área de 6,3 millones de hectáreas y representará exportaciones por 3.200 millones de dólares.

Cabe destacar que Argentina es uno de los 10 mayores exportadores mundiales de trigo y Brasil, su principal comprador. Según datos oficiales, el trigo se negoció a un precio promedio de 180 dólares por tonelada en Argentina. Es una cifra muy cercana a los 187 dólares registrados hace un año, que impulsaron la histórica campaña 2018/19.

Por el precio, “el productor arranca con mayor incentivo que en otros años”. El trigo sigue siendo una interesante opción.

De acuerdo con el Jefe del Departamento de Estimaciones Agrícolas de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, Esteban Copati, las amplias lluvias, que en las últimas semanas cayeron en la región

central de Argentina, han dejado buenas reservas de humedad para las tareas de siembra.

A nivel región podemos ver que, según el Servicio Meteorológico Nacional, se espera una temperatura superior a la normal durante el otoño y un mayor nivel de precipitaciones por encima de la media, que nos dan esperanza de poder acumular agua en el perfil durante los meses de abril y mayo, lo que tanto favorece al cultivo.

No siempre el clima acompaña a las predicciones y eso se refleja en inconvenientes durante la campaña. No nos olvidemos que mientras el país hablaba de una buena cosecha (en rendimiento y calidad) hacia fin de la campaña pasada, en nuestra zona hubo una fuerte caída de precipitaciones que hizo tener un bajo peso hectolitrito como consecuencia del ataque de *fusarium*. Como resultado, fue difícil negociar la baja calidad con el sector molinero. Esperamos que se cumplan las predicciones favorables del actual otoño 2019.

Además del clima, es bueno planificar las variedades a elegir que acompañarán al buen manejo y la calidad final del grano. Para eso es importante entender que si sólo apuntamos a los máximos rendimientos, nos afectará la calidad molinera y panadera por efecto de dilución de las proteínas, por ende, bajará el porcentaje de gluten y correremos el riesgo de no llegar al piso requerido por los molinos de la zona, o bien, tendremos descuentos importantes. En una investigación que pude hacer

el año pasado, en los distintos molinos harineros que necesitaban conocer la performance de las variedades para mejorar sus harinas, con ayuda de INTA BARROW, hice un resumen del cual les dejo un cuadro de las principales variedades que apuntan a la calidad molinera (figura 1). Como puede observarse, el ranking de las variedades más buscadas por los molinos son ACA 360, KLEIN PROTEO, KLEIN PROMETEO, ACA 315, BUCK SAETA Y BUCK BELLACO. El resto de las variedades son buscadas en menor proporción, ya que las últimas de la lista son de GC2 (grupo de calidad industrial 2). Como siempre “quien manda es el porcentaje de gluten”, ya que todos los casos analizados poseen buen peso hectolitro y garantizan el rendimiento de extracción de harinas, que es lo que más le interesa a la industria.

Recomiendo analizar la demanda y el comportamiento de la misma para planificar. Los molinos, hoy en día, están atravesando un proceso de altísima competencia. El 65% de la molienda nacional está en manos de una sola firma y el resto debe competir con muy buena calidad y precio para seguir en el mercado. Mientras el productor apunta al rendimiento, los

molinos necesitan calidad para no quedar en el camino. Por eso es importante una buena elección de variedades. Nuestra zona no escapa a esa realidad. Los molinos de Navarro, Mercedes, Saladillo, Alberti y los del conurbano bonaerense están comprando por calidad, mucho más que otros años.

Para poder ayudar en este punto, el CIAL (Círculo de Ingenieros Agrónomos de Lobos), al cual pertenezco, junto a INTA LOBOS y gracias a la colaboración de la Escuela Agropecuaria de Carboni, realizaremos ensayos territoriales de distintas variedades de trigo para poder tener mayor precisión de la performance que nos ofrecen las distintas empresas semilleras y ajustar los resultados a las variables climáticas y de suelo, centrándonos en nuestra zona de incumbencia (Lobos y alrededores). Con esa información podremos ajustarnos al máximo.

Para cerrar, podemos decir que tenemos un precio alentador, acompañado por una demanda creciente y el clima que parece alinearse a favor. ➔

Ing. Agr. Romina Espósito
rominaesposito@yahoo.com.ar / Agro consultora MOLIGRAN

Grupo de Calidad	Variedad	Peso		Falling Number	Gluten	Alveograma		Farinograma		Estabil.
		Hectolitro	Proteína			W	P/L	Abs. Agua	TD (min)	
GC1	ACA 908	86	12,4	426	29,2	365	0,97	63,5	18	18,9
GC1	ACA 360	79,5	17,7	403	42,7	599	1,24	69	28,4	21
GC1	ACA 315	81,27	11,6	436	28,8	261	1,29	58,8	7,8	12,5
GC1	KLEIN PROTEO	83,2	13,7	421	38,4	347	1,34	62,72	16	34
GC1	KLEIN PROMETEO	82,2	13,1	410	32,2	398	1,05	63,9	18,9	29,65
GC1	BUCK METEORO	82,62	11	422	25,5	293	1,66	57,8	15,1	25
GC1	BUCK SAETA	80,15	12,5	433	33,33	459	0,99	62,4	32	38,7
GC1	BUCK BELLACO	79,9	12,7	491	30,7	493	1,46	66	32,4	10,7
GC2	SYNGENTA 120	79	9,2	380	22,3	180	2,04	56,4	3,5	6
GC2	SYNGENTA 300	78,27	9,3	378	21	187	1,72	54,8	5,4	5,7

Referencias: GC corresponde al grupo de calidad 1 o 2 // TD: Tiempo de desarrollo en minutos

Fig 1. Variedades de trigo más buscadas por el sector molinero de Buenos Aires. (Base de datos de MOLIGRAN).





de Osmar Nicolás Mancino

MADERAS PARA GALPONES · ARTÍCULOS RURALES
MANGAS · TRANQUERAS · ALAMBRES · MADERAS PARA TECHO
POSTES DE QUEBRACHO Y ACACIO · PINO PARANÁ · CHAPAS
MEDIA SOMBRA · CUBRE CERCOS · FERRETERÍA EN GENERAL



H. Yrigoyen S/N - Lobos - Tel./Fax.: 02227 422430 / 422300 / www.mancinomaderas.com / mancinomaderas@gmail.com



FINANCIACIÓN PROPIA
EN 12 CHEQUES



JOHN DEERE

Gangoni Hnos. S.A.

Casa Central Lobos: Pte. Juan D. Perón y Acc. Ruta 41
Tel. 02227 - 431444/45 - 431777/78 / Cel. 02227 - 15627709/15613522
Sucursal La Plata: Av. 44 Nº 5263 e/200 y 201 / Tel. 0221 - 4962026
Sucursal Gral. Belgrano: Ruta 29 km. 77.500 / Tel. 02243 - 452311
John Deere Express Canning: Av. Mariano Castex Nº 454 / Tel. 011 - 43895395
Mail: ventas@gangoni.com.ar / www.gangoni.com.ar

VIGGO

SOPORTES DE TV



SOPORTE
PARA
TV FIJO
14 A 37"

VESA
0.18x0.18 m 100x100mm
0.66x0.66 m 200x200mm
100 / 200kg
17" - 37"
0.98 m / 200mm

SPV01



SOPORTE
PARA
TV FIJO
23 A 50"

VESA
0.25x0.38 m 100x100mm
1.25x1.25 m 400x400mm
140 / 200kg
23" - 50"
4.200 / 21mm

SPV05



SOPORTE
P/ TV
BASCULANTE
23 A 50"

VESA
0.25x0.38 m 100x100mm
1.25x1.25 m 400x400mm
170 / 200kg
23" - 50"
4.100 / 21mm

SPV25



SOPORTE
P/ TV
ARTICULADO
14 A 42"

VESA
0.23x0.32 m 100x100mm
0.66x0.66 m 200x200mm
140 / 200kg
14" - 42"
0.15 - 1.348 / 414/10mm

SPV40



SOPORTE
PARA
TV FIJO
32 A 65"

VESA
1.37x1.32 m 400x400mm
1700 / 200kg
32" - 65"
3.000 / 15mm

SPV10

CONSULTE PRECIOS POR MAYOR Y MENOR



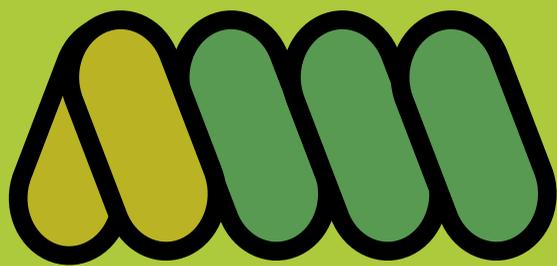
DISTRIBUIDORA HJ

Hipólito Yrigoyen 57, Lobos (7240)

[facebook.com/distribuidoraHJ](https://www.facebook.com/distribuidoraHJ)

(02227) 430282 / 424653

www.distribuidorahj.com.ar



ARIEL MAGUIRE
ALIMENTOS BALANCEADOS

BOVINOS PORCINOS AVES

Asesoramiento nutricional

Ing. Agr. Ariel S. Maguire - M.N. 16928

02227 15-537623

agropack@hotmail.com.ar

Fábrica Ruta 41 y acceso a Barrientos



EMANUEL BARRA

ABOGADO

*Sucesiones - División de Condominio - Desalojos - División de cosas comunes
Cobro de Alquileres - Confección de contratos agrarios - Daños y Perjuicios
Acciones de Tutela del Dominio - Posesión - Petición de Herencia - Ejecuciones y Escrituración*

URGENCIAS y CONSULTAS:

02227 15-479167

ATENCIÓN PERSONALIZADA

emanuel_barra@sion.com

Estudio Jurídico:

Albertini 125 - Lobos

AGROSOLUCIONES 360° REINVENTEMOS EL AGRO

The diagram includes the following elements:

- TECNOLOGIA INSUMOS SERVICIOS** (Technology, Inputs, Services)
- SOLUCIONES FINANCIERAS** (Financial Solutions)
- MESA DE NEGOCIOS** (Business Table)
- PLANTA ACEITERA** (Olive Mill)
- ACOPIO Y ACONDICIONAMIENTO DE GRANOS** (Grain Harvesting and Conditioning)
- ESTRATEGIA COMERCIAL GRANOS** (Grain Commercial Strategy)
- PUERTO DIRECTO** (Direct Port)
- NUTRICIÓN ANIMAL** (Animal Nutrition)
- INTEGRACIÓN CLIENTE PROVEEDOR** (Client-Provider Integration)
- PYMEK AGRO EXPORTA** (Small Business Agri-Export)
- SOLUCIONES FINANCIERAS** (Financial Solutions)
- SIEMBRAS ASOCIADAS** (Associated Plantings)
- FIDEICOMISO** (Trust)
- COOPERATIVAS** (Cooperatives)
- ALIANZAS** (Alliances)
- YUNIMAT** (Yunimat)
- syngenta** (Syngenta)
- BÓNICO** (Bonico)
- CCC AGRO YUBA** (CCC Agri Yuba)

NUEVA DIRECCIÓN
Lobos
Ruta 41, km 175

Tandil
Colectora L. M. Macaya 405
54 (0249) 443 4515

Lobos
Ruta 41, km 175
Cel. (02227) 15 611794

Trenque Lauquen
Ruta 5 Km 451
54 (02392) 1561 1763

Pellegrini
Malvinas Argentinas s/n
54 (02392) 1557 9462

info@agropack.com.ar | www.agropack.com.ar

